# Expansión

**Jueves** 1 de agosto de 2024 | 2€ | Año XXXVIII | nº 11.575 | Segunda Edición

www.expansion.com

**DIRECTIVOS EN VERANO**

Puig, de las pasarelas al Ibex

**ECONOMÍA DIGITAL**

El ascenso de Nvidia en la era de la IA

## Pacto sobre pensiones: así será la jubilación activa

P19/EDITORIAL

# Telefónica gana un 29% más y crece en España y Brasil

### Vende su filial en Colombia por 370 millones

Telefónica ganó 979 millones en el primer semestre, un 28,9% más, con un buen comportamiento de mercados como Brasil y España, que compensaron la peor marcha de Alemania y el resto de América Latina. P2 y 3

- El mercado de empresas aumenta un 4,9%, mientras que el residencial crece el 1,8%

José María Álvarez-Pallete, presidente ejecutivo de Telefónica.

J.L.Pindado

**Inversor**

**LOS MEJORES**

Alzas en julio, en %

| Valor | % |
|---|---|
| Grifols | 18,30 |
| Acciona | 13,37 |
| Naturgy | 10,02 |
| CaixaBank | 8,96 |
| Sabadell | 8,38 |

- 10 valores suben más de un 5% en julio P16
- La Fed deja los tipos al 5,5%, pero acerca un recorte P18

## BBVA dispara un 29% el beneficio en plena opa

- Confía en que la operación sobre Sabadell fructificará sin mejorar la oferta

P11-12

**BBVA reacciona a las críticas y reduce el impacto laboral de la opa**

## CaixaBank eleva un 25% sus resultados

- La rentabilidad del negocio escala casi cinco puntos, hasta alcanzar el 16,9%

P13-14

**El optimismo de CaixaBank**

Por Salvador Arancibia

## La gran banca ganó 15.286 millones hasta junio, un 23,4% más

P12

**Meta dispara su beneficio un 73% hasta los 12.400 millones de euros**

- **Aena** obtiene un récord de 808 millones
- **Meliá** gana un 11% más
- **Amadeus** obtiene un resultado de 650 millones

P4 a 8/LA LLAVE

**Sepi** revoluciona Correos con un plan de 3.000 millones P5

**La inflación** en la eurozona, al 2,6% P23

**Oriente Próximo:** riesgo de que se extienda el conflicto en Gaza P24



## Sánchez anuncia el inicio de la "federalización" de España

Pedro Sánchez calificó ayer de "magnífico para España y Cataluña" el acuerdo entre PSC y ERC para investir a Illa, y dijo que se está dando "un paso en la federalización del Estado autonómico". El presidente plantea ahora una "negociación multilateral" para la reforma de la financiación autonómica. P20 a 22

- Page: La soberanía fiscal para Cataluña es indefendible porque rompe la igualdad
- El pacto PSC-ERC plantea la cesión a Cataluña de la totalidad de los impuestos

**Cataluña retendrá el 23% de todo el IRPF autonómico**

# Editorial

## Medidas bien orientadas, pero insuficientes

El acuerdo cerrado ayer entre el Gobierno, la patronal y los sindicatos incluye algunas medidas muy bien orientadas de cara a mejorar la sostenibilidad de las pensiones, pero claramente insuficientes tanto para subsanar el déficit actual de la Seguridad Social como para hacer frente al desafío que se cierne sobre el sistema en las próximas décadas. Con todo, un aspecto muy positivo es que el pacto demuestra la utilidad del diálogo social como instrumento para negociar medidas en línea con los intereses de los trabajadores, las compañías y el conjunto de la economía nacional, siempre y cuando el Gobierno no se escude en los sindicatos para imponer a la patronal una regulación contraria a la empresa. Entre las medidas pactadas se incluyen mayores incentivos al retraso en la edad de jubilación, a la jubilación activa y a los contratos de relevo, así como bonificaciones en las cotizaciones sociales para aquellas empresas que reduzcan la siniestralidad, un mayor control de las bajas laborales y mejoras en las pensiones de aquellas profesiones como mayor penosidad o peligrosidad, los que tienen carreras de cotización ininterrumpidas y los trabajadores fijos discontinuos. En resumen, medidas que contribuirán a mejorar la sostenibilidad del sistema de la Seguridad Social, al apuntalar los ingresos a cambio de un pequeño aumento de gastos. Sin embargo, estas medidas se quedan cortas ante la magnitud del desafío de la Seguridad Social. El sistema de pensiones tiene un déficit de 55.919 millones de euros una vez que se excluyen las transferencias del Estado, de acuerdo con los cálculos de Fedea, y este desequilibrio apenas se ha corregido en los últimos años debido a que los ingresos se han visto limitados por los escasos sueldos en los nuevos empleos, con jornadas laborales cada vez más cortas, mientras que los gastos se disparan por la revalorización con el IPC y la jubilación de la generación de los *baby boomers*, que no ha hecho más que empezar. Por ello, es necesario tomar medidas de calado que eviten que el déficit siga agravándose en las próximas décadas.

**Las pensiones tienen un déficit de 56.000 millones, excluidas las transferencias del Estado**

## Más transparencia y menos presión al juez

La querella por prevaricación presentada por Pedro Sánchez contra el juez Juan Carlos Peinado, que investiga las polémicas actuaciones de la esposa del presidente, Begoña Gómez, parece diseñada no tanto para conseguir una condena sino para apartar de la causa a un magistrado incómodo para el poder. Los expertos creen que la cuestión que plantea la querella es de dudosa interpretación y muy opinable. Cualquier tribunal exige que la actuación del juez sea claramente contraria a derecho para dictar una condena por prevaricación. Sin embargo, para lo que sí puede servir la querella es para neutralizar a Peinado, precisamente por estar en curso esa actuación, y sustituirlo por un magistrado de un perfil diferente. La querella que ha presentado Sánchez es sólo un episodio más de la presión que el Gobierno está ejerciendo sobre el juez por investigar un caso que afecta directamente al presidente. Uno de los principios básicos de cualquier democracia es la igualdad de todos los ciudadanos ante la Ley. Y se ha podido comprobar cómo Sánchez ponía a todo el aparato del Estado, empezando por la Fiscalía y por la Abogacía del Estado, a trabajar para llevar a vía muerta un caso que requiere un ejercicio de transparencia que se está eludiendo. La pregunta que la sociedad se sigue haciendo y Sánchez y los miembros del Gobierno eluden descaradamente responder es: ¿qué hacía la mujer del presidente intercediendo por empresas en la concesión de contratos que afectan a ministerios sobre los que su marido tiene un notable control? El asunto plantea no sólo serias dudas éticas sino algunas cuestiones legales que no se despejarán hasta que se den las explicaciones pertinentes. En una democracia que se precie no caben ni querellas ni maniobras disuasorias para eludir la responsabilidad y sortear la acción de la Justicia. Paradójicamente, la querella que Sánchez ha presentado levanta más sospechas sobre el caso que sobre el juez.

# La Llave

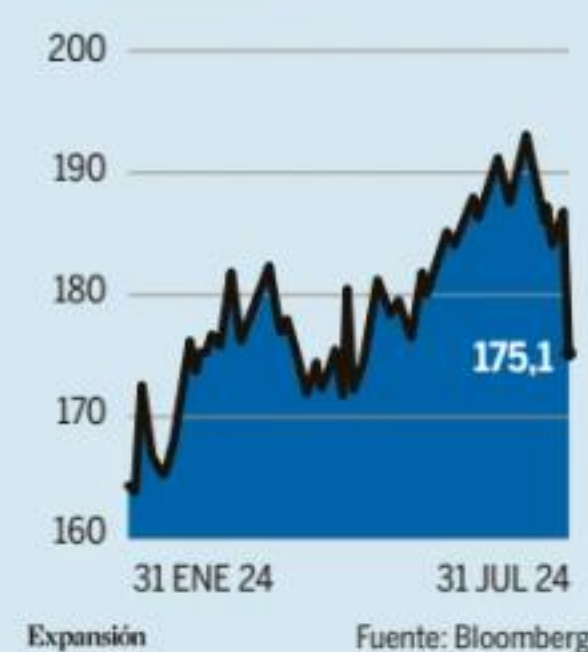
## Telefónica cumple las previsiones

Telefónica ha presentado unos resultados marcados por el buen comportamiento de dos de sus principales filiales, Brasil y España. La brasileña aprovecha su liderazgo en un mercado enorme –más de 200 millones de habitantes– y muy lejos de la saturación y en el que, además, el nivel de competencia es menor desde la desaparición del cuarto operador y el reparto de sus activos entre los tres restantes. Los ingresos semestrales de Brasil han crecido un 6,8% y el ebitda un 6,9% y los clientes ya han llegado a los 115 millones. El mercado español, la principal fuente de margen y caja del grupo, también se ha comportado bien, sobre todo teniendo en cuenta la enorme competencia y que se trata de un mercado mucho más maduro que el brasileño. Aún así, ha registrado aumentos de ingresos del 1% en el semestre y el ebitda mantiene su crecimiento por tercer trimestre consecutivo (+0,6%) después de años de caídas. El buen comportamiento de estos dos mercados, junto con Reino Unido, ha compensado el deterioro de Alemania y sobre todo de Hispam, el negocio que agrupa toda Latinoamérica excepto Brasil, con mercados con enorme competencia. Esa combinación ha permitido al grupo confirmar que va por buen camino para cumplir sus previsiones de ingresos, ebitda, generación de caja y ratio de inversión sobre ventas, amén del dividendo. Otro elemento importante ha sido el acuerdo para vender su participación en la filial Telefónica Colombia a su rival regional Millicom por 370 millones de euros. Llama la atención el precio, por debajo de lo que se había manejado. Además, aunque la posición de Telefónica en Colombia era difícil, compitiendo con la filial de América Móvil –que es el líder destacado con más del 50% del mercado–, la filial parecía ir bien, con un aumento de ingresos en el semestre del 7,5% y del 15,5% en ebitda. La decisión puede abrir el camino a una salida escalonada de Latinoamérica, que ya se intentó desde 2019, pero que se frustró por la pandemia.

## Meliá fortalece su balance

La cadena hotelera de la familia Escarrer ha aprovechado el *boom* del turismo y los buenos datos operativos de los últimos seis meses para fortalecer su balance reduciendo el apalancamiento que arrastra desde el estallido del Covid y mejorando su estructura financiera con un plazo de vencimiento mucho más cómodo. Meliá –que cerró el primer semestre con un beneficio neto consolidado de 51 millones (+11%) y unos ingresos de 960 millones (+5,5%)– no sólo se ha valido de la caja generada para reducir su deuda, también ha recurrido a la venta de activos, como ejemplifica el traspaso a Santander del 38% de tres de sus hoteles de lujo por 300 millones. Coloca así su deuda financiera neta en 892 millones a 30 de junio, 272 millones menos que a finales de 2023. Si se tiene en cuenta la normativa contable internacional sobre arrendamientos NIIF 16, la deuda neta de Meliá ascendía a 2.383 millones. Tras refinanciar su deuda, el vencimiento pendiente para el segundo semestre de 2024 se reduce a 46 millones, frente a los 280 millones anteriores. La buena previsión veraniega permitirá a la empresa cumplir con sus objetivos financieros de situar su deuda por debajo de las 2,5 veces ebitda. Meliá, que dejó el Ibex el pasado mes al ser sustituida por Puig, capitaliza 1.560 millones tras subir sus acciones ayer un 0,43%. Esta evolución no recoge las cuentas del primer semestre ya que la publicación de resultados fue tras el cierre del mercado.

## Aena se propulsa en el primer semestre

Aena es el primer grupo aeroportuario mundial por capitalización bursátil con 26.700 millones de euros, seguido por Airports of Thailand (20.900 millones) y Aéroports de Paris (13.000 millones). Sus operaciones siguen moviéndose en un entorno favorable, alimentadas en gran parte por lo que se vislumbra será un nuevo año de récords turísticos. En el primer semestre el grupo registró 144,15 millones de pasajeros en España (+11,4%), con 1,22 millones de movimientos de aeronaves (+8,2%) y 605.000 toneladas de mercancías (+19,2%), y 21 aeropuertos de la red nacional hicieron máximos históricos en junio. Sumando el negocio exterior, el tráfico subió un 10,5%, hasta 173 millones de pasajeros. Con este bagage, los ingresos de Aena subieron el 18%, hasta 2.746 millones de euros (el 54% de la actividad aeronáutica y el 31% de la comercial), y el ebitda y el atribuido, un 33% ambos, hasta 1.555 y 809 millones, respectivamente. La deuda neta a junio sumaba 6.453 millones, con un apalancamiento de 1,9 veces. La guía revisada del grupo para este año es de 310 millones de pasajeros (+8,3%) y el plan estratégico hasta 2026 tiene cuatro grandes pilares: la consolidación del tráfico aéreo; la subida de los ingresos comerciales por pasajero; la mayor contribución de la actividad exterior, hasta alcanzar el 15% del ebitda del grupo, y el desarrollo del negocio inmobiliario. La cotización ha subido un 24% en doce meses.

## Samsung avanza fuerte por los chips

La coreana Samsung Electronics opera cuatro divisiones: DX Division (56,8% de las ventas en el segundo trimestre), líder mundial en *smartphones* con Apple y uno de los líderes en TV; DS Division (38,5% de las ventas), centrada en semiconductores, tanto propios como de diseños de terceros, donde Samsung es líder mundial en microchips de memoria DRAM; SDC (paneles de pantalla, 10,3% de las ventas), y Harman (componentes de automóviles y estilo de vida, 4,9% de las ventas). Tal como se esperaba, los resultados del segundo trimestre hasta el 30 de junio han sido muy potentes, alimentados por la división de semiconductores, impulsada tanto por la demanda como por la subida de precios, de entre el 15% y el 20%. Así, al cambio actual los ingresos crecieron un 23% hasta 49.500 millones de euros, el beneficio operativo se multiplicó por 15 hasta 7.000 millones y el margen ebitda subió 11 puntos hasta el 27%. Según Infineon, el mercado de semiconductores movió 545.000 millones de dólares en 2023 y estuvo liderado por Intel con una cuota del 9,4%, seguido de Nvidia con el 9% y Samsung con el 8,1%, ocupando el sexto lugar la también coreana SKG Hynix con el 4,3%. El mercado de memorias ha entrado en un ciclo de recuperación gracias a la fortaleza de la demanda de IA, y también se espera una mejora del segmento de aplicaciones convencionales (PCS, móviles, servidores) en el segundo semestre. Samsung capitaliza 373.050 millones de euros.

# EMPRESAS

# Telefónica crece en ingresos gracias a Brasil y España y gana un 29% más

**'TELECOS'/** El grupo confirma sus previsiones de crecimiento para 2024 y su política de dividendo de 0,30 euros por acción al año. Crece un 1,1% en ingresos y un 1,8% en ebitda durante el primer semestre.

**Ignacio del Castillo.** Madrid

Telefónica logró en el primer semestre del año un crecimiento del 1,1% de los ingresos, hasta 20.395 millones, en línea con las previsiones para el conjunto del ejercicio (+1%), gracias al empuje, sobre todo, de la filial de Brasil que registró un crecimiento interanual de ventas del 6,8%, hasta 4.960 millones y, en menor medida, de España, que, con 6.245 millones, alcanzó un aumento del 1%. Reino Unido mejoró sus ingresos un 1,6% (6.157 millones).

La buena marcha de estos mercados compensó el peor comportamiento de Alemania, que cayó un 0,1%, con 4.189 millones, y del resto de países de Latinoamérica (Telefónica Hispam), que siguen afectados por la fuerte competencia en mercados como Chile y Perú y registraron una caída de ingresos del 4,1%, hasta 4.304 millones.

Entre abril y junio, los ingresos aumentaron un 1,2%, hasta los 10.255 millones de euros, impulsados por las ventas por servicio, que se han incrementado un 2,2%.

El 61% de los ingresos del segundo trimestre han procedido del mercado residencial (B2C), que aceleró su crecimiento en este periodo hasta el 1,8%; el 22% llegó del segmento empresas (B2B), el que más crece, con un 4,9%, especialmente por los servicios de tecnologías de la información; y el 18% restante correspondió al negocio mayorista y socios, que bajó un 5% por los menores ingresos de España y Alemania, afectados por el recorte europeo a las tarifas móviles.

El resultado bruto de explotación (ebitda) del segundo trimestre aumentó en todas las geografías y se situó en 3.219 millones de euros (+1,8%). En el acumulado de los seis primeros meses ha crecido un 1,9%, hasta un total de 6.424 millones de euros.

La operadora registró un beneficio neto de 979 millones de euros en el primer semestre del año, un aumento del 28,9% con respecto al mismo periodo del año anterior.

Estos datos han permitido a la operadora confirmar todos los objetivos financieros para 2024, presentados en febrero, que plantean el crecimiento de los ingresos en torno al 1%; del ebitda, entre el 1% y el 2%; y de la caja operativa (ebitda-capex), también entre el 1% y el 2%. La compañía prevé, además, un incremento del flujo de caja libre superior al 10%.

La previsión de inversiones sobre ingresos se sitúa por debajo del 13%, ya que el grueso de las necesidades de inversión en redes –fibra y 5G– va quedando atrás. De hecho, la cifra de inversión ha alcanzado los 2.299 millones de euros en el primer semestre, un 3,9% menos que en el mismo periodo de 2023, tras situarse en los 1.243 millones de euros en el segundo trimestre, un 8,9% menos.

Estas cifras a la baja han situado la ratio de inversión sobre ingresos en el 11,3%, es decir, en línea con las previsiones de menos del 13%. La operadora señala que "sigue desplegando red y defendiendo el liderazgo de sus infraestructuras mediante una inversión controlada".

Telefónica también confirma la remuneración al accionista de 2024, que contempla un dividendo en efectivo de 0,30 euros por acción pagadero en dos tramos de 0,15 euros cada uno, en diciembre de 2024 y en junio de 2025.

**Empresas (+4,9%), es lo que más crece, mientras que Residencial avanza un 1,8%**

**La filial española va bien: crece en clientes, ingresos, ebitda y también en televisión de pago**

### España

El mercado español, el más importante para el grupo y en el que más se fijan los inversores, se ha comportado bien, en línea con los últimos trimestres. A pesar de la fuerte competencia y la tendencia al bajo coste, la posición de Movistar entre los clientes de más gasto supone un blindaje. Así, los ingresos crecieron un 1% en el último trimestre –lo mismo que el anterior– y suman un alza del 1% en el semestre. Además, tras varios años de caídas de ebitda, Telefónica España logró incrementar su margen en el último trimestre de 2023, en un 0,1%, que pasó a un alza del 0,2% en el primer trimestre de 2024 y se ha elevado al 0,6% en el segundo.

La empresa también crece de nuevo en clientes en el último trimestre: 17.000 más de fibra y 26.000 más de móvil de contrato, y lo que es más significativo, 22.000 altas netas de TV de pago, en lo que supone el tercer trimestre consecutivo de recuperación de clientes después de varios años de declive por la competencia del *streaming*.

### 'M&A' y regulación

Telefónica España es protagonista de varios acontecimientos que le ayudarán en el futuro. Acaba de cerrar dos acuerdos que apuntalarán a largo plazo su negocio mayorista, que aporta el 17% de los ingresos. Uno es su pacto con Digi a 16 años para compartir el uso de la red móvil y el otro es el preacuerdo con Vodafone para crear una firma conjunta de fibra. Además, la CNMC prevé liberalizar el mercado de fibra en España, lo que mejorará su flexibilidad competitiva.

**La Llave** / Página 2

JM Cadenas

Sede de Telefónica en Madrid.

### INVERSIÓN

La inversión (capex) ha caído un 3,9% en el semestre, hasta 2.299 millones, tras bajar un 8,9% en el último trimestre. Se prevé que la ratio esté por debajo del 13% de las ventas y **ahora es del 11,3%. El grueso del capex ha quedado atrás**.

## Pacto para vender la filial de Colombia por 370 millones

**I. del Castillo.** Madrid

Telefónica anunció ayer a la CNMC que ha alcanzado "un acuerdo no vinculante con el Grupo Millicom para explorar una posible operación corporativa" en Colombia, mediante la venta de su participación en Telefónica Colombia, por un importe de 400 millones de dólares (unos 370 millones de euros). Telefónica y Millicom son los dos competidores principales de Claro (grupo América Móvil, propiedad del magnate mexicano Carlos Slim), que controla más de la mitad del mercado colombiano de *telecos*.

Para hacer frente al dominio de Claro, Telefónica y Millicom habían llegado a numerosos acuerdos de compartición, entre los que destacó el que les permitió crear una empresa de infraestructura móvil común, una filial que sería la propietaria de las redes móviles de ambos y que, incluso, fue la que concursó por las frecuencias de 5G, convirtiéndose así en la propietaria del espectro.

La operación implica un importante riesgo regulatorio puesto que supondrá que el mercado colombiano, que hasta ahora contaba con tres actores principales, pase a tener solo dos, un tipo de fusión que siempre es cuestionada por las autoridades de competencia. Aunque en este caso se trataría de crear un segundo operador más fuerte y viable ante el enorme poder del operador principal.

### La deuda sigue subiendo y llega a 29.240 millones

**Uno de los *peros* de los resultados de Telefónica es que su deuda neta vuelve a crecer, y lo hace por tercer trimestre consecutivo. Ha pasado de los 26.537 millones de euros del tercer trimestre de 2023 a los 29.240 millones de euros del segundo trimestre del presente ejercicio, es decir, que ha sumado en tres trimestres 2.703 millones de euros de deuda neta adicionales. La *teleco* lo atribuye al pago del dividendo y a lo invertido en la opa de la filial de Alemania para excluirla de Bolsa, operación a la que destinó casi 1.900 millones de euros. Tras este aumento de deuda, la ratio sobre ebitda se eleva de 2,6 veces en diciembre de 2023 a 2,78 veces en junio de 2024. Con todo, la compañía ha anunciado que la deuda empezará a bajar a partir de la segunda mitad del año.**

# Aena cae un 6% en Bolsa pese al récord de beneficios

**PRIMER SEMESTRE/** El gestor aeroportuario gana 808 millones, un 33% más, gracias al 'boom' turístico. Propone subir las tasas a las aerolíneas un 0,5% en 2025.

Artur Zanón / Raúl Poza. Londres / Madrid

Aena presentó ayer sus mejores resultados semestrales, algo que no le evitó anotarse un pronunciado recorte en Bolsa del 6,21%, el peor comportamiento en el Ibex. Los títulos cerraron a 175,1 euros, con una capitalización de 26.265 millones de euros.

La bajada se puede interpretar como una continuación en la corrección del valor, que llevaba varias semanas encadenando máximos históricos; por la necesidad de cerrar carteras a finales de julio, o por la sensación, derivada de los resultados de Ryanair o Lufthansa, de que se podría haber dejado atrás el optimismo de 2023.

Informes como los de Renta 4, Citi y Sabadell reconocieron ayer que los resultados están en consonancia con las expectativas. "Entendemos que las caídas están ligadas a que no ha habido sorpresas y al buen comportamiento del último año", indica Rafael Bonardell, analista de Sabadell.

Para Aena, el primer semestre fue el mejor de su historia con unas ganancias netas de 808,6 millones de euros, un 33% más que 2023. El ebitda, de 1.555 millones, se incrementó en una proporción similar. Los ingresos en el primer semestre aumentaron casi un 18% y se situaron en 2.746 millones de euros.

El gestor aeroportuario movió a 173 millones de personas en los seis primeros meses del año en toda su red, un 10,5% más que en 2023. Precisamente, los aeropuertos europeos superaron globalmente la actividad previa a la pandemia por primera vez en la primera mitad del año.

### Desaceleración

Aena revisó en junio su previsión de tráfico para el año y ahora prevé registrar cerca de 310 millones de personas en su escenario central, lo que implica un crecimiento menos acelerado en el segundo semestre.

El aumento de usuarios se traducirá en que serán "necesarias más inversiones en las infraestructuras para sincronizar la capacidad con la demanda prevista y adecuar los aeropuertos a los nuevos requisitos y mantener la calidad del servicio", recordó el gestor aeroportuario, que prevé "doblar" sus inversiones reguladas en el periodo 2027-31 respecto de las del quinquenio actual (2022-2026), o sea, pasar de los 450 millones anuales de hoy a los 900 millones al por ejercicio en el futuro. La gran actuación prevista es la ampliación de Madrid, fijada para la próxima década, y presupuestada en 2.400 millones.

El presidente y consejero delegado de Aena, Maurici Lucena.

## El pacto PSC-ERC, la pregunta estrella de los analistas

La pregunta más repetida ayer por los analistas a la cúpula de Aena es cómo puede influir en el grupo el acuerdo del PSC y de ERC para investir a Salvador Illa como presidente de la Generalitat. Lucena, que reconoció que la situación para lograr la ampliación –presupuestada en 1.700 millones– es, "al menos, un poco mejor" que con el Govern de ERC, tiró balones fuera en múltiples ocasiones. "Existen muchos condicionales", "Sería un error especular"... Y así durante casi una hora, además de las preguntas habituales sobre el negocio. Aena tiene cuatro aeropuertos en la comunidad y el citado acuerdo, si se llevara a la práctica, implicaría un cambio en el modelo de gestión, una limitación del número de vuelos (derivado de un tope en las emisiones) y deja entrever una expulsión de vuelos de corto radio desde El Prat hacia infraestructuras secundarias para que Barcelona gane vuelos de largo radio.

**Aena propone situar las tarifas en 10,4 euros por pasajero en plena batalla con las aerolíneas**

**Aena esquiva el debate sobre el turismo y dice que debe sincronizar capacidad y demanda**

Preguntado sobre si las manifestaciones contra el turismo en varias ciudades son una amenaza, Lucena recordó la importancia que tiene esa actividad en el PIB español, sobre todo en zonas donde esas protestas son más intensas, y que la obligación de Aena es dotar de la capacidad suficiente a los aeropuertos.

El consejo de Aena aprobó el martes una propuesta de incremento de las tarifas para 2025 del 0,54%, hasta los 10,40 euros por pasajero, como adelantó EXPANSIÓN en junio. Debe ser autorizado por Competencia, que validó inicialmente los cálculos.

### Conflicto por las tarifas

Aena y las aerolíneas, a través de IATA, mantienen varios contenciosos abiertos en diferentes instancias (Supremo y Audiencia Nacional). Las compañías aéreas reclaman que se saquen los gastos por el Covid de la base para calcular las tarifas y se oponen a un acuerdo del Gobierno que permitió el alza aprobada para este año, que fue del 4,09%.

El importe global de las exigencias se situaría en torno a los 1.000 millones de euros y, sobre todo, se reduciría la cuantía de las tarifas en adelante. "La dirección del grupo considera que la resolución de estos procedimientos no tendrá impacto significativo en sus estados financieros", explica Aena en sus cuentas.

La cotizada presidida por Maurici Lucena ha ejecutado inversiones por 278 millones de euros hasta junio, aunque espera que sean 615 millones en el ejercicio completo. Su deuda neta consolidada subió de 6.222 a 6.453 millones de euros, 1,89 veces el ebitda consolidado.

La Llave / Página 2

Página 40 / Europa recupera el tráfico aéreo prepandemia

# Amadeus: ganancias de 650 millones tras subir las reservas

Expansión. Madrid

Amadeus ganó 650,1 millones de euros en el primer semestre del año, un 20,2% más que en el mismo periodo del año anterior, gracias al crecimiento a doble dígito de todos sus segmentos de actividad y el alza del 2,9% de las reservas.

El beneficio ajustado, según comunicó ayer a la CNMV, se situó entre enero y junio en 683,4 millones, un 22% más. Los ingresos ordinarios aumentaron un 13,4%, hasta 3.052,6 millones, gracias a los incrementos en Distribución Aérea, Soluciones Tecnológicas para la Industria Aérea y Hoteles y Otras Soluciones, informa *EP*.

El resultado bruto de explotación (ebitda) se situó en los 1.203 millones, un 15% más, con un margen del 39,4% durante el periodo, 0,6 puntos más que en 2023.

El flujo de caja libre se elevó a 530,3 millones de euros (+9,4%) y la deuda financiera neta fue alcanzó los 2.594,7 millones de euros a 30 de junio (1,14 veces ebitda).

Ante los resultados, el CEO de Amadeus, Luis Maroto, destacó ayer que la compañía creció a un ritmo de dos dígitos a lo largo del primer semestre, reiterando su confianza en los objetivos fijados.

"Estamos a la vanguardia de la transformación de la distribución minorista de las aerolíneas y apostamos por la tecnología NDC para seguir reforzando nuestro liderazgo como facilitador de la distribución indirecta de aerolíneas", añadió el directivo.

Luis Maroto, consejero delegado de Amadeus.

**Amadeus mejora un 20% su beneficio semestral y factura más de 3.000 millones (+13%)**

### Suben las reservas

En el negocio de distribución aérea, los ingresos subieron un 10,7% frente al año anterior, con 1.506 millones de euros, gracias al crecimiento de los volúmenes de reservas (+2,9%) y los ingresos medios por reserva (+7,6%).

El alza del ingreso por reserva se debe a efectos positivos de la composición de las mismas respecto a 2023 y al efecto de los precios, como la inflación y otros ajustes, las renovaciones y los nuevos acuerdos de distribución.

# Técnicas gana 42,1 millones, un 9% más

Expansión. Madrid

Técnicas Reunidas registró un beneficio neto de 42,1 millones de euros en el primer semestre, un 9% más que en el mismo periodo de 2023. Las ventas totales de la empresa de ingeniería fueron de 2.094 millones, un 4% menos, aunque la compañía explicó que ha vuelto "progresivamente" a cifras trimestrales de ventas por encima de los 1.000 millones, con un nivel de ingresos en el segundo trimestre de 1.091 millones.

La cartera total asciende a 10.963 millones de euros, con nuevas contrataciones por valor de 1.402 millones, que incluyen nuevos pedidos de ingeniería, entre ellos el proyecto Jafurah III para Saudi Aramco (anunciado la semana pasada), así como un "gran contrato" de servicios en Estados Unidos para un proyecto petroquímico.

### Nuevo contrato en EEUU

Esta última adjudicación, anunciada ayer con motivo de la presentación de sus resultados, es "un gran contrato por servicios en Estados Unidos para un proyecto petroquímico de una importante empresa". Técnicas señaló que el valor total del contrato asciende a 100 millones.

# Sepi revoluciona Correos con inversiones de 3.000 millones

**2024-2028/** La empresa pública elevará su apuesta por la paquetería en pleno 'boom' del 'ecommerce' y reducirá el peso del negocio postal sobre sus ingresos.

**Carlos Drake.** Madrid

Nuevos tiempos para Correos. El consejo de administración de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (Sepi) no quiere que la empresa estatal se sume a la lista de empresas que no supieron adaptarse a las nuevas tendencias del mercado como Blackberry, Blockbuster o Kodak. Por eso, ha aprobado un nuevo plan estratégico para los próximos cinco años.

El Gobierno, a través de Sepi, dio ayer luz verde al plan estratégico de Correos que no tiene otro objetivo que el de retomar la rentabilidad, adaptando su negocio a las tendencias actuales del mercado, ante el "declive" del negocio postal, frente al *boom* de la paquetería y de los repartos de la última milla por el auge del comercio electrónico.

La idea de Sepi es que Correos abandone las pérdidas antes de 2028 y alcance un margen ebitda del 6%, en combinación con un beneficio consolidado y con una posición financiera "saneada".

El plan, que recoge las bases del acuerdo marco estratégico rubricado la semana pasada por los sindicatos UGT y CCOO, llegará acompañado de una inversión de más de 3.000 millones de euros, según comunicó a las organizaciones sindicales el presidente de Correos. Esta millonaria inversión busca transformar, recuperar y reposicionar a la empresa postal pública, a través de una estrategia de crecimiento tanto orgánico como inorgánico.

JMCadenas

Pedro Saura, presidente de Correos.

El foco se pondrá en la mejora operativa de la compañía pública, a través de la automatización y optimización de los procesos, y también en el aumento de la productividad, la calidad y la reducción del uso de recursos.

Se comprarán naves para las actividades operativas y logísticas, se renovará la flota de vehículos y se apostará por la robótica.

Además, se quiere fortalecer el perfil de Correos como empresa pública estratégica, por su capacidad para llegar a todos los hogares españoles, no solo para entregar paquetes y cartas, "sino también para prestar otro tipo de servicios esenciales", explicó su presidente, Pedro Saura.

### Lucha contra Seur o DHL

La punta de lanza del plan para Correos pasa por reorganizar las fuentes de ingresos de la compañía, reduciendo el peso del servicio postal tradicional para aumentar el de los negocios de paquetería y otros productos paralelos.

**El servicio postal pasará de ser el 66% del negocio al 49% y la paquetería alcanzará el 35%**

De esta forma, se quiere participar del *boom* del *ecommerce* para competir con grupos como Seur o DHL. El objetivo es elevar el peso de la paquetería en los ingresos desde el 24% de 2023 al 35% en 2028, mientras que la rama postal bajará del 66% al 49%.

Además, Correos diversificará su porfolio de productos y servicios, con el fin de aumentar las fuentes de ingresos, adentrándose en áreas como los servicios financieros, los trámites administrativos, la venta de seguros o incluso aventurándose en la entrega de productos en frío.

La reducción de costes será también un eje fundamental de la estrategia de la empresa postal durante los próximos cinco años, de forma que se detectarán y eliminarán gastos de escaso retorno. Además, se abordará un nuevo marco laboral para los trabajadores y también un plan para las personas.

# La 'Sepi Digital' da luz verde a dos proyectos de chips

**Ignacio del Castillo.** Madrid

El consejo rector de la Sociedad Española para la Transformación Tecnológica (SETT, conocida como *Sepi Digital*), un hólding público para promover inversiones en microelectrónica y tecnologías digitales y audiovisuales, aprobó ayer el impulso de dos proyectos de diseño y tecnologías involucradas en la fabricación de semiconductores, que supondrán una inversión pública cercana a los 400 millones.

Se espera que las operaciones se formalicen "próximamente", según explicó el Ministerio para la Transformación Digital, del que depende.

El Consejo de Ministros autorizó a mediados de este mes la puesta en marcha de la *Sepi Digital*, una entidad de nueva creación que administrará cerca de 14.500 millones de euros públicos del plan de recuperación.

### Gestión millonaria

La SETT gestionará 10.750 millones en préstamos del Perte Chip, otros 2.000 millones del Fondo Next Tech –se supone que la iniciativa privada pondrá otros 2.000 millones para llegar a los 4.000 que anuncia el Gobierno– y 1.712 millones del Fondo Spain Audiovisual Hub. En total, 14.462 millones.

La SETT gestionará y coordinará las inversiones públicas en los ámbitos de innovación tecnológica, por lo que con su creación el Gobierno amplía sus capacidades para "abordar el reto" de la transformación digital con un "agente administrativo ágil".

Javier Ponce, nuevo director general de SETT.

Además, el consejo designó ayer a Javier Ponce para dirigir la nueva entidad pública, al tiempo que ha nombrado a Jaime Martorell (Comisionado Especial para el Perte Chip desde mayo de 2022) como vicepresidente del consejo de la SETT.

Javier Ponce fue director general del CDTI –entidad dependiente del Ministerio de Ciencia, que realiza una labor de promoción de inversiones similar a la que hará el SETT– entre julio de 2018 y enero de 2024, aunque su andadura en el CDTI arrancó en 1992. Desde marzo, Ponce era ya el director general adjunto de la Sociedad Estatal de Microelectrónica y Semiconductores (SEMyS), la entidad que, con su transformación, ha dado lugar a la SETT.

# Rovi recorta un 33% su resultado por la caída de la fabricación a terceros

**Expansión.** Madrid

La farmacéutica Rovi obtuvo un beneficio neto de 44,3 millones de euros en el primer semestre, un 33% menos que en el mismo periodo de 2023. El resultado bruto de explotación (ebitda) bajó un 28%, hasta alcanzar los 69,9 millones de euros, con una caída en el margen ebitda de 4,3 puntos, hasta el 21,2%.

El resultado operativo (ebit) retrocedió un 34%, con 56,5 millones. Los ingresos operativos cayeron en el semestre un 14%, hasta 329,3 millones, debido principalmente al comportamiento de la división de fabricación a terceros, donde se engloba la producción de la vacuna contra el Covid de Moderna. El negocio de fabricación a terceros facturó 118,9 millones de euros, un 31% menos.

Su presidente y consejero delegado, Juan López-Belmonte Encina, señaló que 2024 es "un año de transición, clave para establecer las bases del futuro de la compañía".

La farmacéutica también recordó que espera que su producto Risperidona ISM alcance unas ventas potenciales de entre 200 millones y 300 millones de euros a nivel global en los próximos años y se convierta en un "actor relevante" en el campo de los inyectables de larga duración para el tratamiento de la esquizofrenia en el mundo.

### Previsiones 2024

Sobre las previsiones para el conjunto del año, Rovi espera que sus ingresos operativos disminuyan en la banda media de la primera decena, es decir, entre un 0 y un 10%, con respecto a los de 2023.

Además, en una conferencia con analistas, el vicepresidente, Javier López-Belmonte, indicó que la compañía continúa con el proceso de venta de su negocio de fabricación a terceros, cuya valoración ronda los 3.500 millones de euros, después de reconocer hace unas semanas haber recibido de varias entidades ofertas no vinculantes. La transacción sigue en marcha pero todavía no ha tomado una decisión definitiva. En este contexto, López-Belmonte ha señalado que la operación debería recibir la autorización de la junta de accionistas.

# Edwards fabricará válvulas en Valencia

**J.Brines.** Valencia

La empresa estadounidense Edwards LifeSciences, con sede en California, ha seleccionado la localidad de Moncada (Valencia) para instalar su sexta fábrica mundial de producción de válvulas cardiacas. El vicepresidente, Joe Nuzzolese, lo anunció ayer durante un acto en el Palau de la Generalitat valenciana.

Nuzzolese señaló que tienen previsto iniciar las obras a finales de este año, con una inversión de 150 millones de euros y la creación de 1.200 empleos. El proyecto total alcanzaría los 317 millones de euros, según la documentación que en su momento presentó la compañía y que publicó la Generalitat en el *Diario Oficial* hace unas semanas.

En las nuevas instalaciones se fabricará la tecnología quirúrgica y transcatéter de sustitución de válvulas cardiacas, explicó.

Edwards Lifesciences es el líder mundial en la fabricación de válvulas cardíacas y sistemas de monitorización hemodinámica. Esta compañía, con sede en Irvine (California), facturó el año pasado más de 6.000 millones de dólares.

# Meliá gana un 11% más y reduce deuda en 272 millones

**BENEFICIO DE 51 MILLONES/** La cadena mejora un 5,5% sus ingresos y refinancia su deuda alargando vencimientos.

**Rebeca Arroyo.** Madrid

Meliá, cadena hotelera de la familia Escarrer, sigue disfrutando del tirón turístico y mejora su beneficio el 11% en el primer semestre, hasta 51,4 millones de euros (43,7 millones atribuidos a la entidad dominante y 7,6 millones a intereses minoritarios), al tiempo que avanza en su desapalancamiento, con una reducción de la deuda en el periodo de 272 millones.

Los ingresos consolidados de la compañía se incrementaron un 5,5% en la primera mitad del año, hasta 960 millones. La buena evolución operativa responde a un incremento de las tarifas y a una mejora de las ocupaciones.

Gabriel Escarrer es el presidente y CEO de Meliá.

"La primera mitad del año apuntala nuestra confianza, no solo en las favorables estimaciones de negocio para este verano, que hasta la fecha se perfila incluso mejor que el de 2023 en ocupación y tarifas, sino también en que podremos cumplir holgadamente los compromisos expresados durante la última junta general, tanto en ebitda, RevPAR, expansión cualitativa y fortalecimiento de nuestro balance", señala el CEO de Meliá, Gabriel Escarrer.

La compañía mantiene la previsión de incrementar los ingresos por habitación disponible (RevPAR) a doble dígito bajo y espera cumplir también el objetivo de ebitda anual de al menos 525 millones en 2024 y de situar su deuda financiera neta en menos de 2,5 veces su ebitda.

Al cierre de junio, la deuda financiera neta de la compañía se ha reducido en 271,6 millones, hasta 892 millones (2.382 millones si se incluye la deuda de los alquileres), con una liquidez de 392 millones. La compañía, que generó caja operativa de 70 millones en el segundo trimestre, destinó íntegramente esta cantidad a la reducción de deuda.

En este periodo la empresa ha refinanciado su deuda con sus principales bancos con el objetivo de mejorar las condiciones financieras y alargar el perfil de vencimientos.

Los vencimientos pendientes para el segundo semestre de 2024 ascienden actualmente a 46,1 millones desde los 280 millones pendientes al comienzo del ejercicio.

En cuanto al plan de aperturas, Meliá incorporará en los próximos años más de 70 nuevos hoteles, con más de 13.000 habitaciones, cifra que espera aumentar con la incorporación de nuevos proyectos. En lo que se refiere a 2024, a los 13 nuevos hoteles abiertos hasta ahora, Melia sumará ocho aperturas más hasta finales de año en España, Argentina, Cuba, Portugal, Malta, México y Lisboa.

La Llave / Página 2

# El 'tsunami' regulatorio Pre-98 hunde un 24% el resultado de Redeia

**Miguel A. Patiño.** Madrid

Redeia, el hólding estatal que aglutina a Red Eléctrica e Hispasat, alcanzó un beneficio neto de 269 millones en el primer semestre del año, un 24% menos. Los ingresos se situaron en 910 millones, un descenso del 11%, mientras que el resultado bruto operativo (ebitda) alcanzó los 681 millones, un desplome del 13%.

El grupo ha reflejado en sus cuentas el impacto regulatorio de la pérdida de retribución de parte de los activos de Red Eléctrica, la filial que gestiona la red de alta tensión de luz en España. Ese cambio normativo, a modo de *tsunami* en las cuentas de Redeia, se esperaba desde hacía más de una década y llega ahora con toda su virulencia.

Para entenderlo hay que remontarse al año 2013. En plena crisis y ajuste de costes del sistema eléctrico para paliar los desequilibrios del mercado de la luz y contener precios, el Gobierno modificó numerosas partidas. Entre ellas, algunas correspondientes a Red Eléctrica.

El Real Decreto 1047/2013 cambió la retribución que recibían las redes de alta tensión (transporte) que gestiona la empresa. Se estableció que las redes anteriores a 1998 (redes Pre-98) recibirían menos ingresos a partir de 2023, ya que dejarían de percibir pagos por amortización y solo lo harían por mantenimiento, al considerarse que a partir de ese año ya estarían amortizadas.

Después de un intenso tira y afloja con el Gobierno, Redeia logró una prórroga de un año en los pagos que tenían sus redes, hasta 2024, es decir, el actual ejercicio. Este año, esos ingresos extra –que siempre han oscilado entre los 200 y los 300 millones de euros– han desaparecido, con el consiguiente golpe para las cuentas de la empresa.

Mauricio Skrycky

Roberto García Merino es el consejero delegado de Redeia.

**El grupo abordará un nuevo plan estratégico a lo largo del primer semestre del ejercicio 2025**

### Nuevo plan estratégico

El CEO de Redeia, Roberto García Merino, afirmó ayer que el grupo abordará un nuevo plan estratégico "a lo largo del primer semestre de 2025", una vez tenga una mayor visibilidad sobre la nueva planificación energética y la metodología de cálculo de la tasa de retribución financiera (TRF) para la actividad del transporte de energía eléctrica para el periodo 2026-2031.

En una conferencia con analistas, el directivo indicó que en los próximos cuatro o seis meses se prevé contar con estos parámetros, que son "totalmente necesarios para calibrar" el nuevo plan.

García Merino confía en que el nuevo marco regulatorio será "algo mejor de lo que tenemos ahora mismo", ya que el actual "no responde" a las necesidades del despliegue de infraestructuras.

El directivo ha pedido una tasa de retribución financiera con "una mejora clara" con respecto al actual nivel del 5,58% para la actividad del transporte y distribución de electricidad.

### Hispasat

Respecto a la posible venta de activos no estratégicos, García Merino señaló que, en el caso de Hispasat o parte del negocio internacional, si se recibiera una muestra de interés, se analizará siempre que sean operaciones con "un encaje estratégico" y generen "valor para el accionista".

"Esas son las premisas que tenemos en líneas generales para cualquier activo, pero creo que tenemos otra serie de palancas que podrían soportar nuestras necesidades financieras". Redeia prevé mantener unas inversiones en torno a los 1.000 millones durante los próximos años.

# Vía Célere refinancia su bono con un préstamo sindicado

**R.A.** Madrid

Vía Célere ha cerrado la refinanciación del bono verde que vencía en 2026 a través de un préstamo sindicado sostenible liderado por BBVA y Santander. El repago del bono se espera para el próximo 12 de agosto, momento en el que quedará completamente cancelado.

Aunque la compañía no ha especificado el importe del nuevo préstamo, el saldo pendiente de amortizar del bono a cierre del año 2023 era de 262 millones de euros.

En el crédito sindicado verde participan, además de BBVA y Santander, Kutxabank, Bankinter, Unicaja y Sabadell. Tiene un plazo de tres años, prorrogable por uno adicional.

Desde la compañía indican que la financiación confirma el apoyo al plan de negocio por parte de los principales bancos del país. Héctor Serrat, CEO de Vía Célere, señala que el objetivo de la promotora para los próximos años es cumplir el plan estratégico "con el desarrollo de nuestra gran cartera de suelo, una de las mayores y mejor posicionadas del mercado con más de 13.500 viviendas, al tiempo que analizamos otras oportunidades que se presenten actualmente en el mercado español", indica.

En los primeros seis meses de 2024, Vía Célere entregó 985 viviendas, de las que 249 fueron a clientes particulares (*build to sell*) y 736 para carteras de alquiler (*build to rent*).

# Gestilar invertirá 90 millones en una promoción en Marbella

**R.A.** Madrid

Gestilar, el grupo inmobiliario fundado y presidido por Javier García-Valcárcel, ha comprado un suelo en Marbella (Málaga) para el desarrollo de 115 viviendas plurifamiliares de dos a cuatro dormitorios con terraza.

La promotora prevé invertir 90 millones de euros en el desarrollo de este proyecto que contará con piscina, sala *fitness* y de reuniones, entre otros equipamientos. Gestilar destaca que la sostenibilidad será uno de los puntos fuertes de la nueva promoción, que aspira a lograr la máxima calificación energética mediante la implantación de sistemas de aerotermia para producción de agua caliente sanitaria y calefacción, iluminación de bajo consumo y plantación de especies de bajo consumo hídrico, ente otros.

"La promoción que vamos a desarrollar en Marbella es muy relevante por su volumen de inversión, excelente ubicación y calidad del proyecto", asegura García-Valcárcel.

El área donde se ubica el proyecto, Nueva Andalucía, se sitúa en el municipio de Marbella, al norte de Puerto Banús y a diez kilómetros del centro de la ciudad.

Con este desarrollo, Gestilar se consolida en Andalucía, donde ya está presente, y entra en Málaga. Fundada en el año 2009, la compañía dispone de oficinas en Madrid, Galicia, Cataluña, Andalucía, Baleares, Asturias y Lisboa.

# EQT negocia la compra de una megaplataforma logística en Toledo

**DE MÁS DE 90.000 METROS CUADRADOS/** La gestora inmobiliaria EQT Exeter quiere crecer con la compra de unos almacenes de nueva construcción ubicados en el parque logístico de Illescas por unos 60 millones.

**Rebeca Arroyo.** Madrid

EQT Exeter, el brazo inmobiliario de una de las mayores gestoras de inversión en Europa, busca crecer en España en el segmento logístico. La compañía, resultado de la unión entre Exeter Property Group y EQT en el año 2021, negocia la compra de una megaplataforma logística con una superficie de 92.000 metros cuadrados en Illescas (Toledo) por unos 60 millones de euros, según informan a EXPANSIÓN fuentes del mercado.

La plataforma, ubicada en el segundo anillo logístico de Madrid, se pensó para poder albergar a varios inquilinos con el desarrollo de dos naves de 57.000 y 35.000 metros cuadrados, respectivamente.

La empresa Pavasal, promotora del proyecto, obtuvo la licencia para el arranque de las obras de construcción del parque logístico en Illescas a principios de 2023 y alcanzó un acuerdo con el gestor de fondos Patrizia para venderle a futuro este desarrollo.

Consultados por EXPANSIÓN, desde EQT descartaron hacer comentarios al respecto. Patrizia, por su parte, se limitó a señalar que las condiciones para realizar la compra del activo aún no se han dado y, que hasta que eso ocurra, la plataforma no forma parte de su cartera y, por tanto, no la pueden traspasar.

Illescas es uno de los grandes polos logísticos en España gracias a su acceso directo a la autovía A42 que conecta Madrid con Toledo, lo que ofrece una buena conexión por su proximidad a la capital. Grandes multinacionales de consumo y distribución como Seur, GXO, Airbus, Dia, DHL, Ceva, Correos Express, ID Logistics, FM Logistics o Transportes Carreras, se han instalado en la zona en los últimos años.

Recreación de la plataforma logística desarrollada por Pavasal en Illescas.

**Illescas es uno de los principales polos logísticos del eje de Madrid y Castilla-La Mancha**

### Otras operaciones

Pese a que el mercado logístico ha frenado la inversión en el primer semestre de 2024, con un volumen de compraventa de activos algo superior a los 400 millones de euros, se espera un mayor movimiento en la recta final del año. Por ejemplo, Blackstone ha lanzado un proceso para la venta de una decena de activos por unos 200 millones de euros, como adelantó EXPANSIÓN en junio. Los activos están gestionados por Logicor, plataforma de inversión y gestión controlada por CIC y participada también por el fondo estadounidense.

> **MERCADO**
>
> En los seis primeros meses del año **el mercado logístico ha frenado el ritmo de contratación** y también **de inversión**, que ya se había visto afectado durante 2023 por la subida de los tipos. Se espera más movimiento a finales de año.

**Otra operación en marcha es la venta de una cartera de naves de Blackstone por 200 millones**

En caso de cerrarse la operación, EQT reforzaría su posición en logística. En enero, la compañía cerró la adquisición en *forward purchase* (compromiso de compra) de 24.219 metros cuadrados de nueva superficie logística en Valencia. La transacción incluía dos activos de nueva construcción en el polígono industrial Más Baló, en Ribarroja, ubicados en la zona *prime* de la capital valenciana, con una localización estratégica en el cruce de las autovías A3 y A7, que conectan Valencia con Madrid y el arco mediterráneo.

En febrero de 2022, la compañía se hizo además con cuatro activos repartidos entre Madrid y Guadalajara, en manos hasta entonces de Logicor, por casi 300 millones de euros.

EQT Exeter tiene además un acuerdo con Grupo Moraval para el desarrollo de una plataforma de residencias de estudiantes y *flex living* en España. Según los últimos datos reportados por las compañías, la plataforma contaba en 2023 con un total de 13 activos repartidos en diez ciudades, que sumarán cerca de 4.500 plazas de alojamiento, con una inversión asignada de 300 millones.

A nivel global EQT Exeter suma una cartera de activos bajo gestión de 30.000 millones de dólares.

# Atom vende el hotel EXE Coruña por 17 millones de euros

**R.A.** Madrid

Atom, la Socimi participada por Bankinter Investment y GMA, ha vendido el hotel EXE Coruña a un inversor privado español por unos 17,2 millones de euros. Simultáneamente se ha cancelado el préstamo hipotecario que gravaba el inmueble.

Se trata de la segunda desinversión que realiza este año la compañía, que vendió el pasado mes mayo el Hotel Labranda Costa Mogán a H10 Hotels.

El hotel traspasado ahora está situado en el complejo comercial Cuatro Caminos de la ciudad de A Coruña. Con cuatro estrellas, incluye *buffet* de desayuno, cafetería y tres salas para eventos.

Atom reformó el hotel EXE Coruña en 2020, aprovechando el cierre provocado en los establecimientos turísticos por los efectos de la pandemia de Covid-19.

### Impulso de la inversión

"Esta operación nos permite continuar con nuestro plan de rotación de activos no estratégicos con la intención de continuar creando valor para nuestros accionistas, aprovechando el momento del mercado de inversión y apostando por el reposicionamiento de los activos más importantes de la cartera", señalan fuentes de GMA Corporate, gestor del vehículo inversor.

En la actualidad, la cartera de Atom está formada por 26 establecimientos, que suman un total de 6.282 habitaciones, con un valor estimado de activos superior a 950 millones de euros.

Esta compañía se estrenó en el BME Growth en noviembre de 2018 y nació con un horizonte temporal de siete años, plazo que cumple el próximo ejercicio.

# Terratest sale del preconcurso tras una quita de 131 millones

**ACCIONARIADO**

Terratest es el mayor activo de Nazca Capital, aunque tiene también como accionistas a **Standard Life Aberdeen**, **Nueva Energía** y **Oquendo**.

**NUEVO PLAN DE VIABILIDAD/** La ingeniería española espera facturar 145 millones y ganar unos 20 millones en cinco años centrando sus operaciones en ganar clientes y contratos en Europa y Latinoamérica.

Carlos Drake. Madrid

La ingeniería española Terratest empieza a ver la luz al final del túnel. Los problemas sobre su operativa derivados de la pandemia y la abrupta adquisición de su filial estadounidense por su acreedor Tikehau parecen cosa del pasado tras recibir luz verde judicial al plan de viabilidad.

Terratest, adquirida por Nazca en 2018 por 200 millones de euros, se acogió a finales del año pasado a preconcurso de acreedores, como consecuencia del impacto sobre su caja del retraso de algunos proyectos y por la ejecución "hostil" por Tikehau de la garantía que tenía sobre la filial estadounidense de Terratest, que supuso la salida de dicha sociedad del perímetro del grupo –representaba el 50% de sus ingresos–.

El plan presentado al juzgado mercantil número 19 de Madrid estaba acordado con los acreedores y con la mayoría de sus proveedores.

Con la aprobación judicial de ayer, la empresa podrá recuperar su actividad normal, con la vista en ser rentable en 2025, tras un 2024 de "transición", en el que tuvo que renunciar a contratos por 30 millones.

**Montero suma a su cargo de consejero delegado los de presidente ejecutivo y del consejo**

En declaraciones a EXPANSIÓN, el CEO de la firma, José Montero, indica que el plan de viabilidad –elaborado junto con FTI Consulting, Uría Menéndez y Baker McKenzie– les permite enfocarse en las geografías y tecnologías más rentables.

Se ejecutarán mejoras operativas, financieras y estructurales y se buscará crecimiento orgánico, basado en la captación de clientes y proyectos en Europa y Latinoamérica.

### Tikehau, la llave

La clave de la estrategia era lograr que Tikehau Capital, principal acreedor de la compañía, negociase una fuerte quita sobre la deuda, que no se redujo tras su decisión de ejecutar la garantía sobre la filial de Terratest en EEUU.

Luis Camacho

Fernando Aranguren, director financiero, y José Montero, consejero delegado de Terratest.

Finalmente, Terratest y Nazca consiguieron que Tikehau cancelara la totalidad de la deuda, por importe de 117 millones (el 70% del pasivo de Terratest). Sumando las negociaciones con el resto de acreedores, la deuda de la empresa, de 170 millones, se ha rebajado en 131 millones, quedando en unos 39 millones. Por otro lado, han sido reestructurados y ampliados sus plazos de vencimiento.

**La deuda de Terratest se reduce a 39 millones tras la quita de 118 millones por parte de Tikehau**

Además, existe un compromiso de inversión de 14 millones por parte de los accionistas de la compañía. Así, el apalancamiento de la empresa se ha rebajado en 145 millones si se suman los 131 millones de quita de deuda y los 14 millones de dinero nuevo aportado por los accionistas.

La empresa prevé ingresos de hasta 110 millones en 2024, con mejoras en Latinoamérica y una evolución más difícil en España. En 2025, anticipa ebitda de 12 millones e ingresar alrededor de 120 millones.

Para el quinto año del plan, la firma contempla, según explica a este diario el director financiero, Fernando Aranguren, unas ventas de unos 145 millones, un 30% por encima de 2024, y un ebitda de 20 millones. En 2020, con la filial americana incluida, la idea era alcanzar un ebitda de unos 40 millones, tras facturar 250 millones en 2019.

José Montero añadirá a su responsabilidad como CEO las de presidente ejecutivo y del consejo, mientras que el anterior CEO, Enrique Torres, seguirá como consejero asesor. Fuentes de Nazca explican que su vocación es continuar en Terratest a largo plazo y apoyar el plan.

# Meta bate previsiones y dispara un 73% su beneficio, hasta 12.440 millones

A. Santamaría. Madrid

La compañía estadounidense Meta disparó su beneficio neto un 73% en el segundo trimestre del año, hasta los 13.465 millones de dólares (12.440 millones de euros). El gigante tecnológico logró una ganancia por acción de 5,16 dólares, por encima de los 4,72 dólares que esperaban los analistas.

En el apartado de ingresos, la matriz de Facebook, Instagram y WhatsApp también superó las previsiones del mercado, ya que facturó 39.071 millones de dólares en el segundo cuarto del año, por encima de los 38.260 millones esperados y un 22% más que en el mismo periodo del ejercicio anterior.

El 98,1% de la facturación trimestral de Meta procedió de su negocio publicitario, del cual los analistas esperan que se pueda beneficiar de los eventos que tienen lugar este año, como los Juegos Olímpicos y las elecciones presidenciales de Estados Unidos.

De cara al tercer trimestre de 2024, el grupo tecnológico tiene previsto alcanzar una facturación de entre 38.500 y 41.000 millones de dólares, frente a las ventas de 39.100 millones que contempla el mercado.

En lo que se refiere a métricas de usuarios, la compañía ha notificado que sumó 3.270 millones de personas activas diarias en el trimestre, en línea con lo esperado. Este dato engloba todas las aplicaciones y redes sociales del grupo.

**El 98,1% de los ingresos de la matriz de Facebook o Instagram vino del negocio publicitario**

Los gastos de la enseña fundada por Mark Zuckerberg entre abril y junio fueron de 24.200 millones de dólares, en los cuales se incluye un acuerdo alcanzado con el estado de Texas para resolver una demanda por utilización de datos para el reconocimiento facial por 1.400 millones de dólares.

### La plantilla baja un 1%

Meta también especificó ayer que su plantilla había menguado un 1% al cierre del trimestre y que los gastos de capital se situaron en 8.470 millones de dólares, por debajo de los 9.510 millones esperados por los analistas.

**La división de realidad virtual registró pérdidas de 4.488 millones en el segundo trimestre**

Para el conjunto del año, sus previsiones de gastos se mantienen sin cambios, entre 96.000 y 99.000 millones de dólares.

Una de las grandes apuestas del CEO del grupo, Mark Zuckerberg, la realidad virtual, sigue arrojando números rojos. La división de hardware Reality Labs facturó 353 millones de dólares, un 27,9% más que en el segundo trimestre de 2023, pero registró unas pérdidas de 4.488 millones de dólares.

"Tuvimos un trimestre sólido y Meta AI va camino de convertirse en el asistente de inteligencia artificial más utilizado en el mundo para fin de año. Hemos lanzado el primer modelo de IA de código abierto de nivel de vanguardia, seguimos viendo un buen impulso con nuestras gafas Ray-Ban Meta AI y estamos impulsando un buen crecimiento en todas nuestras aplicaciones", afirmó el fundador de la firma estadounidense.

Mark Zuckerberg, CEO de Meta.

En lo que respecta a las cuentas correspondientes al primer semestre del año, Meta se anotó un beneficio neto de 25.834 millones de dólares, lo que supone un crecimiento interanual del 91%. Al mismo tiempo, la tecnológica reportó ayer que su facturación acumulada en los seis meses terminados el 30 de junio ascendió a 75.527 millones de dólares, un 25% más respecto al mismo tramo de 2023, principalmente por su negocio publicitario.

Las acciones de Meta subían cerca de un 4% en el cierre prolongado de Wall Street tras la publicación de los resultados. En lo que va de año se disparan un 34,15%.

Enrique Centelles Satrústegui, socio director de GED Capital.

# GED Capital abre el 25% de su accionariado a tres nuevos socios

**Pepe Bravo.** Madrid

La gestora española de *private equity* GED Capital ha completado una operación clave de cara a garantizar su continuidad a largo plazo. Y es que la firma ha finalizado con éxito una ampliación de capital en la que ha dado entrada a tres nuevos socios estratégicos: Libertas 7, Aligrupo y Livrefluxo.

Entre los tres toman cerca del 25%, con una participación superior al 11% para Livrefluxo, vehículo de la familia Matos de Portugal, una de las más adineradas del país luso tras la venta de Greenvolt, plataforma de renovables adquirida por KKR tras una opa que valoraba el activo en más de 1.100 millones de euros.

El grupo cotizado Libertas 7, hólding inversor de la familia Noguera, y Aligrupo, sociedad de la familia Alcaraz (fundadores de Goldcar), toman en torno al 5,5% cada uno de la gestora. En la ampliación de capital también participan los socios actuales de GED, que siguen controlando la mayoría del accionariado.

**Libertas 7 y las familias Matos y Alcaraz entran en la gestora mediante una ampliación de capital**

**La operación garantiza la continuidad de la firma en el medio y largo plazo**

### Nuevos fondos

La gestora española, liderada por Enrique Centelles Satrústegui, reinvertirá la totalidad de los nuevos recursos en su negocio, reforzando la estructura corporativa de la gestora, que tiene actualmente 55 empleados, con alrededor de 15 nuevos profesionales para los equipos de relación con inversores, sistemas IT, asesoría jurídica e inversión.

En el marco de su nuevo plan estratégico, en el que busca pasar de 1.000 a 1.500 millones de euros en activos bajo gestión, GED lanzará un nuevo fondo específico de *healthcare*, sector en el que cuenta con una gran experiencia, y buscará elevar el tamaño de su fondo principal desde los 155 millones del último recaudado hasta uno nuevo de 250 millones.

En este último se mantendrá la estrategia actual, pero la firma contará con más recursos para engordar sus participadas mediante compras. Es habitual que en este tipo de acuerdos los nuevos socios asuman compromisos de inversión en los nuevos fondos de la gestora.

"Esta operación es una prueba de confianza al proyecto que inició mi padre hace ya casi 30 años. Ahora, siempre guiados por su visión y su trayectoria, damos juntos un paso más allá para dar continuidad e impulsar el crecimiento sostenible de la compañía", ha señalado Enrique Centelles, al respecto de la transacción.

En el futuro, GED, que acaba de cerrar con éxito la venta de Araven, profundizará en su internacionalización con la apertura de una nueva oficina europea que se sumará a las de España y Portugal.

# RCS MediaGroup, matriz de Unidad Editorial, logra un ebitda de 77,7 millones

**EN EL PRIMER SEMESTRE/** El grupo de medios de comunicación tuvo un beneficio neto de 33,9 millones de euros, un 11,9% más, y unos ingresos de 434,1 millones.

**Expansión.** Madrid

RCS MediaGroup, sociedad matriz de Unidad Editorial, registró en el primer semestre del año un ebitda de 77,7 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 10,2% respecto al mismo periodo del año anterior (70,5 millones), de acuerdo a los datos presentados por el consejo de administración del grupo editor. El beneficio neto fue de 33,9 millones, con un aumento del 11,9%.

La empresa alcanzó unos ingresos consolidados de 434,1 millones de euros, una cifra que en el segundo trimestre del año registró un incremento del 2%.

RCS MediaGroup superó con Unidad Editorial la cifra de 1,1 millones de suscripciones digitales en el primer semestre del año, lo que avala el respaldo de los lectores al periodismo riguroso y de calidad, la fortaleza y el valor de las cabeceras del grupo a nivel global y una exitosa estrategia de acceso a la información.

En España, Unidad Editorial alcanzó un ebitda de 17,1 millones de euros hasta junio, con una subida del 6,9% sobre el primer semestre del año anterior, cuando se situó en 16 millones.

En la misma línea, Unidad Editorial consolidó su crecimiento online y superó en los seis primeros meses del año las 252.000 suscripciones digitales.

Javi Martínez

Sede de Unidad Editorial.

**Unidad Editorial alcanza un ebitda de 17,1 millones de euros hasta junio, con un alza del 6,9%**

**EXPANSIÓN registra 96.000 suscripciones digitales. Unidad Editorial supera las 252.000**

**RCS MediaGroup supera con Unidad Editorial la cifra de 1,1 millones de suscripciones digitales**

EXPANSIÓN registra 96.000 suscripciones digitales, mientras que *El Mundo* contabiliza un total de 148.000, unas cifras a las que se suman las 8.000 suscripciones digitales a otras publicaciones de la compañía en el quiosco digital Orbyt.

Unidad Editorial reafirmó su posición de líder absoluto de la prensa diaria en España con 1.569.000 lectores de los periódicos EXPANSIÓN, *El Mundo* y *Marca*, según el último informe del Estudio General de Medios (EGM). Por su parte, la revista *Telva* cuenta con 479.000 lectores.

En el terreno de la difusión, los tres rotativos consolidan su posición en quioscos y puntos de venta durante el primer semestre del año, según OJD.

En el ámbito de la actividad online, EXPANSIÓN registró 9,1 millones de navegadores mensuales; *El Mundo*, 39,1 millones; *Marca*, 82,2 millones; y *Telva*, 6,8 millones, según los datos de Google Analytics.

La apuesta de Unidad Editorial por las nuevas narrativas y audiencias más jóvenes es la base de su liderazgo en redes sociales. De acuerdo a fuentes internas, EXPANSIÓN tiene un total de 1,5 millones de seguidores teniendo en cuenta Facebook, Instagram, X y TikTok. *El Mundo* suma 11,1 millones de seguidores; *Marca*, 19,4 millones; y *Telva*, 2,5 millones.

# Gallo factura 235 millones, un 2% menos, con crecimiento en comida asiática y caldos

**J. Orihuel.** Barcelona

El grupo Gallo, que lidera el mercado de la pasta alimenticia en España, estancó su facturación en 2023 y sufrió sus primeros números rojos desde que la empresa pasó a manos, en 2019, de la firma inversora ProA.

La sociedad IPA Capital, dueña de Gallo, cerró el pasado ejercicio con unos ingresos consolidados de 235 millones de euros, un 2% menos que en el ejercicio anterior. Fuentes de la compañía explicaron ayer que esta caída se debió al adelanto de una parte de las ventas a 2022, una medida que la empresa adoptó en previsión de las posibles incidencias derivadas del cambio del sistema informático efectuado en el segundo semestre de 2023. También influyó en el descenso una menor producción de marca blanca.

Las mismas fuentes destacaron que, si se eliminan estos efectos, la facturación habría crecido un 3%, gracias a la favorable evolución de dos negocios por los que está apostando el grupo: los platos refrigerados de cocina asiática Ta-Tung, que aumentaron el sus ventas un 5%, hasta 28 millones de euros, y el segmento de caldos, que alcanzó una facturación de cuatro millones de euros en su primer año de actividad. La estrategia de Gallo pasa por defender su posición en la pasta y crecer en comida asiática y caldos.

IPA Capital contabilizó unas pérdidas netas atribuidas de 200.380 euros, frente al beneficio de 1,61 millones de 2022, debido al alza de los costes financieros y al incremento de la carga tributaria.

### Dispara los datos en el segundo trimestre

**AMD** El fabricante de semiconductores multiplicó por nueve su beneficio en el segundo trimestre, hasta 265 millones de dólares (244,8 millones de euros). Los ingresos alcanzaron los 5.835 millones de dólares (4.975 millones de euros), con una mejora del 8,9%.

### El beneficio anual crece un 2%, con un 2,5% más de ventas

**P&G** La estadounidense Procter & Gamble (P&G), dueña de Ausonia, Tampax, Pantene o Ariel, cerró su año fiscal, que acaba en junio, con un beneficio neto de 14.879 millones de dólares (13.730 millones de euros), un 2% más. La facturación fue de 84.039 millones de dólares, un 2,5% más. El tipo de cambio tuvo un impacto adverso de dos puntos porcentuales, mientras que los precios aportaron cuatro puntos. La división de belleza creció un 1%; la de aseo, un 4%; la de cuidado de la salud, un 5%; y la de cuidado del hogar, un 4%. El negocio infantil, femenino y familiar facturó en línea con el año anterior.

### Recorta pérdidas hasta los 16 millones

**ATRYS** La empresa especializada en telemedicina ha recortado las pérdidas un 28%, hasta 16,5 millones de euros, en el primer semestre del año. Las ventas siguen al alza, con un aumento del 5%, alcanzando los 107,4 millones, tras impulsar todos los segmentos y mercados.

### Impulsa un 52% su resultado y un 11% los ingresos en el semestre

**CAF** La empresa española logró en el primer semestre del año un beneficio neto de 52 millones de euros, un 52% más, al tiempo que las ventas aumentaron un 11%, hasta 2.080 millones de euros, frente a los 1.877 millones del mismo periodo del año anterior. El beneficio operativo, por su parte, creció más que las ventas, un 20%, hasta los 102 millones. La contratación en el periodo descendió un 12%, hasta los 1.723 millones de euros, lo que lastró la cartera de proyectos hasta un total de 13.843 millones de euros, un 3% inferior a la de diciembre de 2023.

# Boeing nombra CEO y aumenta pérdidas hasta 1.330 millones

**Expansión.** Madrid

Boeing ha nombrado a Robert Ortberg nuevo consejero delegado del constructor aeronáutico americano, que se ha visto sacudido por problemas legales, normativos y de producción. Robert *Kelly* Ortberg, de 64 años de edad y ex-CEO del proveedor aeroespacial Rockwell Collins, sucederá a David Calhoun como CEO y presidente a partir del 8 de agosto.

Robert Ortberg, nuevo consejero delegado de Boeing.

En paralelo, Boeing anunció unas pérdidas de 1.439 millones de dólares (1.330 millones de euros) en el segundo trimestre, multiplicando casi por diez los números rojos del mismo periodo del año pasado, como consecuencia de la caída de los ingresos en el segundo trimestre. Retrocedieron un 15% entre abril y junio, hasta 16.866 millones de dólares. Los datos fueron inferiores a lo esperado por Wall Street, ya que tanto el negocio de aviones comerciales como la unidad de defensa de Boeing perdieron dinero. En el semestre, perdió 1.176 millones y los ingresos bajaron un 11%.

Los decepcionantes resultados se producen en un momento complicado para Boeing. La empresa acordó declararse culpable de fraude en relación con los aviones Max, dos de los cuales se estrellaron y provocaron la muerte de 346 personas. La compañía rechaza las acusaciones de varios denunciantes, según las cuales utilizó atajos en la fabricación que afectaron a la seguridad.

Además, Boeing enfrenta problemas en la cadena de suministro que afectan principalmente a la producción, los cuales espera resolver, en parte, mediante la readquisición de Spirit AeroSystems, un contratista clave.

# Generac inyecta 35 millones en Wallbox

**J. O.** Barcelona

Wallbox, la empresa española de cargadores eléctricos que cotiza en Nueva York, ha lanzado una ampliación de capital por 45 millones de dólares para reforzar su balance, que cubrirá mayoritariamente la compañía estadounidense Generac Power Systems.

Generac ya lideró en diciembre un aumento de capital de 31,6 millones de dólares, en el que participaron también Iberdrola y Francisco Riberas, presidente de Gestamp. A través de la nueva colocación, inyectará ahora en Wallbox 35 millones de dólares. El resto lo aportarán otros accionistas de la compañía.

Fuentes de Wallbox, que presenta hoy resultados semestrales, dijeron que, tras la operación, los fundadores de la empresa y los inversores ya existentes mantendrán la mayoría del capital.

# Samsung bate récords gracias a los chips para la IA

**RESULTADOS/** La tecnológica coreana ha multiplicado por 15 su beneficio operativo durante su segundo trimestre fiscal.

**M. Juste.** Madrid

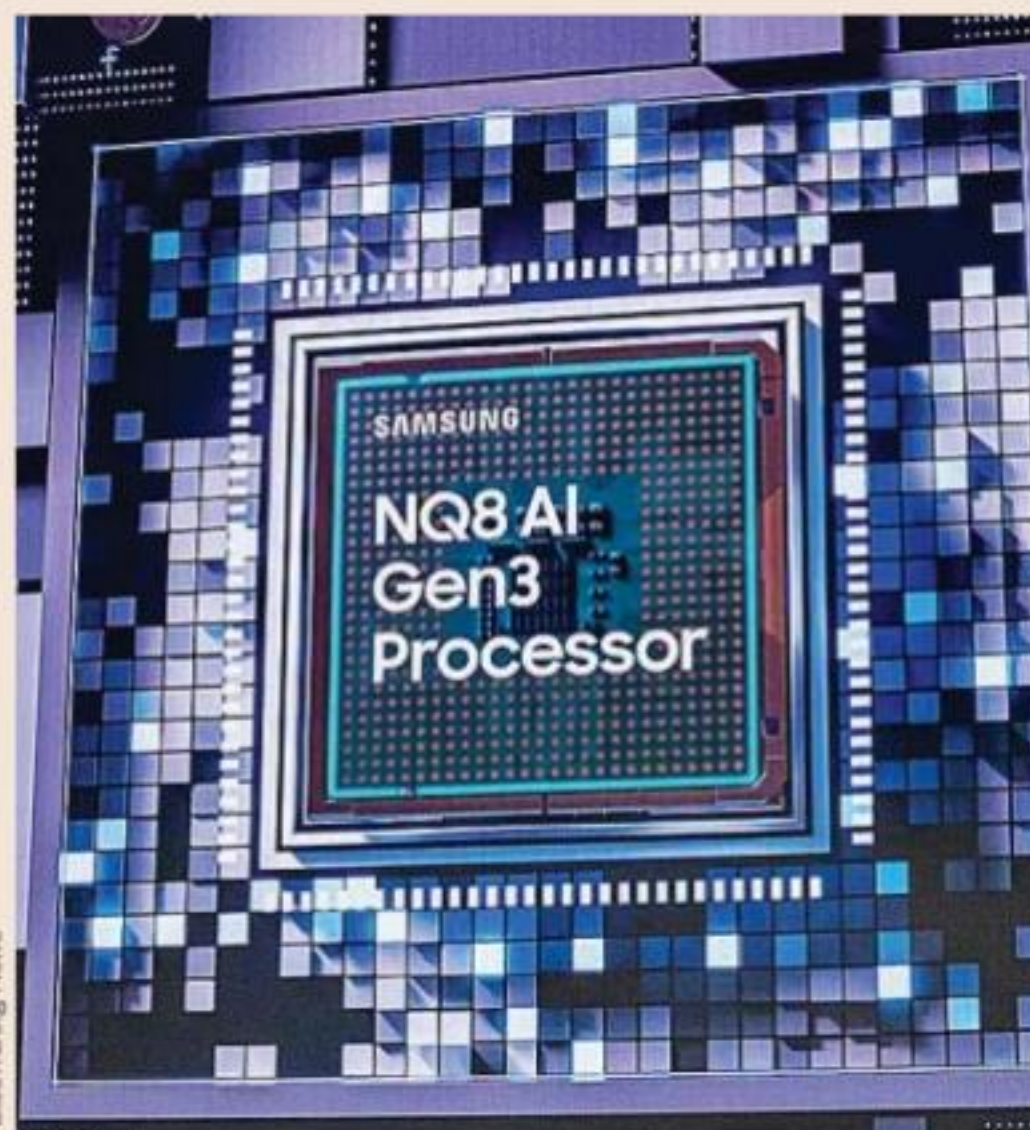
Samsung firma un trimestre récord gracias a la inteligencia artificial. Cumpliendo y superando las previsiones, la compañía coreana obtuvo de abril a junio, su segundo trimestre fiscal, unos ingresos de 74 billones de wones (49.500 millones de euros), un 23,4% más respecto al segundo trimestre del año anterior.

El beneficio neto ascendió a 9,84 billones de wones (unos 6.600 millones de euros) en el segundo trimestre, un 471% interanual más, gracias al incremento del precio de los chips por el auge de la inteligencia artificial.

Asimismo, la tecnológica superó por primera vez los 10 billones de wones de beneficio operativo, con 10,44 billones de wones (7.018 millones de euros), 15 veces más en comparación con los 668.500 millones de wones de hace un año. El ingreso bruto operativo de la empresa con sede en Suwon (al sur de Seúl) fue de 11,60 billones de wones (7.700 millones de euros), seis veces más que en el mismo trimestre del año anterior.

Samsung aseguró que la fuerte demanda de chips por el auge de la IA contribuyó al crecimiento. En concreto, atribuyó estos resultados principalmente a la escalada de precios de las memorias DRAM y NAND Flash que fabrica Samsung a consecuencia del impulso de la IA.

#### El mercado de chips

De hecho, la compañía informó de que ampliará las ventas de su chip HBM3E de alto ancho de banda para satisfacer la demanda de la IA al igual que las de SSD que actualmente también tienen una gran demanda por esta tecnología.

Samsung es un fuerte competidor en el mercado de chips.

**La coreana superó por primera vez los 10 billones de wones de beneficio operativo**

**El aumento del precio de los chips ha ayudado a Samsung a disparar su facturación**

Los resultados constatan la recuperación del precio de los chips de memoria, tras el desplome de este mercado, que se inició a mediados de 2022 por el exceso de *stock* y la débil demanda de productos tecnológicos tras el Covid-19.

Según datos de la consultora Trend Force, los precios de los chips de memoria DRAM aumentaron entre un 13% y un 18% en el segundo trimestre, mientras que los chips de memoria *flash* Nand subieron entre un 15% y un 20%.

La explosión de la IA requiere de más capacidades de memoria, tanto en dispositivos de informática personal para ejecutar este tipo de tareas, como en los centros de datos, que están siendo actualizados para convertirse en factorías de inteligencia artificial. "La IA en el *cloud* necesita de unidades de proceso y chips gráficos, pero también de procesadores de memoria de alto ancho de banda, por su mejor rendimiento y eficiencia energética", explicaba recientemente Jangseok Choi, director de nuevos negocios en la división de Memorias de Samsung, a EXPANSIÓN.

La Llave / Página 2

# Adidas dispara sus ganancias por la Eurocopa y sus zapatillas

**Víctor M. Osorio.** Madrid

Adidas, el segundo mayor vendedor del mundo de ropa y equipamiento deportivo, cierra un muy positivo primer semestre de 2024. La cadena alemana logró unos ingresos de 11.280 millones de euros entre enero y junio, un 6,2% más que un año antes, gracias a un segundo trimestre en el que sus ventas aceleraron y crecieron un 8,9%, hasta 5.822 millones.

La compañía apunta a Europa como el principal motor de su crecimiento, ya que sus ingresos en el continente ascendieron un 17,5% semestral. Una de las causas fue el incremento de sus ingresos por la venta de ropa deportiva y, en concreto, camisetas de fútbol, coincidiendo con la celebración de la Eurocopa y la Copa América.

Además, Adidas sigue viviendo un momento dulce con sus zapatillas, especialmente las del segmento *lifestyle*, donde la compañía concentra algunos de sus modelos superventas: Samba, Gazelle y Spezial. Esta división facturó 3.573 millones de euros solo en el segundo trimestre, un 15% más.

Por último, la empresa se anotó unos ingresos de 350 millones por la venta del inventario de Yezzy, las zapatillas que el grupo desarrolló con Kanye West y que tantos quebraderos de cabeza le han dado a la marca alemana.

La positiva evolución de los ingresos de Adidas se tradujo en sus resultados. El beneficio operativo semestral de la compañía ascendió a 682 millones de euros, un 189% más, mientras que su beneficio neto se disparó hasta 376 millones de euros, un 476% más.

La compañía prevé cerrar el ejercicio con un incremento de ingresos de un dígito simple alto y un beneficio operativo en torno a los 1.000 millones de euros.

# BBVA dispara su beneficio un 29%, hasta 4.994 millones, en plena opa

**SEMESTRE RÉCORD/** La entidad afronta la segunda mitad del año con todos los objetivos cumplidos y sus ejecutivos están convencidos del éxito de la operación sobre Sabadell sin mejorar la oferta.

**A.Montoro/M.Martínez.** Madrid
Otro récord de beneficios de BBVA: gana 4.994 millones en el primer semestre, un 29% más en términos interanuales, y supera holgadamente las proyecciones de los analistas gracias al dinamismo comercial y al crecimiento de los ingresos por intereses. Pero el mercado echó en falta proyecciones y duda del negocio en México, y castigó al valor, que se dejó más de un 4% en Bolsa.

El banco, inmerso en la opa sobre Sabadell, encara la segunda mitad del año habiendo logrado todos los objetivos que se fijó para 2024. Destaca la Rote (rentabilidad sobre capital tangible), que se situó en el 20% frente al 16,9% hasta junio de 2023.

El margen de intereses –principal canalizador de ingresos– creció un 13,9%, hasta casi 13.000 millones por "la buena gestión de los diferenciales y la mayor actividad", señaló Onur Genç, consejero delegado de BBVA. El crédito, impulsado por la actividad de empresas, subió un 6,3%, hasta 405.000 millones de euros.

Las comisiones se aceleran un 32%, hasta 3.842 millones, lo que contribuye a una subida de los ingresos totales del 23,3%, hasta 17.500 millones. Mientras, los costes crecen hasta 6.860 millones, un 15,5% más. La morosidad cede en 10 puntos básicos, hasta 3,3%.

La única métrica que cae es la ratio de solvencia (CET1), que cede desde el 12,99% hasta el 12,75% actual. Sin embargo, se mantiene por encima del rango objetivo de BBVA (11,5%-12%).

En cambio destaca la eficiencia –mejor cuanto más baja–, que experimenta una mejora de 362 puntos en el último año, hasta el 39,3%, cota récord y una de las más elevadas de España y de Europa.

España gana protagonismo, ya que es el mercado que más acelera las ganancias en el primer semestre. Eleva su ponderación del 28,4% de marzo hasta el 32,3% al cierre de junio, con un beneficio de 1.790 millones de euros, un 47,8% más. "Solamente en el segundo trimestre, se superaron los 1.000 millones de beneficio, un hito histórico", remarcaron los directivos de la entidad.

Onur Genç, consejero delegado de BBVA.

### España aportó solamente en el segundo trimestre más de 1.000 millones de euros

Turquía, una de las principales apuestas de BBVA, recorta su beneficio un 33%, hasta 351 millones de euros. La hiperinflación y la caída del 38% del margen de intereses penalizan a la entidad.

**Sobre la opa**
BBVA puntualizó que de las sinergias anunciadas de 850 millones de euros, 450 millones corresponderán a ahorros administrativos y de tecnología; 300 millones serán costes de personal; y los 100 millones restantes serán ahorros de carácter financiero. Detalló que cerrará 300 oficinas de las 870 sucursales que la entidad resultante tendría localizadas a menos de 500 metros.

### BBVA no tiene "ni la intención ni la necesidad" de mejorar la oferta por Sabadell

Genç reiteró su confianza en que la fusión fructificará y matizó que "es una transacción de crecimiento, no de costes". Agregó que la posibilidad de que la integración no se produzca es "bajísima" pese a la oposición frontal del Gobierno.

BBVA descarta la posibilidad de mejorar la oferta. "No tenemos ni la intención ni la necesidad de mejorar la opa", señaló Genç, que tildó de "magnífica" la oferta y matizó que los accionistas de Sabadell se beneficiarán de un incremento del beneficio por acción del 27%.

La prima ofrecida ya se ha recortado hasta el 3,5% por la evolución en Bolsa.

**Página 12** / BBVA reacciona a las críticas y reduce el impacto laboral de la opa.

**DE DÓNDE PROCEDE EL BENEFICIO**
Peso de los principales mercados, en %.

| Mercado | % |
|---|---|
| México | 51,5 |
| ESPAÑA | 32,3 |
| Turquía | 6,3 |
| América del Sur | 5,7 |

Expansión Fuente: BBVA

**CUENTA DE RESULTADOS**
En millones de euros

| | Enero-junio 2024 | Var. (%) 2024/2023 |
|---|---|---|
| Margen de intereses | 12.993 | 13,9 |
| Comisiones netas | 3.842 | 32,1 |
| Margen bruto | 17.446 | 23,3 |
| Costes de explotación | 6.859 | 15,5 |
| Margen neto | 10.586 | 29,0 |
| Dotaciones por insolvencias | 2.839 | 42,5 |
| Beneficio bruto | 7.780 | 27,1 |
| Impuestos | 2.525 | 27,6 |
| Beneficio atribuido neto | 4.994 | 28,8 |
| Ratios, en % y variación, en puntos porcentuales | | |
| Rentabilidad ROTE | 20,00 | 3,1 |
| Eficiencia | 39,30 | -2,7 |
| Morosidad | 3,30 | -0,1 |
| Ratio de capital CET 1 | 12,75 | -0,2 |

Fuente: BBVA

## Confianza en México pese al freno económico

La franquicia mexicana de BBVA es la que más beneficio aporta (51,5%), con 2.858 millones de euros, casi un 10% más en términos interanuales, gracias al mayor dinamismo de la actividad crediticia. BBVA destaca la concesión de crédito al segmento de empresas, que crece casi un 10% respecto al primer trimestre de 2024.
El margen de intereses crece un 13,4%, hasta 5.968 millones de euros, y las comisiones un 24,8%, hasta 1.269 millones de euros.
Sin embargo, la subida del coste de riesgo desde el 2,96% de finales de 2023 hasta el 3,34% actual suscitó dudas entre los analistas, sobre todo por ser su principal mercado. BBVA, pese a proyectar una retroceso en la economía mexicana hasta el 2,4% en 2024, atisba una "grandísima oportunidad en el proceso de relocalización que atraviesa el país", subrayó Onur Genç. "Somos muy optimistas con México, ya que no prevemos más devaluación de la moneda local –cae un 6% frente al euro– y creemos que el banco central mantendrá los tipos relativamente altos", señaló el consejero delegado.
La filial mexicana cerró el primer semestre con una rentabilidad sobre patrimonio tangible (Rote) del 27%, y tiene una cuota de mercado del 25%. "Es una franquicia magnífica", aseveró Genç, quien cree que la idea económica del Gobierno encaja con las previsiones de la entidad.

# BBVA y la cultura de pymes de Sabadell

**A.M/M.M.** Madrid
"Lo que nos dicen las pymes es que si se combinan la *app*, los productos y el alcance global de BBVA con la cultura de pymes de Sabadell será un banco potentísimo". Así se expresó Onur Genç, consejero delegado de BBVA, durante la rueda de prensa posterior a la presentación de resultados sobre la visión que tiene de la operación sobre Sabadell.

El negocio de empresas es uno de los principales atractivos que BBVA detecta en su homóloga. La cúpula del banco ha defendido en diversas ocasiones que la operación sobre supone la combinación de "dos negocios enormemente complementarios".

El consejero delegado reiteró que la opa sobre Sabadell, lejos de restringir la oferta bancaria para las empresas, es una "apuesta por las pymes en España".

También relativizó el riesgo de pérdida de negocio como consecuencia de la opa, frente a la visión manifestada en los últimos días por Sabadell. "Uno de los elementos que más valoran las pymes es su gestor. Vamos a mantener los gestores, por lo que no vemos pérdida de clientes", ha concluido.

BBVA cree que la operación creará al "mejor socio" para este tipo de clientes, que han pasado a un primer plano con la opa pese a que la entidad defiende que "siempre han sido un foco estratégico".

El último movimiento arraigado al negocio de empresas que BBVA ha hecho fue la renovación de su cúpula anunciada el pasado martes, motivada por la creación de una área global especializada en este tipo de clientes..

En la presentación de la opa por Sabadell de principios de mayo, el consejero delegado señaló que BBVA necesitaba ganar escala a nivel local y crecer en el negocio de empresas, donde Sabadell tiene una presencia mayor.

# BBVA reacciona a las críticas y reduce el impacto laboral de la opa

**ANÁLISIS** por Salvador Arancibia

BBVA ha empezado el contraataque en la oferta de compra sobre Sabadell.

El consejero delegado del banco de origen vasco, Onur Genç, ha aprovechado la presentación de resultados semestrales de la entidad (acerca de los cuales no ha habido preguntas) para concretar algunos de los aspectos no aclarados hasta ahora sobre las condiciones en que el banco basa su oferta.

Por fin ha desglosado los ahorros que esperan obtener si se lleva a cabo no solo la oferta sino también la fusión. De los 850 millones que esperan conseguir, 450 millones corresponderían a gastos administrativos y tecnológicos; 300 millones a ahorros de personal y 100 millones por menores costes financieros.

Desde Sabadell señalaban hasta ahora que esa cifra representaba una parte muy sustancial de los costes totales de la entidad en España (2.000 millones) por lo que entendían que la única manera posible era mediante una reducción sustancial de la plantilla. Pero Genç le da la vuelta a la cuestión y entiende que los 850 millones deben salir de los 5.000 millones de costes totales de BBVA/Sabadell y no solo de este último, lo que reduce claramente el esfuerzo a realizar.

El coste del ajuste de personal lo cifra en 300 millones de euros, aunque Genç no ha dado pistas acerca de a cuántas personas podría afectar. Y es difícil de calcular sin la información concreta de las dos entidades.

En 2020, cuando BBVA llevó a cabo el ERE que afectó a 2.935 personas, se publicó que el coste de esa operación ascendió a 720 millones de euros, lo que supuso algo más de 245.000 euros por empleado.

**De los 850 millones que BBVA espera ahorrar, 300 millones proceden de la plantilla**

**BBVA negociará con los sindicatos del sector el ajuste de plantilla como se ha hecho siempre**

Los ahorros anuales calculados ascendían a 220 millones, es decir que se necesitaban 3,27 veces más de dinero para conseguir ese ahorro anual.

El último ERE de Sabadell, cerrado en los primeros meses de 2021, supuso al salida de 1.605 empleados con un coste total estimado de 269 millones de euros, o lo que es lo mismo 167.000 euros por persona lo que supondría un coste de apenas dos veces. Fuentes conocedoras rebajan esta cifra hasta poco más de 115.000 euros por empleado. La pregunta es, con unas sinergias de 300 millones, ¿cuántas personas deberían salir de la suma de las plantillas de los dos bancos? Se puede establecer la proporción que se considere, la más fácil es repartir el ajuste al 50%. Y de ahí resultaría que el ahorro medio por empleado que salga del banco resultante estaría en torno a los 75.000 euros anuales, lo que significa que el ajuste laboral debería acercarse a las 4.000 personas, cifra que concuerda con la calculada por algunas patronales regionales que han mostrado su oposición a la operación. Conviene recordar que los sindicatos del sector han señalado que esperan que el ajuste de plantilla que se considere se negocie como se ha hecho siempre hasta ahora, algo que el consejero delegado de BBVA ha dicho que naturalmente se hará de esa forma.

Edificio La Vela, sede de BBVA en Las Tablas, Madrid.

## RADIOGRAFÍA DE LA GRAN BANCA

Datos del primer semestre de 2024.

**Beneficio** En millones de euros.

| | Beneficio | Variación interanual (%) |
|---|---|---|
| Santander | 6.059 | 15,6 |
| BBVA | 4.994 | 28,8 |
| CaixaBank | 2.675 | 25,1 |
| Sabadell | 791 | 40,3 |
| Bankinter | 473 | 13,3 |
| Unicaja | 294 | 98,6 |

**Margen de intereses** En millones de euros.

| | Margen de intereses | Variación interanual (%) |
|---|---|---|
| Santander | 23.457 | 12,1 |
| BBVA | 12.993 | 13,9 |
| CaixaBank | 5.572 | 20,5 |
| Sabadell | 2.493 | 9,8 |
| Bankinter | 1.160 | 8,6 |
| Unicaja | 774 | 25,7 |

**Rentabilidad (ROTE)** En porcentaje.

| | Rentabilidad (ROTE) | Variación en puntos porcentuales |
|---|---|---|
| Santander | 15,9 | 1,4 |
| BBVA | 20,0 | 3,1 |
| CaixaBank | 16,9 | 4,9 |
| Sabadell | 13,1 | 4,0 |
| Bankinter | 18,8 | 2,3 |
| Unicaja | 6,5 | 2,4 |

**Eficiencia** En porcentaje.

| | Eficiencia | Variación en puntos porcentuales |
|---|---|---|
| Santander | 41,6 | -2,6 |
| BBVA | 39,3 | -2,7 |
| CaixaBank | 39,0 | 7,0 |
| Sabadell | 40,3 | -2,1 |
| Bankinter | 34,13 | -1,2 |
| Unicaja | 44,6 | -7,0 |

Expansión

Fuente: Elaboración propia con información facilitada por las entidades

# La gran banca cierra un semestre récord de beneficios

**GANA 15.286 MILLONES, UN 23,4% MÁS/** El sector apura los últimos coletazos del momento dulce que vivió el año pasado con la fuerte subida de tipos de interés.

**R. Lander.** Madrid

La banca española está alargando la positiva inercia que viene del año pasado, cuando el sector se benefició del torrente de ingresos derivado de 10 subidas consecutivas de tipos de interés que los llevó al 4,5% en un tiempo récord.

Los grandes del sector han cerrado un primer semestre récord en beneficios. Y eso a pesar de que se ha consumado la primera rebaja del precio del dinero y a pesar de que el impuesto extraordinario, que se contabiliza íntegramente en el primer trimestre, ha recaudado un 32% más que el año anterior, un total de 1.686 millones de euros.

El beneficio agregado ha sido de 15.286 millones de euros (+23,4%). Esta cifra supera ampliamente las previsiones del consenso de analistas, que esperaban 14.577 millones, un 18% más. Sabadell ha registrado la mayor subida, del 40%, y lo ha hecho en plena opa.

Dentro de la banca mediana destaca Abanca, con un aumento del 48%. Muchas entidades han batido las expectativas que barajaba el mercado.

**La inmensa mayoría de entidades ha superado las previsiones, pese al pago del impuesto**

En el primer semestre, el incremento del margen de intereses de los grandes del sector ha oscilado de media entre el 8% y el 12%.

La subida de la cifra de ingresos totales ha rondado el 10% de promedio.

Las previsiones del consenso de analistas de *Bloomberg* aseguran que el sector cerrará este año de nuevo con ganancias históricas.

Todas las grandes entidades cubren el coste de capital, el barómetro que miran con lupa los accionistas, o están muy cerca de conseguirlo. La rentabilidad sobre capital tangible (Rote) supera en todos los casos el 13%. BBVA lidera el ránking con un 20%, batiendo el 18,8% de Bankinter.

La buena marcha de los mercados en la primera mitad del año y el aumento de la actividad económica han sido clave. Se ha observado una cierta reactivación de la demanda de crédito, tanto de empresas como de particulares. Especialmente del hipotecario, tras sufrir una bajada del 18% el año pasado.

**El crédito repunta, especialmente el hipotecario, y la morosidad está bajo control**

Y, lo más importante, se ha constatado que el ritmo de bajadas de tipos de interés que se va a vivir en Europa a partir de ahora va a ser mucho más lento de lo que inicialmente se había pronosticado. Y eso es muy buena noticia para las cuentas de los resultados del sector. La previsión es que el euribor acabe este año en el entorno del 3% (ver pág. 14).

Otra variable que ha influido es que por primera vez los bancos no tendrán que realizar este año ninguna aportación al Fondo de Garantía de Depósitos español, ni tampoco al Fondo Único de Resolución Europeo. El primero de ellos se contabilizaba en el primer semestre.

El ahorro es importante porque la factura abonada por este concepto en el conjunto del año pasado ascendió a 2.600 millones de euros.

Estos dos fondos han alcanzado el nivel máximo de recursos estipulado en su momento para hacer frente a eventuales rescates de entidades en problemas.

### Ratios

Junto con la notable subida de la rentabilidad, la otra buena noticia es que los números presentados en el semestre dejan bien a las claras que el período de subida de tipos de interés se ha salvado sin sustos en la morosidad. La tasa media de impagos de la gran banca está en mínimos del 3%. Ibercaja exhibe la mejor ratio, del 1,6%. Le sigue Bankinter, con el 2,17%. Y Abanca, con un 2,3%.

Gracias a los ahorros de costes conseguidos con las últimas fusiones y al adelgazamiento individual realizado por Sabadell, los gastos se mantienen a raya. La gran banca gasta de media 40 euros por cada 100 euros de ingresos.

# CaixaBank impulsa el resultado un 25% y mejora sus previsiones anuales

**GANA 2.675 MILLONES, BENEFICIO RÉCORD/** La rentabilidad del negocio escala casi cinco puntos, hasta el 16,9%. Las suscripciones netas de fondos, planes y seguros de ahorro aumentan un 26%.

**R. Lander.** Madrid

CaixaBank presentó ayer unos números semestrales mejores de lo que esperaba el mercado. El beneficio aumentó un 25,2% y cerró junio en 2.675 millones. Esa cifra incluye el impuesto extraordinario al sector, que ha drenado 493 millones. El tipo impositivo del semestre es del 40%.

La cotización llegó a caer en la apertura un 3,7% por recogida de beneficios tras el *rally* de las últimas sesiones y cerró con una bajada del 0,7%.

La rentabilidad sobre capital tangible (Rote) ha escalado casi cinco puntos en los últimos doce meses, hasta situarse en el 16,9%. Eso significa que el banco cubre el coste de capital, un barómetro clave para cualquier accionista.

"Aunque la rentabilidad de la banca ha subido mucho, sigue claramente por debajo de la media de las empresas del Ibex 35. Podemos seguir penalizando a la banca [con impuestos], pero no con el argumento de que gane demasiado dinero", señaló ayer Gonzalo Gortázar, consejero delegado, durante la presentación de las cuentas al mercado.

Los principales epígrafes de la cuenta de resultados registraron incrementos notables. El margen de intereses subió un 20,5%, los ingresos totales, un 15,4% y el margen neto, un 23,6%.

Los mayores ingresos por gestión patrimonial y seguros han compensado la caída de comisiones bancarias, debido a la extensión de los planes de exención a cada vez más clientes en cuotas de mantenimiento de cuentas y de tarjetas. Alrededor del 75% de los clientes de CaixaBank se benefician de bonificaciones.

La cifra de dotaciones por insolvencias ha subido solo un 6,7%, por debajo de lo que estimaban los analistas.

Gonzalo Gortázar, consejero delegado, ayer en Valencia.

## CUENTA DE RESULTADOS

En millones de euros

| | Enero-junio 2024 | Var. (%) 2004/2023 |
|---|---|---|
| Margen de intereses | 5.572 | 20,5 |
| Comisiones netas | 1.855 | 0,5 |
| Margen bruto | 7.701 | 15,4 |
| Costes de explotación | 3.028 | 4,6 |
| Margen neto | 4.673 | 23,6 |
| Dotaciones por insolvencias | 487 | 6,7 |
| Beneficio bruto | 3.939 | 24,9 |
| Impuestos | 1.262 | 24,1 |
| Beneficio atribuido neto | 2.675 | 25,2 |
| Ratios, en % y variación, en puntos porcentuales | | |
| Rentabilidad ROTE | 16,9 | 4,9 |
| Eficiencia | 39,0 | -7,0 |
| Morosidad | 2,7 | 0,1 |
| Ratio de capital CET 1 | 12,2 | -0,3 |

Fuente: CaixaBank

## EVOLUCIÓN EN BOLSA

CaixaBank, en euros.

Expansión Fuente: Bloomberg

## La subida del margen de intereses ha tocado techo

CaixaBank es, entre los grandes bancos del ránking español, el más sensible de todos a las subidas de los tipos de interés. El motivo, el fuerte peso del negocio hipotecario en su balance. Gonzalo Gortázar, consejero delegado de CaixaBank, reconoció ayer que el margen de intereses ha tocado techo tras diez subidas consecutivas de tipos de interés en un tiempo récord. "A partir de ahora esperamos ciertas caídas", afirmó. No obstante, los volúmenes seguirán siendo muy elevados debido a que la bajada del precio del dinero va a ser muy paulatina. De hecho, CaixaBank comunicó ayer en la conferencia con analistas una ligera subida del margen de intereses esperado para el conjunto del año. Si antes esperaba un aumento de alrededor de un 5%, ahora la previsión oscila entre el 7% y el 10%. El banco también ha mejorado la estimación que tiene para cierre de año de la rentabilidad sobre capital tangible (Rote). Hasta ahora pronosticaba una ratio superior al 16% y ahora cree que superará el 17%. Su previsión para la morosidad también es más optimista. El objetivo ahora es del 2,7% (antes del 3%).

### Créditos

La actividad comercial ha sido intensa y el crédito se ha recuperado, especialmente el hipotecario. La nueva producción se ha disparado un 42,8%. Del total concedido, dos tercios corresponde a préstamos a tipo fijo. El número de hipotecas en vigor ha dejado de caer este semestre.

De los 2,5 millones de españoles hipotecados con CaixaBank, aproximadamente la mitad verán reducida la cuota a pagar este ejercicio.

En crédito al consumo, CaixaBank ha concedido 6.105 millones de euros entre enero y junio, un 15,4% más que en el mismo periodo del año anterior. En pymes, el banco ha formalizado más de 89.000 operaciones, un 28% más que hace un año. Y en grandes empresas se ha producido un cambio de tendencia, con un aumento del 2,3%.

La entidad, pese a sus altas cuotas de mercado, sigue ganando clientes. De media y en términos brutos, un millón al año, sobre todo a través de nóminas. "No vemos un límite en captación", señaló Gortázar.

**La nueva producción de hipotecas ha protagonizado una subida del 42,8% en el semestre**

Buena parte de los ingresos proceden de sus grandes fábricas de productos de ahorro: VidaCaixa y CaixaBank Asset Management. En el semestre, las suscripciones netas de fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro ha crecido un 25,9%.

### Dividendos

La política de dividendos del 2024 contempla el reparto de entre el 50% y el 60% del beneficio con dos pagos en efectivo: uno a cuenta en noviembre y otro complementario en el mes de abril de 2025.

De acuerdo con el resultado del primer semestre de 2024 y el objetivo de *pay out* para el dividendo a cuenta, el importe mínimo a repartir por este concepto se situará en torno a 800 millones de euros. El importe final se comunicará en octubre.

**Los ingresos por gestión patrimonial y seguros compensan la caída de las comisiones bancarias**

CaixaBank lanzó hace unos días un programa de recompra de acciones de 500 millones de euros.

La ratio de impagos del grupo está muy controlada, como sucede en el conjunto de la gran banca. La morosidad se sitúa en el 2,7%.

El 65% de los préstamos ICO concedidos durante la pandemia están amortizados.

El banco tiene una capitalización bursátil de 39.146 millones de euros. En lo que va de año, las acciones suben un 44,55%.

## "La competencia bancaria en España es intensísima"

El consejero delegado de CaixaBank aseguró ayer que no ha detectado un impacto específico en el mercado derivado de la opa de BBVA sobre Sabadell, sino que ve "normalidad". Gonzalo Gortázar eludió pronunciarse sobre la operación y aseguró que ambas entidades están "compitiendo francamente bien" a pesar de estar en medio de una operación de esas características.

En cuanto al impacto que pueda tener en la competencia, Gortázar dijo que corresponde a la CNMC valorarlo. En su opinión, no hay excesiva concentración bancaria en España. "El índice comúnmente utilizado dice que España está en la posición 16 en Europa. Es decir, está en la zona media", afirmó. "No hay un problema de competencia en absoluto y menos en el área de activo [crédito], donde es intensísima porque hay mucha liquidez sobrante", señaló. Y apoyó esta afirmación con algunos números. Según indicó, el precio medio de las hipotecas que da la banca en España se sitúa en el 2,9%. En Alemania, en cambio, el tipo medio es del 3,7% y del 3,4% en la media de la zona euro.

En las operaciones de crédito a pymes de menos de un millón de euros, la banca española cobra un interés medio del 4,9% por dar un préstamo. Esto se compara con el 5,8% que cobra la banca alemana y el 5,3% de la media de la zona euro.

Gortázar aseguró que CaixaBank no se esté planteando ninguna operación corporativa. Y quitó hierro al retraso en el nombramiento de nuevo gobernador del Banco de España. "Es un retraso moderado y no estamos en una época especialmente turbulenta", dijo.

**Página 14** / Optimismo de CaixaBank

Sede de CaixaBank en Madrid.

# El optimismo de CaixaBank

**ANÁLISIS** por Salvador Arancibia

**El aumento del crédito a empresas y familias compensará con creces el efecto de la caída de tipos**

"El margen de intereses ha tocado techo en el segundo trimestre de este año y a partir de ahora esperamos que inicie una pequeña bajada" explicó ayer Gonzalo Gortázar, consejero delegado de CaixaBank en la presentación de resultados. A pesar de ello, y pensando en que la actividad económica va a seguir a fuerte ritmo, el responsable del banco espera que el aumento del crédito a empresas y familias acabe compensando con creces el efecto de la caída de los tipos de interés. Al tiempo que la partida de otros ingresos derivados de la actividad de gestión fuera de balance, que supone una parte muy relevante del grupo, seguirá creciendo a los altos ritmos actuales.

La economía nacional, con los datos del INE del martes, crecerá por encima de las últimas previsiones de hace unas semanas y CaixaBank va a revisar su 2,4% hasta acercarlo al 3%. Ello reforzará su impresión de que la actividad crediticia crecerá más que en el semestre. "Lo más significativo de este tiempo es la recuperación del crédito a empresas (2,2% especialmente en el último trimestre)", dijo Gortázar, a lo que unió el que el crédito hipotecario, que lleva descendiendo varios años de manera ininterrumpida, "está prácticamente plano en estos momentos". El crédito al consumo sigue aumentando a ritmos constantes.

CaixaBank ha reiterado su compromiso de repartir hasta 12.000 millones a sus accionistas en los tres años del actual plan estratégico que finaliza en diciembre y de los que ya ha distribuido 8.700 (incluyendo el mínimo del dividendo previsto para noviembre, y los dos últimos programas de recompra de acciones). Quedan por tanto 3.300 millones para entregar: aumentando el dividendo a cuenta, abonando el complementario de abril de 2025 (la suma de estos no podrá superar el 60% del beneficio total), con nuevos programas de recompra o con un dividendo especial que no descartó Gortázar.

Hasta junio, el banco ganó 2.675 millones de euros, cifra que se superará en el segundo semestre, no solo por una mayor actividad sino también porque el gravamen extraordinario (463 millones) se contabilizó en marzo y porque no habrá aportación al Fondo Único de Resolución Europeo que se materializa en el último trimestre. Todo ello permite al banco aumentar su previsión de Rote el 17% para este ejercicio.

Gortázar no quiso comentar la opa de BBVA sobre Sabadell, pero sí fue muy contundente al señalar que la competencia en el sector financiero nacional es muy elevada y que está centrada ahora en el activo. El tipo medio hipotecario actual es el 2,9%, frente al 3,4% de la UE y el tipo dado a pymes se sitúa en el 4,9% y en la UE en el 5,3%.

# El euribor vive la mayor caída interanual en 11 años

**MÍNIMOS DESDE ENERO DE 2023/** Las familias pagan 54 euros menos al mes por su hipoteca al caer el índice hasta el 3,52% en julio.

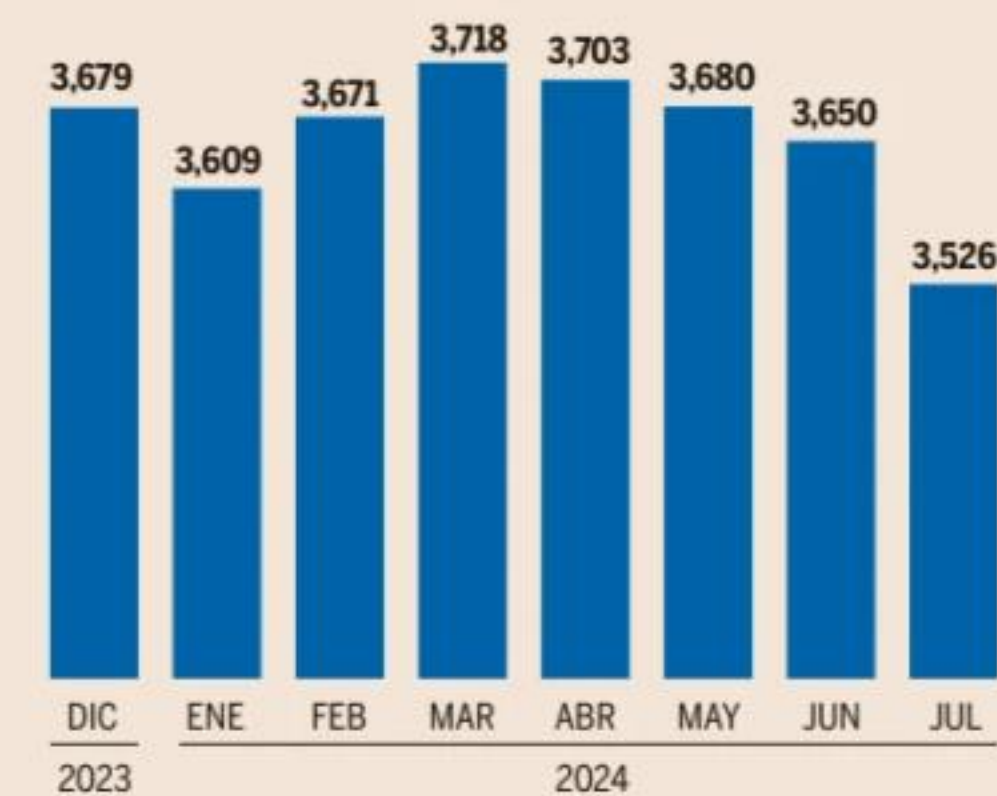
**E.Utrera.** Madrid

El mes de julio se ha despedido con muy buenas noticias para los hipotecados. En la última sesión del mes, el tipo diario del euribor a 12 meses se precipitó hasta un nuevo mínimo anual del 3,39%. Por lo tanto, el índice hipotecario arrancará el mes de agosto desde los niveles más bajos desde enero de 2023.

La caída de julio supone un hito, ya que el euribor no registraba una caída interanual tan potente desde hace 11 años.

La media mensual de julio cerró ayer en el 3,526% frente al 4,14% del mismo mes del año pasado, y cae por cuarto mes consecutivo. Desde el 3,718% de marzo, el euribor ha bajado algo más de un 5%. Un descenso significativo que alivia mucho el coste que asumen las familias hipotecadas en la letra mensual.

Con una media del euribor del 3,526%, una hipoteca de 150.000 euros a 25 años con un diferencial del 1% que afronte ahora la revisión anual pagará 54 euros menos al mes, desde los 1.015 hasta los 961 euros. En el caso de que la revisión sea semestral, el descenso es de casi 7 euros al mes.

Estefanía González, de Kelisto.es, explica que "pese a la incertidumbre sobre lo que podría hacer el Banco Central Europeo (BCE) en los próximos meses, hay algo que parece bastante claro: el verano y el comienzo del otoño traerán buenas noticias para quienes tengan que revisar su hipoteca variable".

**El índice hipotecario refleja el optimismo sobre un próximo recorte de tipos por parte del BCE**

Efectivamente, la mejor noticia es que, salvo sorpresa, la cuota hipotecaria seguirá relajándose en los próximos meses. En estos mismos meses del año pasado el euribor estaba en plena escalada, que culminó con los máximos de 2023 en el 4,16% en octubre.

Por lo tanto, los hipotecados se van a seguir beneficiando de la comparación cada vez mejor con los registros de 2024. Detrás de las caídas de los últimos días están las expectativas de que el BCE baje los tipos de interés otros 25 puntos básicos en la reunión de septiembre. Un recorte al que los futuros asignan una probabilidad de más del 80% en estos momentos.

Simone Colombelli, de iAhorro, llama a la prudencia y asegura que aún estamos en un proceso de estabilización. "Después de un periodo alcista como el que vivimos el año pasado, el descenso que estamos viendo en el euribor es lógico, sobre todo porque en el mercado hipotecario estamos en un momento en el que vemos cierto optimismo de cara a que el BCE continúe con la bajada de los tipos de interés a la vuelta de vacaciones".

# Santander UK redujo las nuevas hipotecas en 2023 un 58%

**A. Zanón.** Londres

Las dos filiales de bancos españoles en Reino Unido redujeron el año pasado su participación en el mercado de las hipotecas, que es, en ambos casos, su principal negocio.

Santander UK prestó en términos brutos 15.100 millones de libras (17.900 millones de euros), un 58% menos que en 2022, de manera que su cuota en el país pasó del 11,4% al 6,7% y bajó de la cuarta a la sexta posición. Son datos que ayer publicó UK Finance, la entidad que agrupa al sector en el país, en la víspera de que el Banco de Inglaterra tome una decisión sobre los tipos de interés, ahora en el 5,25%.

Pese a ello, el banco dirigido en Reino Unido por Mike Regnier se mantuvo como el cuarto con una mayor cartera de hipotecas en el balance, con 172.600 millones de libras (205.000 millones de euros) y una cuota del 10,7%, tras Lloyds (18,9%), Nationwide (12,5%) y NatWest (11,9%). El portfolio de hipotecas de Santander UK se redujo en 11.500 millones de libras en un año, pero es más importante, por ejemplo, que los de Barclays, HSBC y Virgin Money.

Por su parte, TSB, con una actividad mucho más modesta, también disminuyó la concesión bruta de hipotecas, con 4.300 millones de libras (5.100 millones de euros) en 2023, un 39% menos que en 2022. En este caso, su peso se redujo del 2,2% al 1,9%.

Globalmente, la filial de Banco Sabadell es la décima enseña con más créditos de este tipo, hasta los 33.900 millones de libras (46.300 millones de euros), que equivalen al 2,1% del mercado británico, igual proporción que en 2022.

# HSBC gana 15.331 millones hasta junio

**Expansión.** Madrid

HSBC, el mayor banco europeo por activos, registró un beneficio neto atribuido de 16.586 millones de dólares (15.331 millones de euros) en los seis primeros meses de 2024, lo que supone un retroceso del 2,2%.

La entidad anunció ayer que lanzará un nuevo programa de recompra de acciones propias por importe de 3.000 millones de dólares (2.773 millones de euros). Acaba de completar otra de idéntica cuantía. La cotización subió un 4%.

La entidad británica, cuyo negocio principalmente se concentra en Asia, registró una caída del margen de intereses del 7,4%. Los ingresos por comisiones crecieron un 1,9%.

"Tras obtener unos beneficios récord en 2023, hemos vuelto a obtener unos resultados sólidos en el primer semestre de 2024, lo que demuestra una vez más que nuestra estrategia está funcionando", señaló ayer Noel Quinn, consejero delegado de la entidad, quien entregará en septiembre las riendas de la firma a Georges Elhedery, actual director financiero de HSBC.

"Confiamos en que tenemos la estrategia y el modelo adecuados para aumentar los ingresos, incluso en un entorno de tipos de interés más bajos, y por ello estamos ofreciendo nuevas previsiones de una rentabilidad media del 15% sobre el capital tangible en 2025", afirmó.

HSBC ha comunicado al mercado que espera cerrar el año con una rentabilidad sobre capital tangible (Rote), excluyendo el impacto de alrededor de 15% tanto en 2024 como en 2025.

## LA SESIÓN DE AYER

# El Ibex se queda rezagado por los resultados

**CAE EL 1,23%, HASTA 11.065 PUNTOS/** La bolsa española cae lastrada por la banca. En cambio, en EEUU se reactiva la confianza de los inversores y el Nasdaq sube un 2,64% en su mejor sesión desde febrero, impulsado por fabricantes de chips como Nvidia y AMD.

**R.P.M.** Madrid

El Ibex 35 cerró ayer con un descenso del 1,23%, hasta los 11.065 puntos, tras encajar las cuentas del primer semestre de 9 de sus valores. Solo cuatro de ellos terminaron en verde: **Rovi**, que sumó el 3,25% al constarse una recuperación clara de sus negocios; **Colonial**, el 1,9%, por superar las expectativas; **Amadeus**, el 0,53% después, con una fuerte generación de caja, y **Redeia**, el 0,31% tras una cuentas en línea con lo esperado.

**Aena** descendió el 6,21% al romper la racha de varios resultados superando las estimaciones y mejorando los objetivos. **Ferrovial** se dejó el 5,16% porque su negocio de autopistas no cumplió con las expectativas. **BBVA** se dejó el 4,63% después de que decepcionar con México, no incrementar los objetivos para el año y suspender las recompras de acciones hasta que se cierre la opa hostil sobre **Sabadell**, que bajó el 3,08%. **Telefónica** restó el 0,74%, con unas cuentas sin sorpresas. **CaixaBank** restó el 0,74%, aunque llegó a caer el 3,76% pese a que superó las expectativas en resultados y objetivos, pero se vio arrastrada por los descensos del resto de bancos y tras subir en el año el 44,55% (ver pags. 3 a 9 y 11 a 13).

**Resto de Europa.** Salvo el Ftse Mib, que bajó el 0,43%, el resto de índices acabó con alzas en el Ftse 100, del 1,13%; en el Cac 40, del 0,76%; y en el Dax, del 0,53%. Más allá de las subidas de ayer el posicionamiento en futuros europeos se ha vuelto bajista tras las ventas de la última parte de este mes, según los datos de Citi.

**Just Eat** avanzó el 8,46% después de lograr un flujo de caja positivo que le permite poner en marcha un nuevo programa de recompra de acciones. **Airbus** sumó el 4,78% gracias a superar los cálculos de los analistas en todas las métricas de la cuenta de resultados. **HSBC** se anotó un 4% al anunciar una recompra de acciones de 2.770 millones de euros (ver pág. 14).

**Guerra tecnológica.** La tecnología fue el mejor sector del día en Europa, con un ascenso del 2,56%, después de conocerse la creciente inversión de grandes tecnológicas, como Microsoft, para impulsar la infraestructura de IA y la decisión de EE.UU. de eximir a sus socios de las restricciones de las exportaciones de tecnología a China.

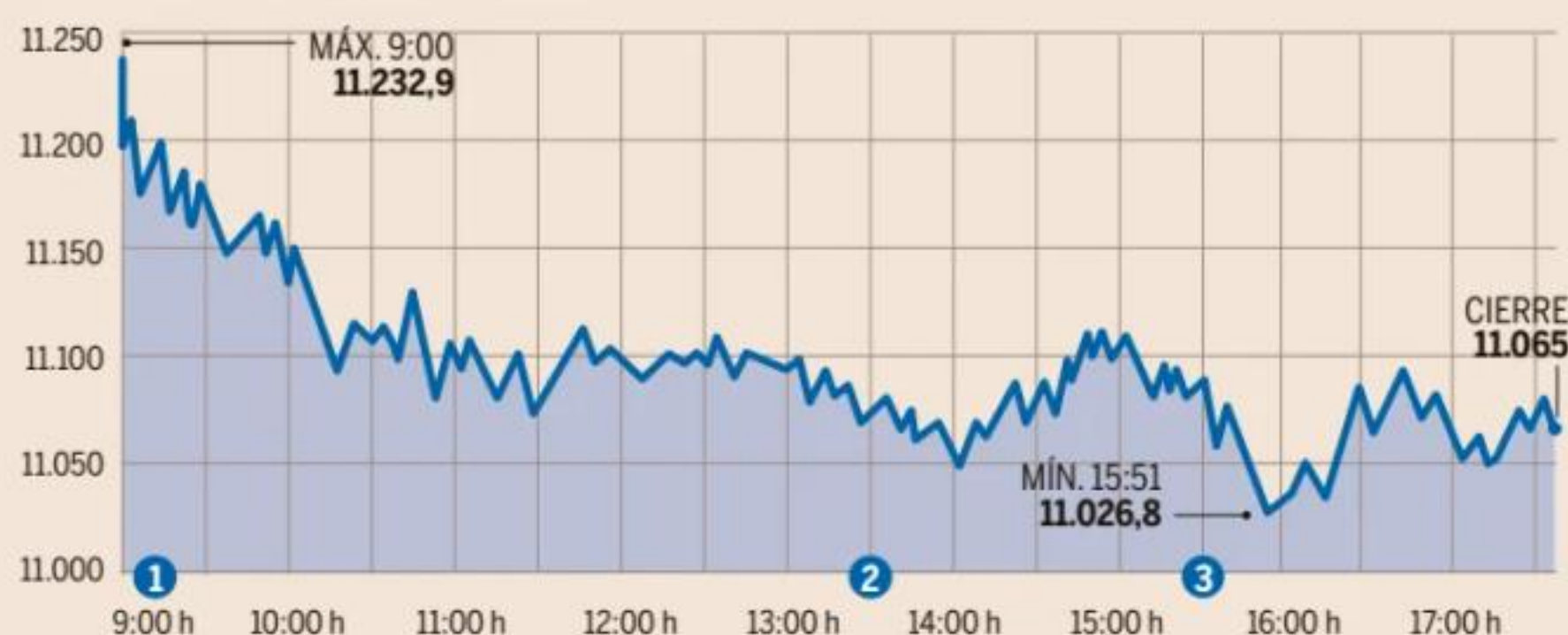
**Nvidia**, la favorita de chips de Morgan Stanley, ascendió el 12,81%. ASML fue la mejor tecnológica del día por este motivo al anotarse el 5,56%, seguida por ASM, que avanzó el 4,45% (ver pág. 17).

**Wall Street.** En la Bolsa de Nueva York el protagonista fue el Nasdaq, que avanzó un 2,64%, su mayor subida desde febrero, al igual que la del S&P 500, que se anotó un 1,58%. Por su parte, el Dow Jones ganó un 0,24%, con **Amazon**, **Intel** y **Boeing** como los valores más destacados.

El fabricante chips **AMD** sumó un 4,36% tras presentar unas cifras y objetivos que superaron las mejores previsiones de los analistas, gracias a la demanda de su procesador estrella, lo que demuestra que hay hueco en el mercado para los rivales directos de **Nvidia**, que se disparó un 12,81%, y que el auge de la IA continúa sin fisuras. **Mastercard** volvió a elevar su pronóstico de beneficio y los inversores le recompensaban con un alza del 3,63%.

La nota más negativa en la tecnología la puso **Microsoft**, que cerró con un descenso del 1,08%, por las cifras de Azure, su negocio en la nube y pieza importante de su IA.

### LAS CUENTAS TUMBAN EL 11.200

Intradía Ibex 35, en puntos • 31/07/2024

**1 — 9:10 h** El índice pierde el nivel psicológico de los 11.200 puntos nada más comenzar la sesión.

**2 — 13:30 h** El indicador profundiza en su caída pasada la media sesión, lastrado por las cuentas corporativas.

**3 — 15:30 h** La apertura al alza de Wall Street, animado por la tecnología, le es indiferente al Ibex.

Expansión — Fuente: BME y Bloomberg

### LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

| LOS MEJORES | % | LOS PEORES | % |
|---|---|---|---|
| Rovi | 3,25 | Aena | -6,21 |
| Acciona Energía | 2,53 | Ferrovial | -5,16 |
| Grifols | 2,51 | BBVA | -4,63 |
| Puig | 1,98 | Sabadell | -3,08 |
| Colonial | 1,90 | Unicaja | -2,20 |
| Acciona | 1,79 | Indra | -1,49 |

Expansión — Fuente: Bloomberg

### La Bolsa española falla durante horas en la difusión de datos

La Bolsa española registró ayer varios fallos en la difusión de los datos de acciones e índices.

El parqué nacional dejó de dar cambios a las 9:11 horas para volver a la normalidad a 20 minutos de las 11 de la mañana, pero pasadas las 11:30 horas se volvió a interrumpir la difusión de datos hasta que a las 13:30 se ha restablecido con normalidad el servicio hasta el cierre de la sesión. La falta de datos no ha impidió en ningún momento la operativa, señalaron desde Bolsas y Mercados Españoles (BME), el gestor bursátil nacional. El fallo técnico sí tuvo consecuencias severas en la Bolsa de Suiza, propiedad del grupo SIX, al cual pertenece BME. El gestor tuvo que suspender por completo la negociación desde pocos minutos después de la apertura y hasta las 14:30 horas de España. Six intentó retomar las operaciones en Suiza a las 11:30, pero sin éxito. Se trata de la segunda suspensión de la actividad del mercado en Suiza en 13 meses, aunque en la anterior ocasión el parón de actividad fue menor, de tres horas. "El tiempo que ha llevado volver a la actividad determinará la gravedad para los riesgos de reputación, pero el impacto debería ser limitado porque cosas así ocurren en todas partes", señaló un analista de Swissquote Bank a *Bloomberg*.

### → COTIZACIONES

| | Cierre | | Variación (%) En el día | Variación (%) En el año |
|---|---|---|---|---|
| **Ibex 35** | 11.065,00 | ↓ | -1,23 | 9,53 |
| **Euro Stoxx 50** | 4.872,94 | ↑ | 0,66 | 7,77 |
| **Dow Jones** | 40.842,79 | ↑ | 0,24 | 8,37 |
| **Nikkei 225** | 39.101,82 | ↑ | 1,49 | 16,85 |
| **Brent** | 80,72 | ↑ | 2,11 | 4,72 |

| | Cierre | | Variación diaria |
|---|---|---|---|
| **Euro/Dólar** | 1,0828 | ↑ | 0,04% |
| **Euro/Yen** | 162,76 | ↓ | -2,89% |
| **Bono español** | 3,114% | ↓ | -0,04pb |
| **Prima de Riesgo** | 81,2pb | ↓ | -0,91pb |

### → DE UN VISTAZO

Cotización en euros

| Título | Última cotización | Variación (%) Ayer | Variación (%) 2023 | Variación (%) 2024 |
|---|---|---|---|---|
| Acciona | **119,500** | 1,79 | -22,45 | -10,35 |
| Acciona Ener | **19,450** | 2,53 | -22,30 | -30,73 |
| Acerinox | **9,690** | 0,78 | 15,29 | -9,06 |
| ACS | **41,260** | 1,73 | 50,02 | 2,74 |
| Aena | **175,100** | -6,21 | 39,90 | 6,70 |
| Amadeus | **60,740** | 0,53 | 33,64 | -6,38 |
| ArcelorMittal | **20,950** | 1,65 | 4,37 | -18,37 |
| B. Sabadell | **1,952** | -3,08 | 26,36 | 75,38 |
| B. Santander | **4,455** | -1,26 | 34,86 | 17,87 |
| Bankinter | **7,888** | -0,65 | -7,53 | 36,09 |
| BBVA | **9,704** | -4,63 | 46,01 | 17,97 |
| CaixaBank | **5,386** | -0,70 | 1,47 | 44,55 |
| Cellnex Telecom | **32,180** | -0,86 | 15,33 | -9,76 |
| Colonial | **5,370** | 1,90 | 8,99 | -18,02 |
| Enagás | **13,840** | 0,95 | -1,67 | -9,34 |
| Endesa | **17,900** | -0,64 | 4,68 | -3,03 |
| Ferrovial Se | **36,740** | -5,16 | 34,94 | 11,27 |
| Fluidra | **20,580** | 1,58 | 29,82 | 9,18 |
| Grifols | **9,298** | 2,51 | 43,50 | -39,84 |
| IAG | **1,967** | 0,23 | 28,08 | 10,44 |
| Iberdrola | **12,180** | 0,04 | 8,60 | 2,61 |
| Inditex | **44,860** | -0,66 | 58,67 | 13,77 |
| Indra | **18,540** | -1,49 | 31,46 | 32,43 |
| Logista | **27,320** | -0,07 | 3,73 | 11,60 |
| Mapfre | **2,238** | -0,80 | 7,35 | 15,18 |
| Merlin Properties | **10,550** | 0,09 | 14,64 | 4,87 |
| Naturgy | **22,180** | -1,25 | 11,07 | -17,85 |
| Puig Brands B | **25,800** | 1,98 | -- | -- |
| Redeia | **16,370** | 0,31 | -8,30 | 9,79 |
| Repsol | **13,175** | 1,07 | -9,43 | -2,04 |
| ROVI | **89,000** | 3,25 | 66,94 | 47,84 |
| Sacyr | **3,262** | -0,24 | 20,23 | 4,35 |
| Solaria | **11,010** | 0,82 | 8,70 | -40,84 |
| Telefónica | **4,179** | -0,74 | 4,40 | 18,25 |
| Unicaja Banco | **1,242** | -2,20 | -13,68 | 39,55 |

### EURO

Evolución del euro, en dólares.

Expansión — Fuente: Bloomberg

# ACS, Aena, Bankinter, CaixaBank, Ferrovial e Iberdrola marcan récord en julio

**EL IBEX SUBE UN 1,11% EN EL MES Y ACUMULA EL 9,53% EN EL AÑO/** El 69% de los valores del índice selectivo avanzan en julio. Diez cotizadas suman más del 5%.

**Susana Pérez.** Madrid

Paso adelante del Ibex 35 en julio. Cierra con una ganancia mensual del 1,11% y avances para el 69% de sus valores. Un balance que contrasta con el comportamiento que tuvo en junio, cuando el Ibex perdió el 3,34% y cayeron 32 de valores.

Julio pudo ser mejor porque el selectivo español llegó a tocar un máximo de 11.250 puntos el día 12 (ayer acabó en 11.065 puntos) al calor de las expectativas de bajadas de tipos de la Fed y el BCE en septiembre gracias a la buena marcha del proceso desinflacionista y el consiguiente retroceso de las rentabilidades de los bonos. Pero la corrección de Wall Street por la decepción en los resultados presentados por algunas de los gigantes tecnológicos, y las sorpresas negativas en las cifras de las grandes compañías de lujo y automoción europeas han enfriado los ánimos de los inversores en las últimas semanas.

Grifols, Acciona y Naturgy brillaron en el Ibex con revalorizaciones del 18,3%, el 13,37% y el 10,02%, respectivamente. El mes fue también bastante fructífero para otro nutrido grupo de valores: diez mejoraron sus cotizaciones más del 5%.

El fabricante de hemoderivados, muy penalizado desde enero por la crisis del informe de Gotham, tomó aire tras conocerse que la familia fundadora y el fondo Brookfield estudian el lanzamiento de una opa para promover la exclusión de Bolsa de la compañía.

Acciona alzó el vuelo después de dejarse un 16,45% entre el 22 de mayo y el 2 de julio y con el telón de fondo del lanzamiento de su nuevo minicoche eléctrico Silence S04, que forma parte de la estrategia de movilidad urbana y sostenible, y la creación una unidad de negocio específica para la industria de almacenamiento de información. El grupo anunció, además, que su filial de energía va a vender la mitad de sus instalaciones de renovables, lo que a precios de mercado podría sumar más de 5.000 millones de euros.

El repunte de Naturgy en julio refleja que el mercado sigue esperando algún tipo de baile accionarial en la empresa después de que el pasado 11 de junio Criteria y Taqa, grupo de Emiratos Árabes, habían roto las negociaciones para lanzar una opa conjunta sobre la energética.

**RADIOGRAFÍA DE LOS PRINCIPALES ÍNDICES**
Variación julio, en %.

| Índice | Variación julio, en % | Var. 2024, en % | Cotización, en puntos |
|---|---|---|---|
| Dow Jones | 4,54 | 8,37 | 40.842,79 |
| Ftse 100 | 2,50 | 8,21 | 8.367,98 |
| Ftse Mib | 1,84 | 11,24 | 33.763 |
| Dax Xetra | 1,50 | 10,49 | 18.508,65 |
| S&P 500 | 1,20 | 15,78 | 5.522,30 |
| Ibex | 1,11 | 9,53 | 11.065 |
| Cac 40 | 0,70 | -0,15 | 7.531,49 |
| Euro Stoxx 50 | -0,43 | 7,77 | 4.872,94 |
| Nasdaq Composite | -0,75 | 17,24 | 17.598,79 |
| Nikkei | -1,21 | 16,86 | 39.101,82 |

Expansión — Fuente: Bloomberg

Destacó también el positivo comportamiento del sector bancario, muy sólido durante todo 2024. El inicio del ciclo bajista de los tipos de interés del BCE en junio no ha pasado factura en Bolsa a los bancos. Se espera que la relajación monetaria sea muy gradual y los analistas sostienen que no tendrá un impacto significativo en los márgenes de un sector que sigue deslumbrado con resultados récord.

### Máximos

Sabadell sumó un 8,38%, consolidándose como el valor más rentable del índice en 2024: se aprecia un 78,08%. Le sigue CaixaBank, con un 55,07%, tras agregar a su marcador un 8,96% en julio. Es, además, uno de los siete valores del Ibex que ha marcado récord (ajustado por dividendos y otras operaciones) en el último mes. Bankinter también figura en este pequeño grupo, junto con Aena, ACS, Ferrovial, Iberdrola y Logista.

ACS, que estableció su nuevo máximo histórico ayer en 41,26 euros, recibió un fuerte espaldarazo del mercado el día anterior (subió un 4,37%), tras comunicar que mejoró su beneficio neto un 8,1% en el primer semestre impulsado por la contribución de su filial norteamericana Turner y por la compra de un 10 % adicional de la firma australiana de servicios mineros Thiess.

**Los tres principales índices de Wall Street, el Nikkei y el MSCI World tocan máximos en el mes**

**Sabadell sube un 8,41% y se consolida como el valor más rentable de 2024, con un alza del 75,38%**

Aena, por su parte, acabó el mes más del 10% por debajo de su récord de 193,7 euros alcanzado el pasado día 15. El gestor de aeropuertos retrocedió en la segunda quincena de julio afectado por la corrección general de las compañías relacionadas con los viajes y el ocio que llevaban meses volando en Bolsa, y los resultados presentados ayer le han dado la puntilla. "Ha mostrado un desempeño financiero sólido en el primer semestre de 2024, reflejado en un crecimiento significativo tanto en ingresos como en beneficios, pero preocupa la deuda financiera neta de la compañía que se sitúa en 6.453 millones de euros", según Javier Molina, analista senior de mercados para eToro.

### Resto de índices

Varios de los principales índices bursátiles del mundo marcaron récord en el mes. El Dow Jones lo estableció el día 17 en 41.198 puntos. Un día antes lo había hecho el S&P 500 en 5.667 puntos, mientras que la cota histórica del Nasdaq Composite (18.647 puntos) data del día 10.

Los sectores que llevan todo el año liderando las subidas de las bolsas estadounidenses empiezan a dar señales de fatiga, lo que ha llevado a los inversores a rotar parte de sus carteras hacia valores que se habían quedado atrás, como defensivos y cíclicos. Así, la subida del Dow en el mes fue del 4,54%, mientras que el Nasdaq se dejó un 0,75%. Se ha avivado también el interés por valores de pequeña y mediana capitalización.

El Nikkei y el MSCI World Index también han alcanzado en julio máximos históricos.

Las ganancias mensuales de los índices europeos más significativos oscilan entre el 0,7% del Cac 40 de París, rezagado por las dudas sobre la gobernabilidad de Francia tras las elecciones legislativas anticipadas, y el 2,5% del Ftse 100 de Londres, que digirió la aplastante victoria electoral del Partido Laborista.

**ASÍ VAN LOS VALORES DEL IBEX 35**
Variación julio, en %

| Valor | Variación julio, en % | Var. 2024, en % |
|---|---|---|
| Grifols | 18,30 | -39,84 |
| Acciona | 13,37 | -10,35 |
| Naturgy | 10,02 | -17,85 |
| CaixaBank | 8,96 | 44,55 |
| Sabadell | 8,38 | 75,38 |
| Enagás | 7,40 | -9,34 |
| Fluidra | 7,24 | 9,18 |
| ACS | 6,53 | 2,74 |
| Cellnex | 5,96 | -9,76 |
| Telefónica | 5,53 | 18,25 |
| Mapfre | 3,90 | 15,18 |
| BBVA | 3,76 | 17,97 |
| Iberdrola | 3,54 | 2,61 |
| Bankinter | 3,44 | 36,09 |
| Logista | 3,41 | 11,6 |
| Acerinox | 3,30 | -9,06 |
| Rovi | 2,95 | 47,84 |
| Santander | 2,86 | 17,87 |
| IAG | 2,66 | 10,44 |
| Endesa | 2,08 | -3,03 |
| Merlin Properties | 1,44 | 4,87 |
| Ferrovial | 1,32 | 11,27 |
| Acciona Energía | 1,14 | -30,73 |
| Redeia | 0,31 | 9,79 |
| Sacyr | -0,97 | 4,35 |
| Amadeus | -0,98 | -6,38 |
| Colonial | -1,10 | -18,02 |
| Puig | -1,15 | --- |
| ArcelorMittal | -2,01 | -18,37 |
| Unicaja | -2,51 | 39,55 |
| Indra | -2,73 | 32,43 |
| Inditex | -3,24 | 13,77 |
| Solaria | -4,84 | -40,84 |
| Aena | -6,86 | 6,7 |
| Repsol | -7,45 | -2,04 |

Expansión — Fuente: SIX Financial Information

# Las tecnológicas sufren el nerviosismo de los inversores

**VOLATILIDAD/** Las acciones de fabricantes de chips son cada vez más sensibles a los planes de inversión de un puñado de grandes grupos tecnológicos.

C. Hodgson/G. Steer/ T. Bradshaw. FT

Las acciones de Nvidia se recuperaron ayer del desplome del martes después de que Microsoft indicara que continuara invirtiendo con fuerza en la infraestructura técnica que sustenta la inteligencia artificial (IA), lo que pone de relieve la sensibilidad de los inversores a los planes de gasto de un puñado de grandes grupos tecnológicos.

Las acciones de chips, incluidas Nvidia, Arm y AMD, se desplomaron el martes, más del 11%, lastradas por la incertidumbre sobre la evolución de la inteligencia artificial que generaron los números trimestrales de Google.

Esto desencadenó unos días volátiles para las tecnológicas. Nvidia perdió casi 500.000 millones de dólares en Bolsa en poco más de una semana.

Bloomberg News

Sede del Nasdaq en Nueva York.

Y ayer, Microsoft cayó un 1,08% al cierre de la sesión al no cumplir con las elevadas expectativas de crecimiento de la nube. Pero los comentarios de los ejecutivos de que la demanda de sus servicios de IA siguen excediendo la oferta disponible de potencia informática, un problema que impulsa la inversión continua en centros de datos, generaron confianza a sus proveedores de semiconductores.

Nvidia cerca del 13% al cierre de la jornada; y AMD, que informó una fuerte demanda de sus chips de IA el martes por la noche, repuntaba, marcó un alza del 4,36%. Arm, el diseñador de chips con sede en Reino Unido, subió un 7%.

Con estas cifras, el Nasdaq se recuperó de la caída del martes, subiendo un 2,64%.

Microsoft dijo que las ventas de Azure, su plataforma de computación en la nube, muy seguida por la competencia, habían aumentado un 29% interanual en el segundo trimestre, incumpliendo los pronósticos de un aumento de entre el 30 y el 31% y por debajo de la tasa de crecimiento del trimestre anterior. Los gastos de capital de Microsoft para el trimestre finalizado el 30 de junio alcanzaron los 19.000 millones de dólares, casi un 80% más que en el mismo periodo del año anterior y por encima de las previsiones de Wall Street. "Casi todo" ese gasto está relacionado con la nube y la IA, según su directora financiera, Amy Hood, y esas inversiones darán sus frutos en la segunda mitad del año.

Los analistas de TD Cowen han elevado sus previsiones para el gasto de capital de Microsoft de 70.000 millones de dólares a 84.000 millones de dólares para 2025.

Los expertos de Deutsche Bank prevén que se relajen las preocupaciones de los inversores.

### Ola de aplicaciones de IA

Las empresas tecnológicas, incluidas Google, Amazon, Microsoft y Meta, están invirtiendo decenas de miles de millones de dólares al año en capacidad de centros de datos para respaldar lo que creen que será una enorme ola de aplicaciones de IA, tras la rápida adopción de ChatGPT de OpenAI desde su lanzamiento hace casi dos años.

Los analistas de CFRA esperan que Amazon aumente su gasto de capital este año para respaldar tanto su red logística como la infraestructura que sustenta la IA, y predicen que el total para 2024 probablemente será de alrededor de 64.000 millones de dólares, frente a los 52.700 millones de 2023.

El director ejecutivo de Nvidia, Jensen Huang, comentó recientemente en una conversación con Mark Zuckerberg, que Meta había instalado alrededor de 600.000 de sus últimos chips de IA. "Están operando más que casi todos", señaló, a lo que Zuckerberg respondió con una sonrisa: "Somos buenos clientes".

**REFERENTES DEL SECTOR**
Evolución en Bolsa en 2024, en porcentaje.

Expansión Fuente: Bloomberg

### Rendimiento

Pero, aun cuando los líderes tecnológicos se jactan de su potencia en inteligencia artificial, en las últimas semanas los inversores se han mostrado cada vez más cautelosos sobre los rendimientos a corto plazo de esa inversión.

**Los aliados de EEUU no estarán afectados por las restricciones sobre exportación de equipos a China**

"El mercado está cambiando al darse cuenta de que la tasa de crecimiento de los beneficios de estas grandes tecnológicas casi con toda seguridad se va a desacelerar", apunta Manish Kabra, responsable de estrategia de renta variable estadounidense en Société Générale.

"¿El Nasdaq va a subir más del 35% cada año? Tal vez, pero probablemente no. Así que el mercado se tambalea y los operadores entran y salen de nombres como Nvidia", indica Kabra.

Las cotizadas de chips se vieron impulsadas aún más por un informe de *Reuters* publicado anteayer que indica que las nuevas restricciones estadounidenses a las exportaciones de equipos de fabricación de semiconductores a China eximirían a aliados como Países Bajos y Japón, donde se encuentran los principales proveedores ASML y Tokyo Electron. Las acciones de ASML subieron un 5% tras el informe.

**Págs. 2-3 Directivos** / El ascenso de Nvidia en la era de la inteligencia artificial

# Buy & Hold respalda los CoCos de Cajamar y evita Nvidia y Tesla

R. Poza. Madrid

Buy & Hold apuesta sin fisuras por los *Tier 1* (CoCos). "Mantenemos una muy buena exposición a emisiones muy selectas de entidades muy concretas que en los últimos años han reforzado con creces la solidez de su balance", explica la gestora de fondos especializada en renta fija en la carta semestral enviada sus clientes.

La mayor exposición a este tipo de deuda perpetua es en su fondo B&H Flexible, del 31%. "Una posición que comenzamos a construir aprovechando la oportunidad que trajo la crisis de Credit Suisse en la primavera de 2023", comenta y destaca a Cajamar, que supone un 9% de su cartera. Entró en 2023, "cuando sus títulos cotizaban a 81 puntos, mientras que en la actualidad están en 100. Esta diferencia cercana ya a los 20 puntos para la rentabilidad de nuestro fondos se suma al cupón que el bono ha ido devengando del 5,5%". Buy & Hold comenta que la entidad no ha parado de mejorar su solvencia "hasta tal punto de que ha sido el blanco de sucesivas mejoras de calificación crediticia por parte de las agencias de calificación S&P y Fitch".

Llama la atención su apuesta por Eroski. La cadena de supermercados de origen vasco vivió una difícil situación tras la compra de Caprabo, que le obligó a emitir deuda hasta un nivel de apalancamiento extremo. "Justo es eso lo que nos ha convencido para saber que Eroski ya está vacunada de volver a padecer ese mismo mal. Tiene un apalancamiento actual inferior a tres veces ebitda", señalan desde la gestora. Eroski da un cupón del 10,7%. La firma también cuenta con presencia en bonos de bancos australianos o

**Amazon, Microsoft y Alphabet son sus tres grandes nombres para tener exposición a la IA**

bonos de inmobiliarias inglesas y alemanas.

Buy & Hold se suma a la corriente de que, en Bolsa, es el momento de apostar por pequeña y mediana capitalización bursátil, mientras que lanza un aviso sobre la inteligencia artificial (IA).

La gestora cita un informe de la consultora tecnológica Gartner en el que se asegura que, como sucedió con las *puntocom*, habrá un auge y caída hasta llegar a una estabilización (tanto en negocio como en Bolsa). Cree que hay que evitar a Nvidia y Tesla.

"El éxito de Nvidia es indiscutible, pero la clave es lo que va a suceder a partir de aquí. Si el modelo de Gartner se materializa, sus ventas y beneficios caerán en los próximos años porque el sector de los semiconductores es muy cíclico y sus clientes y competidores están haciendo muchos esfuerzos por entrar en su mercado", recoge la carta.

"El negocio de los coches eléctricos se está convirtiendo en una *commodity*, muy competitivo, de márgenes pequeños y grandes inversiones. Tesla tiene la competencia de China y si fracasa con su gran esfuerzo de coches de conducción autónoma (ahora no se puede asegurar si triunfará) su acción estaría enormemente sobrevalorada", entiende la gestora.

Por eso, creen que para asegurarse rentabilidades gracias a la IA hay que estar en Amazon, Microsoft y Apple por la solidez de sus negocios en la nube.

# PISTAS

## Los cortos llegan al 14% del capital en Hugo Boss

Las posiciones cortas (bajistas) de al menos un 0,5% alcanzan en Hugo Boss el 13,88% del capital social de la firma de ropa, o 9,77 millones de títulos, después de que Milennium International eleve su ataque un 7%, hasta el 1,85% de las acciones. La mayor posición es la de Sih Partners, del 7,1%.

## Jefferies otorga un potencial del 26% a Fluidra

Jefferies eleva su recomendación sobre Fluidra desde mantener a comprar, con un incremento del precio objetivo del 13%, hasta los 26 euros. Fluidra cerró ayer en 20,58 euros, por lo que el recorrido potencial para los próximos 12 meses es del 26,3%.

LEX COLUMN

Bloomberg News

Sede de Mitsubishi UFJ, el mayor banco japonés.

## Más impulso para la banca japonesa

Cuando algunos de los valores más aburridos de Asia registran unos resultados extraordinarios que superan incluso a los de muchas empresas tecnológicas locales, es algo excepcional. Pero los bancos japoneses, que durante años han figurado entre las inversiones menos volátiles de la región, han protagonizado una espectacular recuperación este año.

La decisión del Banco de Japón de aumentar los tipos de interés hizo subir aún más las acciones de los mayores bancos, que registraron un alza de más del 4% el ayer. La medida es una clara señal de que mantendrá su impulso para poner fin a una década de política monetaria ultralaxa.

El consejo del banco central decidió aumentar el tipo de interés oficial del 0%-0,1% al entorno del 0,25%. También presentó un plan detallado de ajuste cuantitativo que reducirá las compras mensuales de bonos en varias etapas hasta unos 3 billones de yenes (18.400 millones de euros) a partir del primer trimestre de 2026.

Esto proporcionó un nuevo impulso a las acciones de los mayores bancos japoneses, como Mitsubishi UFJ, Mizuho y Sumitomo Mitsui, elevando con ello las ganancias de este último, por ejemplo, al 60% en el último año. Con una cotización en torno a su valor contable tangible, la valoración de los bancos casi se ha duplicado en los dos últimos años. Esto refleja las crecientes esperanzas de los inversores de que el sector haya superado un punto de inflexión, especialmente desde marzo, cuando el BoJ acabó con una política de tipos de interés negativos y puso fin a las compras de acciones y a los controles de la curva de rendimientos.

Puede que una sola subida no haya bastado para convencer a los inversores más cautos, que albergan el recuerdo de ocho años de tipos de interés negativos y 17 años sin que se hayan subido. De hecho, en el caso de algunas entidades como Mizuho, las acciones siguen estando alrededor de un 66% por debajo de su máximo de 2006, tras haber languidecido durante más de una década hasta el año pasado.

Pero esta segunda subida de tipos, y las declaraciones del gobernador de que el banco central seguirá subiéndolos si las condiciones económicas evolucionan según lo previsto, ofrecen más tranquilidad.

Las expectativas de que se produzcan nuevas subidas de los tipos están aumentando, al igual que las expectativas de un incremento de la inflación y los salarios. Las mayores empresas japonesas acordaron subir los salarios un 5,28% este año, el mayor aumento salarial en más de tres décadas, lo que debería impulsar el gasto de los hogares y el crecimiento económico. Cada punto porcentual de subida de los tipos de interés nacionales equivale a un aumento de los beneficios de unos 3 billones de yenes para las entidades de crédito locales, según estimaciones del banco central.

Antes incluso de la subida de tipos, los beneficios de los bancos japoneses venían mejorando desde el año pasado, apoyados en unos márgenes de crédito más elevados y un crecimiento de los activos totales. Todo esto significa que hay margen para que los bancos del país sigan subiendo.

# La Fed mantiene los tipos al 5,5%, pero acerca el recorte

**POWELL DICE QUE LA REBAJA PODRÍA LLEGAR EN SEPTIEMBRE/** La economía "se aproxima al punto en el que sería apropiado relajar el precio del dinero", en palabras del presidente.

**Andrés Stumpf.** Madrid

Una última reunión sin cambios. La Reserva Federal de Estados Unidos (Fed) sigue sin soltar el freno de mano en los tipos de interés. La autoridad monetaria optó ayer por mantener sus tasas ancladas en la horquilla de entre el 5,25% y el 5,5% en la que permanecen desde la reunión de julio de 2023, hace un año.

Bloomberg News

Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal de Estados Unidos, ayer.

Sin embargo, ocho cumbres consecutivas sin cambios después, la espera podría estar llegando ya a su final. Si bien el consenso era absoluto en cuanto a que la institución que dirige Jerome Powell no movería en esta ocasión el precio del dinero, se disparan las apuestas sobre la posibilidad de que a la vuelta del verano se atreva a dar el pistoletazo de salida a los recortes.

"La visión general es que la economía se aproxima al punto en el que sería apropiado relajar el precio del dinero", detalló el presidente de la Fed.

Así lo refleja el tono empleado por la institución en su comunicado, en el que pasó de calificar a la inflación como abiertamente "elevada" a señalar que es "algo elevada". Junto a ello, también suavizó el tono respecto al rumbo del crecimiento de los precios, del que destaca que ha habido "algunos avances adicionales".

Los últimos datos parecen respaldar esa visión, con la inflación manteniéndose estable cerca del objetivo del 2% y el mercado laboral enfriándose desde hace ya un par de meses. Los índices de actividad manufacturera e industrial, que también han reflejado una reciente debilidad, avalan que las elevadas tasas comienzan a hacer mella ya en una economía que a comienzos de año sorprendió por su fortaleza y obligó a la Fed a retrasar sus planes.

Pese a la mejoría reciente, la Fed ha optado por apretar un poco más las tuercas de la economía. El objetivo es darse un par de meses más para confirmar que la inflación sigue en la senda adecuada, la del descenso, y que el mercado laboral no está tan fuerte como para hacer revivir el consumo incluso con los elevados costes de financiación.

"El Comité no cree que sea apropiado reducir los tipos de interés hasta que haya ganado mayor confianza en que la inflación se está moviendo de manera sostenible hacia el 2 por ciento", reitera en un mensaje que ya lanzó en sus últimas cumbres.

**La autoridad dice que también tiene el mandato de velar por el empleo y no quiere que se debilite más**

### Un paso más

Powell, sin embargo, fue más allá del mensaje de reuniones pasadas al afirmar con rotundidad que, tal y como espera el mercado "la rebaja de tipos podría llegar en septiembre" pues "se ha visto progreso y solamente es cuestión de recibir más datos positivos".

El presidente de la Fed no ofreció su compromiso con el recorte de tipos sin condiciones, y detalló exactamente lo que quiere ver la autoridad monetaria para relajar su política a la vuelta del verano.

"Si vemos que la inflación disminuye rápidamente o más o menos en línea con las expectativas, el crecimiento sigue siendo, digamos, razonablemente fuerte. Y si el mercado laboral sigue siendo consistente con su condición actual, entonces pensaría que un recorte de tasas podría estar sobre la mesa en la reunión de septiembre", relató el presidente de la Fed.

El banquero central, de hecho, ha cambiado su foco. De centrar su mirada exclusivamente en rebajar la inflación, ahora vigila también que el mercado laboral se mantenga controlado, pero fuerte. Como recordó, la Fed tiene un mandato dual de estabilidad de precios y de maximizar el empleo, y "no me gustaría ver debilitarse al mercado laboral más de lo necesario".

DE COMPRAS POR EL MUNDO — **Por Joaquín Tamames**

# Planet Fitness aspira a 5.000 gimnasios

Fundada en 1992, Planet Fitness (PF) es una de las franquicias de gimnasios de más rápido crecimiento, con 2.599 establecimientos en EEUU, Puerto Rico, Canadá Panamá, México y Australia y 19,6 millones de clientes a 31 de marzo.

En 2023 tuvo ingresos y ebitda ajustado por segmentos de 1.071 millones y 424 millones de dólares, respectivamente, y ventas en todo el sistema de 4.500 millones. El 90% de las tiendas son franquicias, agrupados en 103 grupos de distintos tamaños.

La compañía emplea a 3.900 personas en su central y sus 258 gimnasios propios y opera un modelo *asset light*. PF se considera "el hogar de la Zona Libre de Juicios", un lugar donde las personas de cualquier condición física puedan sentirse cómodas entrenando a su ritmo y sin ser juzgadas. La filosofía es combatir el acoso y juicio al que se enfrentan muchas personas cuando van al gimnasio, y por ello la oferta se dirige especialmente a clientes que pudieran sentirse intimidados en otro tipo de gimnasios muy competitivos.

En 2023 el 42% de los ingresos provinieron de los gimnasios propios, el 36% de los cargos y *royalties* a los franquiciados y el 22% de la venta de equipos a las franquicias, que deben renovar sus equipos entre los años quinto y noveno.

En 2024 el grupo espera una subida de ventas comparables para todo el sistema del 4% y un aumento de ingresos del 5%. PF capitaliza 6.500 millones de dólares en Bolsa.

# Pacto del Gobierno, CEOE y los sindicatos para la jubilación parcial y demorada

**DIÁLOGO SOCIAL /** El salario será compatible con toda la pensión a partir del quinto año de trabajo después de cumplir la edad de jubilación. El Gobierno reforma el retiro parcial y el contrato de relevo, para atender las demandas de la industria.

**M.Valverde.** Madrid

El Gobierno, la patronal y los sindicatos cerraron ayer un capítulo más de la reforma de las pensiones, que ya comenzó la legislatura pasada. En esta ocasión, y entre otros puntos, para reformar la jubilación a tiempo parcial, demorada y activa. Y también, sobre la colaboración de las mutuas de la Seguridad Social en agilizar los tratamientos de las bajas laborales. El acuerdo también se extiende en medidas para reducir la siniestralidad laboral. Las nuevas disposiciones entrarán en vigor a medida que se aprueben los sucesivos paquetes legislativos. Muy probablemente en 2025 y 2026, si la legislatura no termina antes. El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, anunció a primera hora el acuerdo con la patronal y los sindicatos, durante la rueda de prensa del fin del curso político, antes de las vacaciones de verano.

Las medidas más importantes son las siguientes:

Efe

La ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, Elma Saiz, ayer, con la prensa, para presentar el acuerdo.

**• Nuevos estímulos a la jubilación demorada.** El acuerdo regula nuevos incentivos para demorar la jubilación después de cumplir la edad de jubilación. Facilita que una persona que lleve varios años trabajando después de cumplir los 65 años, o los 66 años y cuatro meses, en función de la cotización, no tenga que esperar a final de año para ver mejorada su pensión. En estos momentos, con la cotización y los años cumplidos, un trabajador tiene derecho a recibir un incremento adicional del 4% o una prima única por cada año de retraso. El pacto dice ahora que una persona puede recibir la mitad de estos incentivos a partir del primer semestre del año, si decide jubilarse antes de que acabe el mismo. Por ejemplo, una persona que quiera retirarse en octubre del cuarto año cobrará un 14% más de la pensión: un 4% por cada uno de los tres años más un 2% más por retirarse en octubre del cuarto año. Si la prima única por año es de 4.000 euros, con el mismo ejemplo, el incentivo sería de 14.000 euros: 4.000 euros por cada uno de los tres años, más 2.000 por jubilarse entre julio y diciembre.

**• La compatibilidad entre el salario y la pensión.** Cómo adelantó EXPANSIÓN el pasado 10 de abril, por primera vez en la historia, los asalariados que se mantengan activos tras cumplir la edad de jubilación podrán hacer compatible la pensión con la retribución laboral. Incluso hasta llegar a toda la pensión, a partir del quinto año. La escala es la siguiente: con un año de demora de la jubilación, el salario será compatible con el 45% de la pensión. El porcentaje de la prestación se eleva al 55% a los dos años, y al 65%, a partir del tercer ejercicio. Una persona que lleve cuatro años de trabajo después de cumplir la edad de jubilación tendrá derecho a que el 80% de la pensión sea compatible con la remuneración laboral. Finalmente, con cinco años o más, ya podrá percibir toda la pensión al mismo tiempo que el salario.

**• Premio a la cotización ininterrumpida.** Pero, además, todos los porcentajes señalados más arriba aumentarán un 5% adicional por cada doce meses de actividad ininterrumpida. Es decir, que en ningún momento del año deje de cotizar.

**El 75% de la pensión será compatible con los ingresos para los autónomos con asalariados**

**La empresa deberá tener al trabajador de relevo hasta dos años después del retiro del veterano**

**• Régimen de autónomos.** En el caso de los autónomos, los incentivos a la jubilación activa son los siguientes: tendrán derecho a percibir un 75% de la pensión, compatible con los ingresos que tengan por su actividad, siempre y cuando cumplan la siguiente condición: tener un trabajador indefinido con una antigüedad mínima de 18 meses. O bien, si el autónomo contrata a un asalariado con carácter indefinido que, al menos, no haya tenido vínculo laboral con el pequeño empresario/trabajador en los dos años anteriores al inicio de la jubilación activa. Como en el caso de los asalariados, la parte de la pensión que perciba el autónomo aumentará un 5% adicional por cada doce meses de cotización ininterrumpida.

**• Nueva regulación flexible.** El Gobierno se ha comprometido con la patronal y los sindicatos a abordar en el plazo de seis meses una revisión de la jubilación flexible que hizo el Ejecutivo de Aznar, del PP, en 2002. Y que se trata de seguir avanzando en el camino del retraso voluntario de la jubilación, o la jubilación activa, si así lo desean los trabajadores, mejorando los porcentajes de la prestación a percibir.

**• Nueva jubilación parcial para incentivar el relevo del empleo en la industria. El acceso.** El Gobierno adelanta a los 62 años la posibilidad de acceder a la jubilación parcial, en función de la carrera de cotización, y con el correspondiente trabajador de relevo. Es una suerte de formación en la que el trabajador joven va ocupando paulatinamente el tiempo de trabajo del veterano y aprendiendo su labor. Es un contrato muy demando por la industria manufacturera y, especialmente, por el automóvil.

**• Condiciones para el jubilado a tiempo parcial.** Durante el primer año, para aquellos que anticipen su jubilación más de dos años, la reducción de la jornada estará comprendida entre un 20% y un máximo de un 33% del tiempo de trabajo de un empleado con plena jornada. En segundo lugar, para aplicar la fórmula del trabajador a tiempo parcial con otro con contrato de relevo, al menos el 75% de la plantilla tiene que tener contrato indefinido. En un período transitorio, la cotización de la empresa y del jubilado parcial será en los siguientes términos: del 40% [de la base de cotización] en 2025; del 50%, en 2026, y del 60%, en 2027. Finalmente, del 70% en 2028, y del 80%, en 2029. El acuerdo da flexibilidad al pacto entre la empresa y el trabajador y al convenio para distribuir el tiempo de trabajo del empleado que se va a retirar.

**• Condiciones del trabajador relevista.** Tiene que tener un contrato indefinido y a tiempo completo. Y deberá mantenerse así durante al menos hasta los dos años posteriores a la salida de la empresa del trabajador que se jubila. La base de cotización a la Seguridad Social del empleado que hace el relevo tiene que ser de al menos el 65%. Los trabajadores fijos discontinuos podrán formar parte de las personas con contrato de relevo.

**• Cotización adicional para los fijos discontinuos.** Con el objetivo de mejorar sus derechos de pensión en todas las clases, el Gobierno ha decidido recuperar el coeficiente multiplicador de 1,5 por los años de contribución efectiva. Es decir, la Seguridad Social asumirá el tiempo que no contribuyeron estos trabajadores, para que puedan obtener una prestación antes de lo que hubiera sido posible si sólo cotizan por su tiempo real.

**• Adelantar la jubilación para ocupaciones de especial penalidad o peligrosidad.** Se trata de rebajar la edad de jubilación a los trabajadores que estén en esta situación con un coeficiente reductor. Siempre que no sea posible la modificación de las condiciones de trabajo de la persona afectada.

**• Reducción de cotizaciones para premiar la reducción de la siniestralidad laboral en las empresas.** El Gobierno recupera este incentivo para las empresas que cumplan esta condición y que, además, inviertan para prevenir la siniestralidad laboral y mejorar las condiciones de salud de sus trabajadores.

**• Colaboración de las mutuas para reducir el tiempo de la baja laboral.** Debe quedar claro que el médico de familia de la sanidad pública es el único que puede dar de baja y de alta a los trabajadores con incapacidad temporal. A partir de ahí, las mutuas de la Seguridad Social colaborarán para acelerar los diagnósticos y tratamientos.

Editorial / Página 2

**EL DEBATE TERRITORIAL**

# Sánchez: "Estamos dando un paso en la federalización del estado autonómico"

**AVAL A LA FINANCIACIÓN SINGULAR PARA CATALUÑA/** El presidente del Gobierno considera "magnífico para España y Cataluña" el pacto de PSC y ERC para investir a Illa, y plantea "una negociación multilateral" para la reforma de la financiación autonómica.

**J. Portillo / M. Valverde.** Madrid

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, quiso escenificar ayer el cierre del curso político efectuando una encendida defensa del pacto de financiación singular para Cataluña sellado por las cúpulas de PSC y ERC, que consideró que abre "un tiempo nuevo" para la región y el país. "Efectivamente, estamos dando un paso en la federalización de nuestro Estado autonómico", anunció, considerándolo una "muy buena noticia para el sistema político español". Sánchez salió al paso así frente a las críticas generalizadas que la oferta de concierto económico para Cataluña ha suscitado entre barones socialistas, socios de su Gobierno, comunidades autónomas, oposición política, inspectores de Hacienda, economistas y expertos, entre otros colectivos, aunque el presidente evitó detallar las implicaciones que tendrá romper la caja común.

El preacuerdo de PSC y ERC contempla la cesión a la Agencia Tributaria de Cataluña del 100% de los impuestos en la región, a cambio del pago a al Estado de una especie de cupo al estilo vasco por los servicios prestados, como moneda de cambio para que Esquerra vote a favor de la investidura como presidente del socialista Salvador Illa.

"Es un magnífico preacuerdo para España y para Cataluña. Todos los socialistas quieren a Salvador Illa como presidente de la Generalitat de Cataluña, al menos una mayoría amplia. Y por tanto, yo estoy muy contento, muy feliz", dijo Sánchez en la tradicional rueda de prensa de balance que efectúa desde La Moncloa antes de las vacaciones estivales.

"Reclamo respeto y reconocimiento a un partido independentista como ERC que, gracias a la negociación y el acuerdo, ha permitido importantes avances para fortalecer el autogobierno en Cataluña", añadió, confiando en que las bases de Esquerra validen el texto este viernes para "lograr abrir un tiempo nuevo en Cataluña que va a ser positivo para la sociedad catalana y el conjunto de la sociedad española".

Sánchez evitó responder al ser cuestionado sobre el cambio de criterio del Gobierno central, que hasta hace unos días rechazaba frontalmente un concierto económico para Cataluña que la equipare a los territorios forales, como declaró expresamente tras el Consejo de Política Fiscal y Financiera la vicepresidenta primera y ministra de Hacienda, María Jesús Montero. En su lugar, como ya hiciera un día antes, Sánchez se limitó a defender que lo importante no es quién recauda los impuestos, sino lo que se haga con ellos, considerando que lo relevante es que vayan destinados a reforzar sanidad, educación o servicios sociales. "Con este mismo modelo de financiación autonómica, España sufrió los mayores recortes y ajustes del Estado del bienestar" durante los últimos gobiernos del PP, arremetió, reivindicando que desde entonces la Administración Central ha aumentado en 300.000 millones las transferencias a las regiones, a razón de 43.000 millones más de media anual desde que él llegó a la presidencia del Gobierno, en 2018.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ayer.

"Si hay un Gobierno comprometido con la solidaridad interterritorial es el Gobierno de España", sostuvo Sánchez, confiando en que las bases de ERC den la oportunidad de que arranque la legislatura en Cataluña, evitando una repetición electoral y permitiendo "abrir un tiempo nuevo" que deje atrás el *procés* secesionista.

"Quiero poner en valor el acuerdo. Cuántas veces he escuchado criticar que los políticos no llegamos a acuerdos", dijo Sánchez, al ser preguntado por las constantes cesiones al independentismo, argumentando que en la Ley Orgánica de Financiación de Comunidades Autónomas (Lofca) se reconoce la capacidad de las regiones para gestionar impuestos de su competencia; que el Estatuto de Cataluña prevé la existencia de una Agencia Tributaria catalana; o que el de Guernica prevé la transferencia de la caja de la Seguridad Social al País Vasco.

Concedemos una "financiación singular para Cataluña, como la hay para Baleares", ilustró, abriéndose a seguir negociando bilateralmente con las comunidades autónomas para reconocer sus distintas singularidades.

"He dicho que es una negociación bilateral la que se abriría en este caso con la Generalitat de Cataluña y también lógicamente corresponde a un espacio multilateral la negociación del nuevo sistema de financiación autonómico, pero que efectivamente estamos dando un paso en la federalización de nuestro estado autonómico", subrayó, considerando que eso es "incuestionable y una muy buena noti-

# Encantado de haberse conocido

**LA AGUJA DE MAREAR**

**Javier Ayuso**

El presidente del Gobierno no quería irse de vacaciones sin mostrarse como el mejor líder político europeo, amante de los pactos y de la transparencia, y hacer balance de un año triunfal por el que los españoles deberíamos rompernos las manos de tanto aplaudir. En una comparecencia plagada de autobombo y propaganda, Pedro Sánchez se mostró encantado de haberse conocido y de no responder a ninguna de las preguntas que le formularon los periodistas. ¡Faltaría más! ¿Quién es la prensa para pedirle aclaraciones? Si no se las doy a los representantes del pueblo, cómo se las voy a dar a los de los *pseudomedios* de comunicación.

Según el líder socialista, las preguntas eran juicios de valor y él no está en La Moncloa para justificar ninguna de sus acciones. Sus acólitos insistían en que "no se debe mirar el recorrido, sino el resultado", en un intento de justificar lo injustificable, mientras él decía sin pudor que se encontraba "satisfecho, contento y feliz", porque el acuerdo firmado el lunes con ERC "abre un tiempo nuevo para Cataluña".

Algo parecido había dicho cuando firmó los indultos a los independentistas sediciosos, modificó el código penal para permitirles que lo vuelvan a hacer o aprobó la Ley de Amnistía redactada por los ayudantes de Carles Puigdemont. El tiempo nuevo consiste en que ERC y Junts van consiguiendo todo lo que plantean, mientras mantienen su intención de avanzar hacia la independencia. Por mucho que digan en Ferraz que el procés ha muerto, cada día está más vivo, gracias a los pagos puntuales que reciben del Gobierno a cambio de asegurarle la permanencia en el poder o la presidencia de la Generalitat.

Sin embargo, esta vez Sánchez se va a encontrar con la oposición de una parte de sus compañeros de partido y de sus aliados de investidura. Para entregar a Cataluña la llave de la caja, es necesario sacarla del Régimen Común en el que están quince de las comunidades autónomas españolas (todas menos el País Vasco y Navarra, que se rigen por el régimen foral). Y para ello, es necesario modificar en las Cortes la Lofca; una mayoría absoluta muy difícil de obtener teniendo en cuenta que el BNG, Compromís y otros grupos minoritarios ya han anunciado un no a una reforma que consideran "insolidaria".

El secretario general del PSOE tampoco respondió a la pregunta de por qué han vuelto a cambiar de opinión (no hay que olvidar que la vicepresidenta primera y ministra de Hacienda, María Jesús Montero, había dicho hace pocos días que la cesión de la recaudación de impuestos a Cataluña era una "línea roja"). Se limitó a repetir machaconamente lo encantado que estaba con su gestión y que "es un

# Page: la soberanía fiscal para Cataluña "es indefendible"

**"ROMPE LA IGUALDAD"/** El barón socialista defiende que hay que hacer 'president' a Illa "sin que el coste del sacrificio lo tengan que hacer el resto de territorios".

**J. Portillo.** Madrid

"Hasta aquí" hemos llegado, clamó ayer Emiliano García-Page, presidente de Castilla-La Mancha y uno de los principales barones socialistas, al poner pie en pared y considerar "indefendible" la soberanía fiscal ofrecida por el PSC a ERC a cambio de la investidura de Salvador Illa como presidente de la Generalitat, con el aval del presidente del Gobierno y la cúpula del PSOE.

Solo unos minutos antes de que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, compareciera para bendecir el preacuerdo, Page compareció ante los medios de comunicación, visiblemente indignado, para mostrar sin ambages su rechazo frontal a un "planteamiento de ruptura de la igualdad" que tachó de "grosero", que consideró que "no tiene posibilidad ninguna de prosperar en el Congreso", se negó a acatar y confió en que el PSOE "no tolere".

"Confío en que no pueda prosperar" porque "es el planteamiento menos de izquierdas que he visto desde que tengo uso de razón. Es el egoísmo en persona", declaró Page, considerando que el pacto en sí es toda "una fábrica de alimentar a la extrema derecha en España".

"Lo mejor que le puede pasar a Cataluña es que sea presidente Salvador Illa", dijo, pero matizó que "hay que hacer un esfuerzo entre todos para que lo mejor para Cataluña no termine siendo lo peor para el resto de los territorios de España". Hay que hacer presidente a Illa, remachó, "sin que el coste del sacrificio lo tengan que hacer el resto de territorios de España, y particularmente el PSOE, en todos los territorios de España, al que no se le podrá obligar a defender en España lo indefendible", incidió.

Efe

El presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page.

**"No tiene posibilidad de prosperar en el Congreso. No saldrá adelante, que nadie se engañe", dice**

"El PSOE nació para combatir la desigualdad", reivindicó Page, criticando que el pacto entre las cúpulas de PSC y ERC es "un planteamiento de ruptura de la igualdad grosero". "Esto rebasa todos los límites porque afecta al bienestar, a la vida práctica, al bolsillo de la gente", dijo, considerando que "la riqueza nacional es de todos" y añadiendo que "es absurdo plantearse puertas fiscales en las comunidades autónomas, porque los impuestos los paga la gente".

"¿Se imaginan que admitamos que un ciudadano de Pedralbes pague más, pero pueda recibir mucho más que uno del Rabal?, ¿Se imaginan que un ciudadano como [la presidenta de Banco Santander, Ana] Botín, como paga mucho más, tiene derecho a recibir mejor sanidad y educación que el resto? Eso es indefendible", ilustró.

Los partidos independentistas "quieren que les damos la llave de la caja y nos darán las migajas, si nos esforzamos", continuó, en referencia a la aportación de solidaridad para el resto de comunidades y al cupo, al estilo vasco, que Cataluña pagaría al Estado a cambio de hacerse con el 100% de los impuestos.

"Les puedo decir que hasta aquí. Este planteamiento no tiene posibilidad ninguna de prosperar en el Congreso. No va a salir adelante. Que no se engañe nadie, ni siquiera los que lo tienen que avalar", dijo en referencia a la consulta a las bases de ERC convocada para el viernes. "Sería una patada al puzle constitucional para que volvamos a empezar. No lo puedo apoyar. Confío en que mi partido no lo tolere", concluyó.

Page encabeza así las voces críticas internas de varios barones del PSOE contra el concierto económico catalán, y se suma a la denuncia general de los presidentes autonómicos del PP, que en su caso han ido más lejos anticipando que lo recurrirán judicialmente.

## "Preocupación" con Venezuela

**Expansión.** Madrid

Por primera vez desde la celebración de los comicios electorales en Venezuela, el pasado domingo, el presidente del Gobierno se ha pronunciado sobre la cuestión. Ayer Pedro Sánchez transmitió que el Gobierno sigue "con preocupación los acontecimientos que se están viviendo". Y, aunque no expresó de forma explícita las dudas que hay con respecto al resultado, como sí han hecho otros gobiernos, sí manifestó que resulta "imperativa esa transparencia en el recuento. Para poder reconocer los resultados hay que poder verificar las actas de todas las mesas". Finalmente, el presidente del Gobierno realizó "un llamamiento firme" a la calma, al civismo y a la garantía de los derechos fundamentales "de todos los venezolanos", después de que 11 personas hayan perdido la vida en las protestas por el país.

Además, formaciones a la izquierda del PSOE matizaron su posición inicial: pasaron de pedir reconocer los resultados ofrecidos por el órgano electoral del país sudamericano a solicitar una mayor transparencia sobre el escrutinio. En su perfil de Twitter, Sumar, en el Gobierno de coalición junto al PSOE, manifestó que las elecciones deben contar con la "mayor transparencia en el escrutinio de los resultados". Por su parte, el secretario de Organización de Podemos, Pablo Fernández, reclamó que se publiquen "todas las actas" de los comicios, aunque denunció también a la "derecha venezolana" por un discurso "abiertamente golpista". Finalmente, el coordinador federal de IU, Antonio Maíllo, calificó de "sensata" la postura del presidente de Colombia, Gustavo Petro, quien invitó al Gobierno venezolano a permitir un escrutinio "transparente".

cia para el sistema político español".

La valoración positiva del presidente del Gobierno y líder nacional del PSOE contrastaba con la del principal barón autonómico socialista, el presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page, que solo minutos antes tachaba el pacto de "indefendible", un ataque a la solidaridad territorial que confió en que no prospere (ver información adjunta).

"Hablando de Page, la noticia sería que hiciera una rueda de prensa apoyando al Gobierno de España", se limitó a ironizar Sánchez al ser cuestionado sobre ello, recordando que la Comisión Ejecutiva Federal del PSOE aprobó el martes por unanimidad el preacuerdo de PSC y ERC. "El pacto, además de financiación singular, habla de solidaridad interterritorial. Y me parece importante que un partido independentista se comprometa con esa solidaridad y con la igualdad de servicios" entre regiones, dijo, sin aclarar cómo se garantizará.

magnífico acuerdo para España y para Cataluña". "Hay que poner en valor los acuerdos", añadió sin aclarar ninguna de las cuestiones que le plantearon los periodistas. Tampoco parpadeó, ni por supuesto respondió, cuando le preguntaron si se podía creer su palabra de que no habría referéndum de autodeterminación.

Dejó caer también que el acuerdo es un nuevo paso hacia el federalismo en España. Pero la verdad es que todas las concesiones que lleva cinco años haciendo a los independentistas catalanes y vascos no persiguen un modelo federal, sino claramente confederal, en el que cada autonomía elegida se convierte en una nación y negocia de tú a tú con el Estado. Todo ello, con el mayor desprecio al resto de las regiones españolas.

Además de autoaplaudirse por lo firmado con ERC, Sánchez se explayó sobre su magnífica gestión desarrollada desde que hace un año "el pueblo habló" y eligió un nuevo gobierno de coalición progresista. Todo son éxitos en esta andadura, en la que nuestro país se ha convertido en un "referente mundial". Llegó a decir que la presidencia semestral de España en la UE, con el gobierno en funciones y escasa actividad "fue de las más exitosas de las presidencias rotatorias".

A veces se paraba y miraba al tendido esperando un aplauso, pero ya hubiera sido el colmo que sus palmeros le hubieran vitoreado en plena conferencia de prensa. Y a pesar de la seguridad que pretendía mostrar, se le notó nervioso y se repitió muchas veces en su propaganda y en sus ataques al PP y a Vox, que para él siguen siendo lo mismo.

El presidente tampoco quiso responder a tres preguntas concretas que le formularon sobre la imputación de su esposa, Begoña Gómez. Dijo que ya lo había explicado en las Cortes, cuando lo único que ha repetido una y otra vez es que "no hay nada de nada". Sí dijo que se trata de un "no caso" y que la querella presentada contra el juez que instruye el procedimiento supone "la defensa de la dignidad de la presidencia". Y añadió: "El tiempo pondrá las cosas en su sitio; nosotros gobernamos y ellos fabulan".

En un rocambolesco cambio de tercio, el líder socialista explicó así lo "patético y bochornoso" del caso. "Cuando llegamos al poder en 2018", dijo "el PP había dejado España con tres graves crisis: económica, social y territorial. Nosotros hemos solucionado todas ellas y como la oposición ya no tiene qué criticar, utilizan la justicia contra mí. Es un caso que viene de su propia frustración".

El curso político no acaba con la comparecencia de Pedro Sánchez en La Moncloa. Ahora se vuelve a trasladar a Cataluña, en donde las bases de ERC tienen que votar el preacuerdo para la investidura de Salvador Illa y en donde puede producirse la vuelta del prófugo expresidente Puigdemont. Habrá que seguir atentos al "tiempo nuevo" anunciado por el líder socialista.

EL DEBATE TERRITORIAL

# Cataluña acaparará el 23% de los ingresos de IRPF y el 20% de IVA

**El acuerdo PSC-ERC contempla traspasar medios humanos y materiales a la Hacienda catalana**

**MAGNITUD DE LA AGENCIA TRIBUTARIA CATALANA/** La cesión de los grandes tributos estatales a la Generalitat le reportará más de 11.000 millones adicionales de Renta, 7.000 de IVA y unos 25.000 millones en total.

**Juande Portillo.** Madrid

El "acuerdo para un nuevo modelo de financiación singular para Cataluña", incluido dentro del pacto de investidura del socialista Salvador Illa que han sellado las cúpulas de PSC y ERC, contempla el traspaso del 100% de los impuestos de la región a la Agencia Tributaria de Cataluña, que pasaría a convertirse en el órgano regional más potente del ámbito tributario. El nuevo aparato, concretamente, permitirá elevar la recaudación fiscal que va a parar a las arcas de la Generalitat en unos 25.000 millones de euros, hasta sumar cerca de uno de cada cuatro euros de toda la recaudación de IRPF y uno de cada cinco euros de IVA.

Así se desprende de los datos de las balanzas fiscales que el Ministerio de Hacienda hizo públicos el pasado marzo, precisamente en cumplimiento de los compromisos alcanzados con los partidos independentistas a cambio de su apoyo parlamentario al Gobierno. Las cifras, que ERC y Junts ambicionaban para sustentar sus quejas por el déficit fiscal de la región, terminan arrojando algo de luz ahora sobre la magnitud que tendrá la nueva Agencia Tributaria catalana.

Hasta la fecha, las comunidades autónomas del régimen común –todas a excepción de País Vasco y Navarra, que tienen constitucionalmente reconocido su carácter foral– se han venido financiando con una caja común. Esta se nutre de varias vías, de un lado de los principales tributos estatales, de los que recibe el 50% de los ingresos de IRPF, la mitad del IVA, y un 58% de los Impuestos Especiales. En segundo lugar, se inyectan los tributos cedidos a las autonomías, como Patrimonio o Sucesiones y Donaciones. En tercer lugar, se suman fondos estatales. El conjunto se reparte a través de varios criterios e instrumentos para tratar de reducir las desigualdades, aunque el sistema actual, pendiente de reforma desde 2014, termina infrafinanciando a cuatro regiones (ninguna Cataluña): Comunidad Valenciana, Andalucía, Murcia y Castilla-La Mancha.

Europa Press

El candidato del PSC a presidir la Generalitat de Cataluña, Salvador Illa.

Como resultado, en todo caso, hasta la fecha todas las regiones recibían más de lo que aportaban a la caja común a excepción de la Comunidad de Madrid, que en 2021 realizó una aportación neta de 6.313 millones, según los cálculos de la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea); Cataluña, que aportó 2.168 millones; y Baleares, que introdujo 334 millones. El Estado añadió otros 10.600 millones a esos 9.000 de las tres regiones que realizan aportaciones netas.

Pero ahora, todo amenaza con cambiar. De prosperar el acuerdo de PSC y ERC, Cataluña dejaría de hacer aportaciones a esta caja común, y pasaría a absorber toda la recaudación fiscal del territorio, abonando luego una suerte de cupo al Estado por los servicios prestados en la comunidad autónoma y una aportación solidaria al resto de regiones, ambas por definir.

Las balanzas fiscales publicadas por Hacienda revelan que Cataluña logra cerca del 22% de los ingresos tributarios del régimen autonómico común, así como uno de cada cuatro euros de los cedidos, como Patrimonio, Sucesiones y AJD. Así, siempre según las balanzas, Cataluña ya recibe de la caja común unos 11.500 millones de la recaudación de IRPF y 7.000 millones de la de IVA. Teniendo en cuenta que el Estado solo entrega la mitad de la recaudación a las autonomías, traspasar toda la recaudación a Cataluña le reportará otro tanto nuevo a sus arcas, alcanzando el 23% de todos los ingresos de IRPF y el 20% del IVA.

En total, según estiman desde Fedea, los ingresos públicos de la Generalitat de Cataluña pasarán a duplicarse, elevándose en unos 25.000 millones de euros hasta rondar los 50.000.

Más allá de la relevancia de estas cifras en términos de ingresos públicos, el preacuerdo que las bases de ERC votarán este jueves implica, concretamente, que la Agencia Tributaria de Cataluña "gestione, recaude, liquide e inspeccione todos los impuestos soportados" en la región. "La asunción de estas competencias requerirá el traspaso de los medios humanos, materiales, económicos y tecnológicos", prevé el texto del acuerdo, abriendo la puerta a que parte de los 5.000 funcionarios de la Agencia Tributaria estatal en Cataluña acaben siendo trasladados al organismo regional. Una posibilidad que ha puesto en pie de guerra a los colectivos de inspectores y técnicos de Hacienda.

Más allá de la complicación logística, la gran duda de fondo es cómo se reequilibrará la caja común del golpe que le supondrá perder los ingresos de Cataluña. Aunque fuentes del Ministerio de Hacienda sostienen que el concierto "garantiza la solidaridad interterritorial y la prestación de servicios en toda España", no explican cómo, ni, en especial, si el Estado deberá elevar su aportación –a cuenta de los contribuyentes del resto de territorios– para cubrir la pérdida de las aportaciones de Cataluña a la caja común.

# Comuns y PSC pactan aparcar el Hard Rock e impulsar la vivienda social para investir a Illa

**R.Font.** Barcelona

Catalunya en Comú hará presidente de la Generalitat a Salvador Illa, el candidato del PSC, a cambio de aparcar el proyecto del macrocasino de Hard Rock y de impulsar medidas para atajar la escasez de vivienda. Ambas formaciones firmaron ayer un preacuerdo de investidura, que daría a Illa las llaves del Govern, a la espera de las bases de ERC, que deben de avalar mañana el pacto de su partido con los socialistas catalanes.

La formación liderada por Jessica Albiach fue la responsable de dinamitar la pasada legislatura, al no apoyar los Presupuestos del Ejecutivo de Pere Aragonès, dado que exigían la cancelación del macrocomplejo de ocio de Hard Rock en Tarragona.

El PSC es uno de los principales defensores del proyecto, pero los Comuns se han asegurado de que no siga adelante, al menos a instancias de la Generalitat. "El Govern no facilitará proyectos como el macrocasino del Hard Rock y, por este motivo, eliminará la reducción de la fiscalidad del juego prevista en la ley 6/2014", recoge el acuerdo entre ambas partes.

Los aliados de Sumar en Cataluña son partidarios del decrecimiento del turismo en la comunidad, por lo que también han incluido otros puntos en la materia, como la reducción de los cruceros o el impulso de un pacto para un nuevo modelo turístico que sea "respetuoso con el medio natural" y tenga una "nueva fiscalidad que aumente el retorno al territorio".

El grueso del pacto, sin embargo, pone el foco en aplicar políticas que impulsen el parque de vivienda social. Comuns y PSC se comprometen a lanzar un programa urgente de fomento de la vivienda protegida, con la construcción de 50.000 pisos nuevos entre 2024 y 2030.

### Alquiler público

También prevé destinar como mínimo 350 millones de euros en cuatro años para ampliar el parque público de alquiler en 5.000 viviendas mediante la compra por tanteo y retracto.

Los partidos firmantes afirman que modificarán la duración máxima de los contratos de alquiler de temporada hasta los seis meses, mientras que aprobarán un régimen sancionador por el incumplimiento del tope del precio del alquiler y mantendrán intactas las actuales zonas calificados como "tensionadas". Por último, impulsarán la rehabilitación de 150.000 viviendas en siete años para incorporarlas al parque protegido.

Aunque de una forma más escueta, el acuerdo con los Comuns también hace mención a una "financiación singular" para Cataluña, el principal foco del pacto entre ERC y PSC. En este caso, los partidos hablan de un marco que se base en "los principios de suficiencia, ordinalidad, solidaridad, corresponsabilidad y eficiencia". El pacto con los republicanos supone el traspaso del 100% de los impuestos a la comunidad.

Por último, el acuerdo promueve "la fijación de un objetivo del déficit para el 2025 del 0,1%".

**MÁS DETALLES**

El documento firmado por los Comuns y el PSC incluye varias medidas para impulsar el transporte público y la movilidad sostenible, el uso de las **energías renovables** y la mejora de los servicios públicos, especialmente la salud y la educación.

# La inflación en la eurozona se eleva al 2,6% por el repunte de la energía

**DATO DE EUROSTAT/** Los precios aceleran una décima en julio, lo que contrasta con la relajación de la inflación en España. Sin embargo, el país se sitúa como la sexta economía con una mayor alza del IPC.

**Pablo Cerezal.** Madrid

La inflación se acelera en julio por la subida de los precios de la energía. El índice de precios de consumo (IPC) creció un 2,6% en el séptimo mes del año respecto al mismo periodo del pasado ejercicio, de acuerdo con los datos publicados ayer por la oficina estadística comunitaria, Eurostat, una décima por encima del dato de junio. Un repunte que aleja la posibilidad de una nueva rebaja de tipos por parte del Banco Central Europeo (BCE), después del recorte de junio.

Los precios en la eurozona subieron un 2,6% interanual en julio, una décima más que el mes anterior. Esta subida se debió fundamentalmente a la energía, que ha pasado de estar prácticamente estancada en junio, cuando se registró un alza del 0,2%, a encarecerse un 1,3%. Aunque parezca que este avance no es muy sustancial, se trata del mayor incremento en casi un año y medio y resulta muy significativo, ya que implica que los precios de la energía se resisten a normalizarse tras la escalada de 2022, lo que penaliza la competitividad de la industria europea.

En el resto de componentes no se observan grandes variaciones: los servicios suben un 4% (una décima por debajo del dato del mes anterior), seguidos de comida, alcohol y tabaco (2,3%, si bien los alimentos frescos en particular se moderan tres décimas, al 1%) y los productos industriales no energéticos (0,8%, una décima por encima del dato del mes anterior). Estos datos ponen de manifiesto que los servicios siguen tirando con fuerza de la inflación, haciendo que esta se mantenga enquistada en cotas superiores al objetivo del BCE (el 2% anual) porque las empresas están trasladando el coste de las subidas salariales a sus precios de venta, especialmente en los sectores más tensionados como es el caso del turismo, pero este proceso se antoja más complicado en el sector manufacturero, donde la demanda es mucho más débil y donde, por lo tanto, las empresas están contrayendo sus márgenes.

**UNA SUBIDA HETEROGÉNEA**

Índice de Precios de Consumo. Var. interanual en julio, en %.

Expansión Fuente: Eurostat

**La mayor subida de los precios aleja la posibilidad de otro recorte de tipos por parte del BCE**

Por ello, este repunte de los precios aleja la posibilidad de un nuevo recorte de tipos de interés por parte del Banco Central Europeo, que algunos analistas consideran que quizá fue algo precipitado. Por ejemplo, Peter Vanden Houte, economista jefe de ING Research para la eurozona, señala que el dato de julio ha sido "ligeramente superior al esperado", por lo que "reduce la probabilidad de un nuevo recorte de tipos en septiembre". Por su parte, Ricardo Amaro, economista principal de Oxford Economics, sostiene que estas cifras hablan de "un último tramo difícil en la desinflación" que también complica la senda de rebajas de tipos al BCE.

No obstante, existe una gran heterogeneidad, con seis países donde la tasa de inflación se sitúa por debajo de la cota del 2% y otros tres donde todavía rebasa el 3%, con mención especial para Bélgica (5,5%). En el primer grupo se sitúan Finlandia (con un 0,6%), Letonia (0,8%), Lituania (1,1%), Eslovenia (1,4%), Irlanda (1,5%) e Italia (1,7%). En sentido contrario, Bélgica lidera las subidas de precios, con un encarecimiento del nivel de vida a mucha distancia del resto, seguida de Países Bajos, Estonia (3,5% en ambos casos), Croacia (3,4%) y Grecia (3%).

**España**

Justo detrás de los países mencionados, y a pesar de la fuerte moderación de precios experimentada en este último mes, España queda en la sexta posición del ránking, con una subida de precios del 2,9%, empatada con Austria y Eslovaquia. Esto es, tres décimas por encima de la media europea, que coincide con el dato de Francia y Alemania. Con ello, la economía nacional sigue perdiendo competitividad respecto a sus principales socios comerciales por décimo mes consecutivo, aunque con menos intensidad que en los meses anteriores. Si bien no existe una relación directa entre los precios de consumo y los de exportación, sí es cierto que un aumento del IPC se acaba trasladando a los salarios, que a su vez acaban repercutiéndose a los costes de producción de las empresas tanto para el mercado nacional como para el extranjero.

## Hacienda devuelve 1.400 millones por sentencias del TS y el TC

**Expansión.** Madrid

El Ministerio de Hacienda ha devuelto hasta junio 1.415 millones de euros por sentencias del Tribunal Constitucional y el Tribunal Supremo relativas a mutualistas jubilados que pagaron IRPF de más y la inconstitucionalidad de algunas medidas del real decreto ley aprobado en 2016 por el Gobierno de Rajoy para aumentar la recaudación a través del impuesto de Sociedades.

En concreto, el último informe de recaudación tributaria publicado por la Agencia Tributaria detalla que el Fisco ha dejado de ingresar 708 millones por las devoluciones extraordinarias derivadas de las diversas sentencias del Tribunal Supremo acerca de las aportaciones o cotizaciones efectuadas a mutualidades laborales, en su mayoría de banca, que no se dedujeron en la base imponible del IRPF. Esto se produce después de que una sentencia diera la razón a un jubilado del sector bancario que pedía que parte de su pensión no tributase en las declaraciones del IRPF. El sindicato de técnicos del Ministerio de Hacienda calcula que 4,8 millones de pensionistas de mutualidades puedan beneficiarse.

Además, el informe de la Agencia Tributaria contabiliza una devolución extraordinaria por un importe que supera los 707 millones de euros en el Impuesto sobre Sociedades ligada a la sentencia del Constitucional en la que declara inconstitucional algunas medidas del real decreto ley aprobado en 2016 por el Gobierno de Mariano Rajoy para aumentar la recaudación a través de este tributo. El tribunal acordó por unanimidad declarar inconstitucional algunas medidas del real decreto-ley aprobado en 2016 para aumentar la recaudación a través de Sociedades, al considerar que este tipo de modificaciones no se pueden introducir vía real decreto-ley. Las modificaciones de Sociedades a las que hace referencia incluyen la fijación de topes más severos para la compensación de bases imponibles negativas, la introducción *ex novo* de un límite a aplicación de las deducciones por doble imposición y la obligación de integrar automáticamente en la base imponible los deterioros de participaciones deducidos en ejercicios anteriores.

# Andalucía y Baleares encabezan las subidas del PIB del segundo trimestre

**Expansión.** Madrid

Andalucía y Baleares son las dos regiones con un mayor crecimiento económico en el segundo trimestre del año. Así lo certifica el cálculo realizado por la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) en base al dato de la Contabilidad Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadística el martes, que mostraba un crecimiento intertrimestral del PIB español del 0,8%. En concreto, estas dos regiones fueron las únicas que avanzaron más de un 1%, en concreto un 1,1% en ambos casos. Es decir, 0,3 puntos porcentuales por encima de la media nacional. En el extremo contrario, y dentro de la buena dinámica económica del país, están las subidas más tímidas del 0,4% de Cantabria y Navarra.

En cuanto al dato interanual, en el que el conjunto de la economía creció un 2,9%, Andalucía sigue estando a la cabeza, en este caso con un crecimiento del 3,2%. A la región le acompaña Canarias, que crece en una tasa similar, mientras que Baleares, en este caso, registra el mismo porcentaje que la media nacional.

Los menores crecimientos fueron los de Extremadura, de un 1,9%; y de la Comunidad Foral de Navarra, con un 2%. Cabe destacar que, al menos a nivel nacional, los principales responsables del crecimiento económico del segundo trimestre fueron los buenos indicadores en categorías como la inversión inmobiliaria, las exportaciones, la hostelería y el comercio.

Con la publicación de los resultados la Airef ha advertido de que sus estimaciones están sujetas a un "contexto de elevada incertidumbre en el ámbito territorial, ya que la última información disponible sobre la Contabilidad Regional de España es referente al año 2022", frente a los datos del segundo trimestre de este mismo año para el conjunto nacional. "Asimismo, tal y como el propio INE viene advirtiendo las estimaciones de la Contabilidad Nacional Trimestral están registrando revisiones de mayor magnitud a lo habitual. Ello conlleva que las estimaciones de Metodología de Estimación Trimestral por Comunidades Autónomas del PIB (Metcap) se encuentren también sujetas a una mayor incertidumbre".

**CRECEN MÁS**

Evolución del PIB trimestral, en porcentaje.

Expansión Fuente: Airef

# Aumenta el riesgo de que el conflicto de Gaza se extienda por Oriente Próximo

El asesinato del líder de Hamas Ismail Haniyeh en Teherán, poco después de asistir a la toma de posesión del nuevo presidente de Irán, supone una escalada de tensión en la zona, a la que se suma el ataque aéreo en Beirut.

**Andrew England**

El primer ministro israelí, Benjamín Netanyahu, acaba de dar un paso más en la escalada del conflicto. En cuestión de horas, las fuerzas israelíes lanzaron un ataque aéreo en Beirut contra un alto mando de Hezbolá, las milicias libanesas. Ahora, el ejército de Israel ha sido acusado por Hamás e Irán de asesinar al líder político del grupo palestino en un atentado en Teherán. Aunque Israel reconoció que había acabado con la vida de Fuad Shukr, un comandante de Hezbolá considerado cercano al líder del grupo, Hassan Nasrallah, no se ha pronunciado sobre el ataque que mató al líder de Hamás, Ismail Haniyeh.

Sin duda, Netanyahu cree que los ataques tendrán un efecto disuasorio entre los enemigos de su país. Además, está convencido de que enviará un mensaje de unidad entre los israelíes tras la última crisis política. Pero es una apuesta arriesgada que puede desencadenar la guerra total en Oriente Próximo, algo que se teme desde el ataque de Hamás del 7 de octubre y la posterior ofensiva israelí en Gaza.

Israel había amenazado con tomar represalias desde que un ataque con cohetes en los altos del Golán causó el sábado la muerte de 12 jóvenes en un campo de fútbol. Tanto Tel Aviv como Washington responsabilizaron a Hezbolá del ataque. Pero atacar a uno de los principales colaboradores de Nasralá en el corazón de Hezbolá en Beirut era la respuesta más esperada.

Se trata de la primera vez que Israel lanza un ataque contra Hezbolá en la capital libanesa desde el 7 de octubre, y Shukr era el dirigente de mayor rango del grupo que Israel ha matado en años. Hezbolá no ha confirmado su muerte.

El asesinato de Haniyeh, poco después de asistir a la toma de posesión del nuevo presidente de Irán, junto a dignatarios extranjeros, supone una escalada de tensión en la zona. El ataque de Teherán es un duro golpe no solamente para Hamás, sino también para la república islámica en un momento muy delicado.

También indica que Israel –que no ha ocultado su voluntad de atacar a los dirigentes de Hamás dondequiera que se encuentren– está dispuesto a ir más allá incluso a pesar de que Estados Unidos y sus aliados intentan reducir la tensión.

La región, que desde hace meses se ha convertido en un polvorín, espera ahora la respuesta de Hezbolá, Irán, y el llamado eje de resistencia, una red de grupos militantes respaldados por Irán. El líder supremo de Irán, el ayatolá Alí Jamenei, se apresuró a amenazar a Israel con la promesa de "vengar el asesinato de Haniyeh".

Efe

Protestas en Pakistán tras el ataque que mató al líder de Hamás, Ismail Haniyeh.

**Desde hace tiempo existe el temor de que un error de cálculo desencadene una escalada del conflicto**

**El ataque de Teherán es un duro golpe para Hamás y también para Irán en un momento muy delicado**

**La región, que se ha convertido en un polvorín, espera ahora la respuesta de Hezbolá e Irán**

Israel e Irán han alcanzado situaciones de máxima tensión en otras ocasiones, pero hasta ahora han sido capaces de contenerse, sobre todo después de que en abril intercambiaran ataques calibrados con misiles y aviones no tripulados.

### Prioridad

Irán ha dejado claro que no desea un conflicto directo con Israel o Estados Unidos. Su prioridad es la supervivencia de la república, lo que significa mantener el conflicto lejos de sus fronteras y confiar en que los militantes a los que apoya sean los encargados de actuar.

Pero su decisión de lanzar el primer ataque directo contra Israel desde suelo iraní en abril demostró que también está dispuesto a responder si le provocan. Los innumerables ataques de Israel desde el 7 de octubre han hecho poco por disuadir a sus enemigos.

Lleva meses intercambiando golpes con Hezbolá con creciente ferocidad, aunque en gran medida se han limitado a la región fronteriza entre Israel y Líbano. Resulta difícil imaginar que el asesinato de Shukr no provoque una respuesta más contundente, que sumerja aún más a los adversarios en su peligroso ciclo de escalada.

Desde hace tiempo existe el temor de que un error de cálculo o una provocación desencadenen una escalada del conflicto: desde el 7 de octubre, Israel ha lanzado ataques en Irán, Siria, Líbano y Yemen. La cuestión crítica es ahora si se han cruzado, o están a punto de cruzarse, unas líneas rojas cada vez más difusas.

Israel no ha ocultado su determinación de hacer retroceder a los combatientes de Hezbolá de la región fronteriza, ya sea a través de la diplomacia con la ayuda de Estados Unidos o por la fuerza. De hecho, Washington tuvo que convencer al gobierno de extrema derecha de Netanyahu para que no lanzara un ataque preventivo contra el grupo militante libanés en los primeros días de la guerra de Gaza.

También es lógico pensar que tanto Israel como Hezbolá llevan preparándose para un conflicto desde 2006, cuando se enfrentaron durante 34 días. Desde entonces, las autoridades israelíes han dejado claro que esta vez irán mucho más lejos y no se limitarán a atacar los bastiones de los militantes.

### Líbano

Eso sería catastrófico para Líbano, una nación sumida en una crisis económica y política y en riesgo de colapso total en caso de invasión israelí. Pero las consecuencias para Israel también serían graves. Hezbolá, que se considera el actor no estatal más armado del mundo, es un enemigo mucho más potente que Hamás. Funcionarios iraníes han afirmado que Teherán apoyaría a Hezbolá con todos sus medios si estallara una guerra total.

Es poco probable que esto implique ataques directos, al menos al principio, sino más bien la movilización de los militantes en el eje de la resistencia, desde los rebeldes hutíes en Yemen hasta las milicias chiíes en Irak y Siria. Ello supondría una intensificación de los ataques con misiles y aviones no tripulados contra Israel, con el riesgo de desbordar sus defensas aéreas. La semana pasada, un avión no tripulado hutí alcanzó Tel Aviv, matando a una persona.

EEUU, que mantiene su férreo compromiso con la defensa de Israel, también correría el riesgo de verse arrastrado a un conflicto más extenso. El transporte marítimo internacional, que ya está siendo atacado por los hutíes en el mar Rojo, podría verse más amenazado. A los Estados árabes les preocupan los posibles efectos indirectos.

Se trata del peor escenario sobre el que las potencias de la zona llevan advirtiendo desde que estalló el conflicto en Gaza. Pero, hasta ahora, los esfuerzos liderados por Estados Unidos para poner fin a la guerra han fracasado y han sufrido un duro golpe con la muerte de Haniyeh, el principal interlocutor de Hamás con los mediadores. Ahora, Estados Unidos y la región afrontan la gestión cotidiana de una crisis cada vez más compleja y mortífera.

**Financial Times**

## Un observador reconocido por Venezuela pone en duda los resultados

**Expansión.** Madrid

Una nueva polémica envuelve las elecciones del pasado domingo en Venezuela. El Centro Carter, institución no gubernamental reconocida por el Consejo Nacional Electoral de Venezuela (CNE) para actuar como observadora durante los comicios, publicó en la madrugada del martes al miércoles un comunicado en el que señala que "la elección presidencial no se adecuó a parámetros y estándares internacionales de integridad electoral y no puede ser considerada como democrática".

La institución, fundada por el expresidente estadounidense Jimmy Carter, reconoce su incapacidad para "corroborar la autenticidad de los resultados declarados por el CNE". Esto se debe a la falta de resultados desagregados y la imposibilidad de conocer los votos mesa por mesa, precisamente lo que denuncia gran parte de la comunidad internacional: "El hecho de que la autoridad electoral no haya anunciado resultados desglosados por mesa electoral constituye una grave violación de los principios electorales". Cabe recordar que, hasta la fecha, el CNE solo ha publicado un recuento con resultados: lo hizo a última hora del domingo y reflejaba, con un 80% de los votos escrutados, una victoria de Nicolás Maduro con el 51,2% de los sufragios, en un proceso de recuento opaco. Ayer, Maduro solicitó al Tribunal Supremo de Justicia que realice un peritaje a los resultados.

Hasta tal punto están siendo puestos en duda que aliados del Gobierno de Maduro piden una mayor transparencia. Sirva como ejemplo lo dicho ayer por el presidente de Colombia, Gustavo Petro, que hasta entonces había permanecido en silencio. Lo rompió en la red social Twitter: "Las graves dudas que se establecen alrededor del proceso electoral venezolano pueden llevar a su pueblo a una profunda polarización violenta con graves consecuencias de división permanente de una nación que ha sabido unirse muchas veces en su historia", aseveró. Además, instó al Gobierno de Maduro a "permitir que las elecciones terminen en paz permitiendo un escrutinio transparente con conteo de votos y actas" que pueda comprobar la oposición.

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

# LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

31-07-2024

| Los valores que más suben | % |
|---|---|
| Airbus SE | 5,19 |
| Ecoener | 4,91 |
| Ence | 4,37 |
| Nyesa | 4,35 |
| OHLA | 3,57 |
| ROVI | 3,25 |
| Viscofan | 3,18 |
| Gestamp | 3,08 |

| Los valores que más bajan | % |
|---|---|
| Berkeley Energía | -9,33 |
| Aena | -6,21 |
| Ferrovial Se | -5,16 |
| BBVA | -4,63 |
| B. Sabadell | -3,08 |
| Prosegur Cash | -2,56 |
| Duro Felguera | -2,52 |
| Dia | -2,31 |

| Los valores más negociados | Títulos |
|---|---|
| Urbas Gr.Financiero | 37.087.765 |
| B. Santander | 28.179.582 |
| B. Sabadell | 22.629.234 |
| Nyesa | 22.203.560 |
| BBVA | 20.946.352 |
| Dia | 19.984.981 |
| CaixaBank | 14.432.453 |
| Telefónica | 10.762.520 |

**Bono español a 10 años**
Rentabilidad en porcentaje.

**Petróleo**
Barril de Brent, en dólares.

**Oro**
En dólares por onza.

# ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

31-07-2024

| | Cierre | Variación diaria Puntos | Variación diaria % | Máximo anual | Mínimo anual | Variación anual (%) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **ESPAÑA** | | | | | | |
| Ibex 35 | 11.065,00 | -137,60 | -1,23 | 11.444,00 | 9.858,30 | 9,53 |
| Ibex Medium Cap | 14.547,70 | 97,10 | 0,67 | 15.204,60 | 12.984,10 | 7,37 |
| Ibex Small Cap | 8.540,20 | -44,60 | -0,52 | 8.850,90 | 7.709,00 | 7,48 |
| Latibex Top | 4.797,30 | -4,00 | -0,08 | 6.038,20 | 4.797,30 | -20,13 |
| Madrid | 1.092,36 | -11,91 | -1,08 | 1.132,07 | 972,17 | 9,56 |
| B. Consumo | 6.045,63 | -2,28 | -0,04 | 6.316,22 | 5.210,06 | 9,32 |
| Mat. / Const. | 1.728,00 | -21,29 | -1,22 | 1.780,65 | 1.628,22 | 3,69 |
| Petróleo / Energía | 1.780,03 | 3,02 | 0,17 | 1.846,46 | 1.617,48 | -0,24 |
| S. Fin./Inmobiliar. | 672,06 | -15,95 | -2,32 | 714,64 | 532,23 | 23,52 |
| Tecnol. / Comunic. | 717,13 | -1,88 | -0,26 | 781,52 | 667,37 | 1,12 |
| Serv. Consumo | 1.053,70 | -36,38 | -3,34 | 1.133,73 | 947,40 | 7,98 |
| Barcelona | 913,06 | -9,71 | -1,05 | 938,43 | 789,09 | 12,46 |
| BCN Mid-50 | 25.746,06 | -29,06 | -0,11 | 26.932,34 | 23.262,06 | 6,07 |
| Bilbao | 1.714,42 | -18,23 | -1,05 | 1.779,19 | 1.549,45 | 7,55 |
| Valencia | 1.736,56 | -14,73 | -0,84 | 1.769,82 | 1.521,82 | 10,90 |
| **ZONA EURO** | | | | | | |
| Dax Xetra | 18.508,65 | 97,47 | 0,53 | 18.869,36 | 16.431,69 | 10,49 |
| CAC 40 | 7.531,49 | 56,55 | 0,76 | 8.239,99 | 7.318,69 | -0,15 |
| Aex 25 | 920,62 | 12,63 | 1,39 | 944,91 | 771,43 | 17,01 |
| Ftse Mib | 33.763,86 | -144,16 | -0,43 | 35.410,13 | 30.077,46 | 11,24 |
| PSI-20 | 6.708,39 | 69,14 | 1,04 | 6.971,10 | 6.055,53 | 4,88 |
| Austria-Atx Vienna | 3.701,04 | -1,92 | -0,05 | 3.775,49 | 3.327,04 | 7,75 |
| Grecia-Atenas | 1.478,17 | 17,71 | 1,21 | 1.502,79 | 1.301,34 | 14,31 |
| **RESTO EUROPA** | | | | | | |
| FT-SE 100 | 8.367,98 | 93,57 | 1,13 | 8.445,80 | 7.446,29 | 8,21 |
| SMI | 12.317,44 | 35,42 | 0,29 | 12.365,18 | 11.091,58 | 10,59 |
| Dinamarca-Kfx Copenh. | 2.751,58 | 36,69 | 1,35 | 2.952,52 | 2.283,27 | 20,50 |
| Rusia-Rts Moscu | 1.076,55 | 1,99 | 0,19 | 1.211,87 | 1.045,25 | -0,64 |
| OMX Stockholm 30 | 2.609,33 | 14,08 | 0,54 | 2.641,47 | 2.297,85 | 8,81 |
| **PANEUROPEOS** | | | | | | |
| FTSE Eurotop 100 | 4.081,02 | 37,61 | 0,93 | 4.149,65 | 3.683,01 | 8,89 |
| FTSE Eurofirst 300 | 2.054,75 | 16,64 | 0,82 | 2.080,55 | 1.850,49 | 8,79 |
| DJ Stoxx 50 | 4.490,84 | 49,79 | 1,12 | 4.577,60 | 4.033,40 | 9,71 |
| Euronext 100 | 1.489,26 | 15,85 | 1,08 | 1.557,64 | 1.368,00 | 6,72 |
| S&P Europe 350 | 2.104,85 | 17,36 | 0,83 | 2.133,28 | 1.900,94 | 8,32 |
| S&P Euro | 2.125,81 | 12,33 | 0,58 | 2.225,04 | 1.261,91 | 6,78 |
| Euro Stoxx 50 | 4.872,94 | 31,94 | 0,66 | 5.100,90 | 4.403,08 | 7,77 |
| **AMERICA** | | | | | | |
| Dow Jones | 40.842,79 | 99,46 | 0,24 | 41.198,08 | 37.266,67 | 8,37 |
| S&P 500 | 5.522,30 | 85,86 | 1,58 | 5.667,20 | 4.688,68 | 15,78 |
| Nasdaq | 17.599,40 | 451,98 | 2,64 | 18.647,45 | 14.510,30 | 17,24 |
| Bovespa | 127.651,81 | 1.512,60 | 1,20 | 132.833,95 | 119.137,86 | -4,87 |
| Merval | 1.481.853,48 | 69.900,10 | 4,95 | 1.715.609,96 | 930.419,67 | 59,39 |
| IPC | 53.136,84 | 811,42 | 1,55 | 58.711,87 | 51.863,39 | -7,40 |
| Colombia Colcap | 1.345,70 | 10,39 | 0,78 | 1.441,68 | 1.220,31 | 12,59 |
| Venezuela-Ibc Caracas | 90.190,74 | 90,26 | 0,10 | 90.723,50 | 47.998,11 | 55,95 |
| Canada-Tse 300 | 23.110,81 | 286,14 | 1,25 | 23.110,81 | 20.584,97 | 10,27 |
| Chile-Ipsa | 6.440,56 | -25,57 | -0,40 | 6.810,91 | 5.844,56 | 3,92 |
| **ASIA-PACIFICO** | | | | | | |
| Nikkei | 39.101,82 | 575,87 | 1,49 | 42.224,02 | 33.288,29 | 16,85 |
| Hang Seng | 17.344,60 | 341,69 | 2,01 | 19.636,22 | 14.961,18 | 1,74 |
| Kospi Seul | 2.770,69 | 32,50 | 1,19 | 2.891,35 | 2.435,90 | 4,35 |
| St Singapur | 3.455,94 | 14,17 | 0,41 | 3.499,89 | 3.107,10 | 6,66 |
| Australia-Sidney | 8.320,40 | 143,80 | 1,76 | 8.320,40 | 7.575,60 | 6,27 |
| **AFRICA-ORIENTE MEDIO** | | | | | | |
| Egipto-Cma El Cairo | 6.838,44 | 17,83 | 0,26 | 7.854,63 | 5.444,38 | 24,94 |
| Israel-Tel Aviv 100 | 1.998,02 | 3,68 | 0,18 | 2.069,46 | 1.830,41 | -2,84 |
| Sudafrica-Jse All Share | 82.765,12 | 1.566,48 | 1,93 | 82.765,12 | 71.693,09 | 7,64 |
| **DIVISAS FRENTE AL EURO** | | | | | | |
| Euro/Dolar | 1,0828 | 0,0004 | 0,0370 | 1,0987 | 1,0632 | -2,01 |
| Euro/Yen | 162,7600 | -4,8500 | -2,8936 | 175,3900 | 155,6800 | 4,11 |
| Euro/Libra | 0,8438 | 0,0012 | 0,1424 | 0,8665 | 0,8392 | -2,91 |
| Euro/Franco Suizo | 0,9533 | -0,0059 | -0,6151 | 0,9924 | 0,9305 | 2,95 |
| **BONOS A 10 AÑOS** | | | | | | Puntos |
| B. España 10 años | 3,114 | -0,04 | -1,42 | 3,495 | 2,987 | -0,53 |
| B. Alemania 10 años | 2,301 | -0,02 | -1,20 | 2,695 | 2,000 | -0,25 |
| B. EEUU 10 años | 4,107 | -0,03 | -0,92 | 4,706 | 2,366 | 0,24 |
| B. Reuno unido | 3,997 | -0,06 | -1,65 | 4,456 | 3,639 | 0,29 |
| B. Japón | 1,047 | 0,04 | 4,39 | 1,103 | 0,562 | 0,63 |
| Dif. EEUU/Alemania | 1,806 | -0,01 | -0,55 | 2,192 | 1,6975 | 0,50 |

(1)A media sesion. (2)Festivo.

# IBEX

31-07-2024

| Valor | Última sesión Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual Máximo | Anual Mínimo | Negociación 12 meses Títulos | Rotación | Histórico Máximo | Histórico Mínimo | Dividendos Año ant. | Dividendos | | Rentabilidad Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital Número acciones | Capitalización (mill.) | Valoración PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Acciona | 119,500 | 1,79 | 119,800 | 116,900 | 110.089 | 126,105 En | 96,039 Fe | 106.304 | 0,50 | 195,323 Ag22 | 16,779 My00 | 4,51 | Jl-23 A 4,51 | Jl-24 A 4,89 | 4,16 | -10,35 | -6,69 | 54.856.653 | 6.555 | 15,18 | 13,53 | 1,14 | ANA | CON |
| Acciona Ener | 19,450 | 2,53 | 19,800 | 19,180 | 593.178 | 26,545 En | 18,322 Ab | 445.445 | 0,35 | 41,736 Ag22 | 18,322 Ab24 | 0,70 | Jn-23 U 0,70 | Jn-24 U 0,49 | 2,57 | -30,73 | -29,00 | 324.761.830 | 6.317 | 15,91 | 17,06 | 1,03 | ANE | ENR |
| Acerinox | 9,690 | 0,78 | 9,680 | 9,625 | 509.065 | 10,234 Fe | 9,163 Mz | 684.250 | 0,65 | 10,707 En22 | 2,155 En99 | 0,60 | En-24 A 0,31 | Jl-24 C 0,31 | 6,45 | -9,06 | -3,24 | 270.546.193 | 2.622 | 8,03 | 6,59 | 0,97 | ACX | MET |
| ACS | 41,260 | 1,73 | 41,320 | 40,640 | 687.948 | 41,260 Jl | 34,291 En | 505.006 | 0,48 | 41,260 Jl24 | 1,866 Fe00 | 1,96 | Fe-24 C 0,46 | Jl-24 A 1,56 | 4,96 | 2,74 | 12,75 | 271.664.594 | 11.209 | 16,31 | 14,43 | 1,91 | ACS | CON |
| Aena | 175,100 | -6,21 | 180,500 | 174,300 | 544.959 | 193,700 Jl | 153,071 En | 138.589 | 0,24 | 193,700 Jl24 | 47,372 Fe15 | 4,75 | My-23 A 4,75 | My-24 A 7,66 | 4,10 | 6,70 | 11,37 | 150.000.000 | 26.265 | 15,28 | 14,26 | 3,24 | AENA | TRS |
| Amadeus | 60,740 | 0,53 | 62,520 | 60,000 | 929.918 | 67,268 Jn | 53,684 Fe | 617.956 | 0,35 | 77,588 Oc18 | 8,630 My10 | 0,74 | Jn-24 A 0,80 | Jl-24 C 0,80 | 3,38 | -6,38 | -3,24 | 450.499.205 | 27.363 | 21,03 | 18,81 | 4,66 | AMS | TUR |
| ArcelorMittal | 20,950 | 1,65 | 21,140 | 20,810 | 233.935 | 26,284 Fe | 20,550 Jl | 239.352 | 0,07 | 120,588 Jn08 | 5,836 Fe16 | 0,35 | Di-23 A 0,17 | Jn-24 A 0,20 | 1,81 | -18,37 | -17,60 | 877.809.772 | 18.390 | 4,85 | 4,13 | 0,34 | MTS | MET |
| B. Sabadell | 1,952 | -3,08 | 2,030 | 1,936 | 22.629.234 | 2,038 Jl | 1,089 Fe | 25.018.924 | 1,18 | 3,749 Fe07 | 0,228 Oc20 | 0,03 | Di-23 A 0,03 | Ab-24 C 0,03 | 2,98 | 75,38 | 78,08 | 5.440.221.447 | 10.619 | 7,89 | 8,87 | 0,54 | SAB | BCO |
| B. Santander | 4,455 | -1,26 | 4,526 | 4,416 | 28.179.582 | 4,878 My | 3,502 En | 30.977.053 | 0,51 | 5,089 Di07 | 1,299 Se20 | 0,14 | No-23 A 0,08 | My-24 C 0,10 | 3,90 | 17,87 | 20,39 | 15.494.273.572 | 69.027 | 6,30 | 5,94 | 0,69 | SAN | BCO |
| Bankinter | 7,888 | -0,65 | 8,022 | 7,790 | 2.486.360 | 8,292 Jl | 5,361 Fe | 2.804.483 | 0,80 | 8,292 Jl24 | 0,667 Jl12 | 0,43 | Mz-24 A 0,11 | Jn-24 A 0,11 | 6,20 | 36,09 | 39,92 | 898.866.154 | 7.090 | 7,97 | 8,81 | 1,15 | BKT | BCO |
| BBVA | 9,704 | -4,63 | 10,050 | 9,668 | 20.946.352 | 10,985 Ab | 7,713 En | 10.858.216 | 0,48 | 10,985 Ab24 | 1,765 Se20 | 0,47 | Oc-23 A 0,16 | Ab-24 C 0,39 | 5,41 | 17,97 | 22,71 | 5.763.285.465 | 55.927 | 6,86 | 6,88 | 1,07 | BBVA | BCO |
| CaixaBank | 5,386 | -0,70 | 5,480 | 5,220 | 14.432.453 | 5,558 Jl | 3,519 En | 11.028.204 | 0,39 | 5,558 Jl24 | 0,898 Mz09 | 0,23 | Ab-23 A 0,23 | Ab-24 A 0,39 | 7,23 | 44,55 | 55,07 | 7.268.087.682 | 39.146 | 7,83 | 8,55 | 0,96 | CABK | BCO |
| Cellnex Telecom | 32,180 | -0,86 | 32,840 | 32,030 | 1.263.615 | 35,809 En | 29,601 Ab | 1.133.230 | 0,43 | 60,876 Ag21 | 9,438 No16 | – | No-18 A 0,05 | No-21 A 0,03 | – | -9,76 | -9,71 | 679.327.724 | 21.861 | – | – | 1,57 | CLNX | TEL |
| Colonial | 5,370 | 1,90 | 5,470 | 5,365 | 1.423.832 | 6,220 En | 4,681 Mz | 1.058.117 | 0,43 | 1.052 Di06 | 1,234 Jl12 | 0,20 | Jn-24 C 0,01 | Jn-24 A 0,27 | 5,28 | -18,02 | -13,76 | 627.344.687 | 3.369 | 16,78 | 15,79 | 0,60 | COL | INM |
| Enagás | 13,840 | 0,95 | 13,920 | 13,740 | 1.688.635 | 14,713 En | 12,041 Mz | 1.058.987 | 1,03 | 16,891 Fe20 | 1,474 Se02 | 1,73 | Di-23 A 0,70 | Jl-24 C 1,04 | 12,69 | -9,34 | -2,50 | 261.990.074 | 3.626 | 13,70 | 15,55 | 1,26 | ENG | ENE |
| Endesa | 17,900 | -0,64 | 18,180 | 17,890 | 1.009.068 | 19,279 En | 15,555 Mz | 1.196.388 | 0,29 | 19,279 En24 | 1,006 Se02 | 1,59 | En-24 A 0,50 | Jl-24 C 0,50 | 5,55 | -3,03 | 2,38 | 1.058.752.117 | 18.952 | 11,12 | 10,38 | 2,56 | ELE | ENE |
| Ferrovial Se | 36,740 | -5,16 | 37,900 | 36,740 | 1.992.625 | 38,740 Jl | 33,220 Ab | 915.600 | 0,31 | 38,740 Jl24 | 27,350 Oc23 | 0,43 | – – | No-23 R 0,43 | 1,10 | 11,27 | 11,27 | 745.408.147 | 27.386 | – | – | – | FER | ATP |
| Fluidra | 20,580 | 1,58 | 21,260 | 20,340 | 610.840 | 23,965 My | 18,028 En | 319.940 | 0,42 | 34,031 Oc21 | 1,429 Di11 | 0,70 | Di-23 R 0,35 | Jl-24 A 0,30 | 3,21 | 9,18 | 10,77 | 195.629.070 | 4.026 | 17,90 | 15,13 | 2,25 | FDR | ING |
| Grifols* | 9,298 | 2,51 | 9,466 | 9,170 | 2.973.923 | 14,940 En | 6,898 Mz | 2.642.391 | 1,59 | 33,423 Fe20 | 1,894 My06 | – | Oc-20 C 0,16 | Jn-21 R 0,36 | – | -39,84 | -39,84 | 426.129.798 | 5.861 | 11,34 | 8,61 | 0,78 | GRF | FAR |
| IAG | 1,967 | 0,23 | 1,986 | 1,952 | 5.031.178 | 2,166 My | 1,656 En | 10.086.655 | 0,52 | 5,223 En20 | 0,787 No11 | – | Jl-19 C 0,17 | Di-19 A 0,15 | – | 10,44 | 10,44 | 4.971.476.010 | 9.779 | 4,37 | 3,90 | 1,47 | IAG | TRS |
| Iberdrola | 12,180 | 0,04 | 12,265 | 12,135 | 10.511.764 | 12,210 Jl | 10,181 Fe | 9.063.645 | 0,36 | 12,210 Jl24 | 0,981 Oc02 | 0,19 | En-24 A 0,20 | Jl-24 C 0,35 | 4,53 | 2,61 | 11,92 | 6.364.251.000 | 77.517 | 15,62 | 14,67 | 1,51 | IBE | ENE |
| Inditex | 44,860 | -0,66 | 45,640 | 44,530 | 2.176.161 | 47,430 Jn | 36,981 En | 2.030.661 | 0,17 | 47,430 Jn24 | 1,821 Se01 | 1,20 | No-23 C 0,20 | My-24 A 0,77 | 3,03 | 13,77 | 15,72 | 3.116.652.000 | 139.813 | 25,93 | 23,61 | 7,00 | ITX | TEX |
| Indra | 18,540 | -1,49 | 19,000 | 18,460 | 649.255 | 21,475 Jn | 13,747 En | 415.408 | 0,60 | 21,475 Jn24 | 2,683 My99 | 0,25 | Jl-23 A 0,25 | Jl-24 A 0,25 | 1,33 | 32,43 | 34,21 | 176.654.402 | 3.275 | 12,44 | 11,07 | 2,43 | IDR | ELE |
| Logista | 27,320 | -0,07 | 27,500 | 26,960 | 160.471 | 27,860 Jl | 23,572 En | 150.620 | 0,29 | 27,860 Jl24 | 7,714 Oc14 | 1,44 | Ag-23 A 0,49 | Fe-24 C 1,36 | 6,77 | 11,60 | 17,16 | 132.750.000 | 3.627 | 11,02 | 11,11 | 5,35 | LOG | TRS |
| Mapfre | 2,238 | -0,80 | 2,272 | 2,228 | 3.363.934 | 2,285 Ab | 1,848 Fe | 2.368.563 | 0,20 | 2,285 Ab24 | 0,271 Jl00 | 0,15 | No-23 R 0,06 | My-24 C 0,09 | 6,68 | 15,18 | 19,84 | 3.079.553.273 | 6.892 | 7,72 | 7,40 | 0,81 | MAP | SEG |
| Merlin Properties | 10,550 | 0,09 | 10,900 | 10,550 | 1.566.406 | 11,220 Jn | 8,568 Fe | 738.222 | 0,34 | 11,220 Jn24 | 4,481 Oc20 | 0,44 | Di-23 A 0,20 | Jn-24 C 0,01 | 1,98 | 4,87 | 4,95 | 563.724.899 | 5.947 | 17,76 | 15,75 | 0,75 | MRL | INM |
| Naturgy | 22,180 | -1,25 | 22,600 | 22,180 | 502.185 | 26,653 En | 19,161 Mz | 590.238 | 0,16 | 27,669 Ag22 | 3,535 Mz09 | 1,00 | No-23 A 0,50 | Ab-24 C 0,40 | 6,23 | -17,85 | -16,37 | 969.613.801 | 21.506 | 13,05 | 13,73 | 2,42 | NTGY | ENE |
| Puig Brands B** | 25,800 | 1,98 | 26,130 | 25,410 | 335.671 | 27,600 Jn | 24,500 My | 654.410 | 0,07 | 27,600 Jn24 | 24,500 My24 | – | – – | – – | – | | – | 568.187.026 | 14.659 | – | – | – | PUIG | TEX |
| Redeia | 16,370 | 0,31 | 16,590 | 16,370 | 1.922.226 | 16,669 Jn | 13,787 Fe | 997.289 | 0,47 | 17,604 Ag22 | 0,482 Fe00 | 1,00 | En-24 A 0,27 | Jl-24 C 0,73 | 6,13 | 9,79 | 16,50 | 541.080.000 | 8.857 | 17,60 | 17,23 | 1,66 | RED | ENE |
| Repsol | 13,175 | 1,07 | 13,325 | 13,105 | 4.142.158 | 15,633 Ab | 12,497 En | 3.542.798 | 0,75 | 15,633 Ab24 | 3,373 Jn02 | 0,70 | En-24 A 0,03 | Jl-24 C 0,50 | 6,90 | -2,04 | 4,65 | 1.217.396.053 | 16.039 | 4,20 | 4,54 | 0,64 | REP | PET |
| ROVI | 89,000 | 3,25 | 89,450 | 84,400 | 72.287 | 90,322 My | 59,968 En | 75.764 | 0,36 | 90,322 My24 | 2,970 Mz09 | 1,29 | Jl-23 U 1,29 | Jl-24 A 1,10 | 1,28 | 47,84 | 49,67 | 54.016.157 | 4.807 | 28,08 | 23,06 | 6,67 | ROVI | FAR |
| Sacyr | 3,262 | -0,24 | 3,298 | 3,228 | 1.753.489 | 3,748 My | 2,954 Mz | 1.810.082 | 0,61 | 27,930 No06 | 0,675 Jl12 | 0,14 | Jl-23 C 0,08 | En-24 R 0,06 | 1,90 | 4,35 | 8,37 | 762.286.580 | 2.487 | 13,59 | 12,19 | 1,99 | SCYR | CON |
| Solaria | 11,010 | 0,82 | 11,140 | 10,990 | 302.011 | 17,870 En | 9,430 Ab | 778.646 | 1,60 | 30,940 En21 | 0,300 My12 | – | My-11 A 0,02 | Oc-11 A 0,02 | – | -40,84 | -40,84 | 124.950.876 | 1.376 | 14,12 | 11,53 | 2,02 | SLR | ENE |
| Telefónica | 4,179 | -0,74 | 4,217 | 4,131 | 10.762.520 | 4,294 Jn | 3,425 Fe | 11.330.101 | 0,51 | 8,338 Mz00 | 1,906 Oc02 | 0,30 | Di-23 R 0,15 | Jn-24 R 0,15 | 7,13 | 18,25 | 22,50 | 5.670.161.554 | 23.696 | 13,48 | 12,66 | 0,99 | TEF | TEL |
| Unicaja Banco | 1,242 | -2,20 | 1,282 | 1,236 | 10.435.563 | 1,374 Jl | 0,803 En | 7.388.309 | 0,71 | 1,377 My18 | 0,369 My20 | 0,05 | Ab-23 A 0,05 | Ab-24 A 0,05 | 3,91 | 39,55 | 45,13 | 2.654.833.479 | 3.297 | 6,75 | 7,31 | 0,45 | UNI | BCO |

(*) Datos de las acciones ordinarias de Grifols, a excepción de la capitalización. Ésta corresponde a la suma de las acciones ordinarias y las acciones preferentes. (**) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.

# RESTO DE MERCADO CONTINUO

31-07-2024

| Valor | Última sesión Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual Máximo | Anual Mínimo | Negociación 12 meses Títulos | Rotación | Histórico Máximo | Histórico Mínimo | Dividendos Año ant. | Dividendos | | Rentabilidad Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital Número acciones | Capitalización (mill.) | Valoración PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Adolfo Dominguez | 5,000 | = | 5,000 | 5,000 | 157 | 5,900 My | 4,380 Mz | 2.417 | 0,07 | 48,819 No06 | 3,050 Jl16 | – | Jl-09 U 0,15 | Jl-10 U 0,07 | – | 0,00 | – | 9.276.108 | 46 | 35,71 | 21,74 | – | ADZ | TEX |
| Aedas Homes | 23,150 | 1,09 | 23,550 | 22,750 | 42.721 | 23,150 Jl | 14,455 En | 25.753 | 0,14 | 23,150 Jl24 | 6,608 Mz20 | 2,15 | Jl-23 C 1,15 | Mz-24 A 2,25 | 9,83 | 27,06 | 45,50 | 46.806.537 | 1.084 | 9,67 | 11,40 | 0,81 | AEDAS | INM |
| Airbus SE | 139,900 | 5,19 | 143,000 | 137,760 | 18.309 | 168,784 Mz | 127,900 Jn | 3.794 | 0,00 | 168,784 Mz24 | 5,032 Mz03 | 1,80 | Ab-24 U 1,80 | Ab-24 E 1,00 | 2,11 | -0,33 | 1,67 | 792.283.683 | 110.840 | 20,88 | 16,98 | 6,05 | AIR | AER |
| Airtificial | 0,126 | 1,78 | 0,128 | 0,124 | 736.004 | 0,166 En | 0,121 Jl | 5.060.414 | 0,97 | 2,258 Fe07 | 0,046 Mz20 | – | Jl-06 C 0,01 | Jl-07 U 0,01 | – | -2,64 | -2,64 | 1.333.578.137 | 167 | – | – | – | AI | ING |
| Alantra Part | 8,240 | 1,73 | 8,300 | 8,100 | 1.287 | 9,616 En | 8,100 Jl | 9.579 | 0,06 | 15,201 Ab22 | 1,123 Jn12 | 0,50 | My-23 C 0,50 | My-24 A 0,08 | 0,99 | -2,37 | -1,42 | 38.631.404 | 318 | 8,73 | 8,70 | 0,25 | ALNT | CAR |
| Alba | 49,550 | 0,20 | 49,800 | 49,150 | 3.755 | 51,591 Jn | 46,088 Ab | 6.261 | 0,03 | 53,251 Jn22 | 10,366 Mz03 | 0,96 | Jl-23 R 0,96 | Jn-24 R 0,96 | 1,94 | 3,23 | 5,23 | 60.305.186 | 2.988 | 14,28 | 13,43 | 0,58 | ALB | CAR |
| Almirall | 9,235 | -0,32 | 9,375 | 9,235 | 133.426 | 9,950 Jn | 7,758 Fe | 215.473 | 0,26 | 16,550 Ag15 | 3,392 Oc08 | 0,18 | My-23 A 0,18 | Jn-24 A 0,18 | 1,99 | 9,61 | 14,15 | 213.468.718 | 1.971 | 61,57 | 24,30 | 1,12 | ALM | FAR |
| Amper | 0,097 | -1,92 | 0,099 | 0,093 | 6.714.159 | 0,124 My | 0,072 Mz | 3.241.792 | 0,55 | 2,301 Jl87 | 0,044 En15 | – | Jn-08 U 0,13 | Jl-09 U 0,15 | – | 16,03 | 16,03 | 1.496.663.032 | 145 | 19,40 | 19,40 | – | AMP | ELE |
| Amrest Holdings | 5,750 | 2,68 | 5,750 | 5,670 | 2.263 | 6,590 Fe | 5,340 En | 3.288 | 0,00 | 11,600 Mz19 | 2,900 Oc20 | – | – – | – – | – | -6,81 | -6,81 | 219.554.183 | 1.262 | – | – | – | EAT | TUR |
| Aperam | 25,280 | 1,61 | 25,580 | 25,120 | 2.505 | 31,867 Fe | 23,860 Jn | 1.986 | 0,01 | 49,892 En22 | 5,843 Jl13 | 1,70 | Di-23 A 0,43 | Jn-24 A 0,43 | 5,12 | -23,35 | -22,06 | 79.996.280 | 2.022 | – | – | – | APAM | MET |
| Applus Services | 12,780 | = | 12,800 | 12,780 | 4.912 | 13,080 Jn | 10,050 En | 204.519 | 0,37 | 14,684 Jn14 | 3,942 Mz20 | 0,16 | Jl-22 A 0,15 | Jl-23 U 0,16 | – | 27,80 | 27,80 | 143.018.430 | 1.828 | 12,41 | 11,62 | 2,32 | APPS | ING |
| Arima | 8,380 | = | 8,380 | 8,380 | 3.398 | 8,480 Jl | 6,020 My | 19.438 | 0,18 | 13,100 Fe20 | 6,020 My24 | – | – – | – – | – | 31,97 | 31,97 | 28.429.376 | 238 | – | – | – | ARM | INM |
| Atresmedia | 4,665 | -1,06 | 4,740 | 4,650 | 126.940 | 5,104 Jn | 3,380 Fe | 277.536 | 0,31 | 8,030 Jl15 | 1,132 Mz09 | 0,40 | Di-23 A 0,18 | Jn-24 C 0,24 | 8,91 | 29,80 | 36,48 | 225.732.800 | 1.053 | 9,15 | 8,99 | 1,28 | A3M | PUB |
| Atrys Health | 3,410 | -0,58 | 3,420 | 3,360 | 8.108 | 4,210 My | 2,790 Ab | 36.487 | 0,12 | 11,200 Ag21 | 1,293 Ag17 | – | – – | – – | – | -7,08 | -7,08 | 76.014.193 | 259 | – | 28,42 | 0,69 | ATRY | SER |
| Audax Renovables | 1,828 | 0,44 | 1,844 | 1,812 | 132.132 | 1,986 Jn | 1,244 En | 295.982 | 0,17 | 9,443 Jl07 | 0,267 Ab13 | – | Jl-10 U 0,01 | Jl-21 A 0,02 | – | 40,62 | 40,62 | 453.430.779 | 829 | 22,85 | 20,31 | 3,42 | ADX | ENR |
| Azkoyen | 6,480 | = | 6,360 | 6,340 | 491 | 6,536 Jl | 5,567 Fe | 8.172 | 0,09 | 9,678 En99 | 0,703 Di11 | 0,18 | Jl-23 A 0,18 | Jl-24 A 0,36 | 5,54 | 1,89 | 7,53 | 24.450.000 | 158 | 30,86 | 38,30 | 0,57 | AZK | FAB |
| Berkeley Energía | 0,189 | -9,33 | 0,210 | 0,189 | 3.678.373 | 0,261 My | 0,164 Mz | 2.441.087 | 1,40 | 3,270 Ag18 | 0,072 Mz20 | – | – – | – – | – | 7,89 | 7,89 | 445.796.715 | 84 | – | – | – | BKY | ENE |
| Bodegas Riojanas | 3,920 | = | 3,920 | 3,920 | 184 | 4,760 En | 3,780 Jn | 2.275 | 0,12 | 10,525 Mz98 | 2,408 No20 | 0,10 | Jl-22 A 0,10 | Se-23 A 0,10 | 2,45 | -15,15 | -15,15 | 5.057.310 | 20 | – | – | – | RIO | ALI |
| Borges Agri(F) | 2,820 | = | 2,820 | 2,820 | 4.978 | 2,840 Jl | 2,480 Mz | 1.113 | 0,01 | 7,786 Ag17 | 2,379 Jl17 | – | – – | – – | – | 9,30 | 9,30 | 23.140.460 | 65 | – | – | – | BAIN | ALI |
| C. A. F. | 34,950 | -1,55 | 35,500 | 34,700 | 22.875 | 36,500 Jl | 30,144 En | 30.245 | 0,23 | 39,487 Jl19 | 1,033 Fe00 | 0,86 | Jl-23 U 0,86 | Jl-24 U 1,11 | 3,13 | 7,21 | 10,62 | 34.280.750 | 1.198 | 10,99 | 8,87 | 1,19 | CAF | FAB |
| CAM | 1,340 | = | – | – | – | 1,340 Jl | 1,340 Jl | – | – | 7,370 No10 | 0,880 No11 | – | Di-09 A 0,07 | Jn-10 C 0,09 | – | 0,00 | – | 50.000.000 | 67 | – | – | – | CAM | BCO |
| Cevasa | 6,000 | = | 6,000 | 6,000 | 631 | 6,477 Mz | 5,703 My | 1.109 | 0,01 | 8,468 Ag16 | 1,834 Jn99 | 0,25 | Jn-23 E 0,25 | Jl-24 E 0,22 | 3,67 | 0,00 | – | 23.253.800 | 140 | – | – | – | CEV | INM |
| Cie Automotive | 27,000 | 1,12 | 27,050 | 26,650 | 45.149 | 27,819 Jn | 23,592 En | 42.688 | 0,09 | 27,932 Jl23 | 0,604 Oc02 | 0,83 | En-24 A 0,45 | Jl-24 C 0,45 | 3,37 | 4,98 | 8,48 | 122.550.000 | 3.309 | 9,41 | 8,68 | 1,87 | CIE | MET |
| Cleop | 1,150 | = | 1,150 | 1,100 | 6.500 | 1,150 Jl | 1,150 Jl | 6.500 | 0,17 | 25,188 Fe07 | 1,030 Jn12 | – | Jn-07 U 0,07 | Jn-08 U 0,09 | – | 0,00 | – | 9.843.618 | 11 | – | – | – | CLEO | CON |
| Clínica Baviera | 29,800 | 0,68 | 30,000 | 29,600 | 1.729 | 30,400 Jl | 21,919 En | 2.679 | 0,04 | 30,400 Jl24 | 2,332 Di12 | 0,80 | Jn-23 C 0,80 | Jl-24 A 1,57 | 5,30 | 29,57 | 36,39 | 16.307.580 | 486 | 15,94 | – | – | CBAV | SER |
| Coca-Cola Europ | 68,000 | = | 68,400 | 66,400 | 128 | 70,900 Jn | 58,789 En | 1.130 | 0,00 | 70,900 Jn24 | 23,289 Di16 | 1,84 | Di-23 A 1,17 | My-24 A 0,74 | 2,81 | 12,58 | 13,81 | 460.278.557 | 31.299 | 17,22 | 15,93 | 3,49 | CCEP | ALI |
| Deoleo | 0,228 | -0,44 | 0,231 | 0,225 | 118.021 | 0,243 My | 0,192 Mz | 439.685 | 0,23 | 58,123 Ab07 | 0,123 Fe20 | – | Jl-07 U 0,02 | Jn-08 U 0,04 | – | 0,00 | – | 500.000.004 | 114 | – | – | – | OLE | ALI |
| Desa | 13,200 | = | 13,500 | 13,500 | 20 | 13,200 Jl | 11,632 En | 231 | 0,03 | 14,383 Jl23 | 6,312 Ab17 | 0,84 | My-24 A 0,28 | Jn-24 A 0,28 | 8,51 | 10,00 | 17,02 | 1.788.176 | 24 | – | – | – | DES | FAB |
| Dia | 0,013 | -2,31 | 0,013 | 0,013 | 19.984.981 | 0,014 My | 0,012 Fe | 14.932.810 | 0,07 | 0,852 Ab15 | 0,011 Mz22 | – | Jl-17 U 0,21 | Jl-18 U 0,18 | – | 7,63 | 7,63 | 58.065.534.079 | 737 | – | – | – | DIA | ALI |

## RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

31-07-2024

| | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | DIVIDENDOS | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Valor | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | Año ant. | | | Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
| **Duro Felguera** | **0,542** | -2,52 | 0,562 | 0,542 | 69.743 | 0,687 En | 0,530 Mz | 123.568 | 0,15 | 29,280 Se13 | 0,161 Mz20 | – | Jl-15 C 0,04 | Se-15 A 0,02 | – | -16,87 | -76,84 | 215.179.431 | 117 | – | – | – | **MDF** | ING |
| **Ebro Foods** | **16,020** | 1,26 | 16,240 | 15,620 | 102.053 | **16,020 Jl** | 14,222 Fe | 67.524 | 0,11 | 16,595 Di20 | 2,848 Fe03 | 0,57 | Ab-24 A 0,22 | Jn-24 A 0,22 | 3,98 | 3,22 | 6,06 | 153.865.392 | 2.465 | 13,13 | 12,82 | 1,05 | **EBRO** | ALI |
| **Ecoener** | **3,850** | 4,90 | 3,920 | 3,650 | 7.432 | 4,290 En | 3,400 Mz | 15.834 | 0,07 | 6,500 Jl22 | 3,070 Oc23 | – | – | – | – | -9,20 | -9,20 | 56.949.150 | 219 | – | – | – | **ENER** | ENR |
| **Edreams Odigeo** | **6,760** | 0,45 | 6,830 | 6,660 | 54.218 | 7,540 En | 6,040 Ab | 69.789 | 0,14 | 11,400 Ab14 | 1,023 Oc14 | – | – | – | – | -11,86 | -11,86 | 127.605.059 | 863 | – | 14,08 | 3,10 | **EDR** | TUR |
| **Elecnor** | **20,050** | -1,72 | 20,500 | 19,960 | 20.961 | 20,842 My | 17,499 Fe | 33.516 | 0,10 | 20,842 My24 | 1,198 No02 | 0,37 | My-23 C 0,37 | Jn-24 C 0,40 | 1,95 | 2,56 | 4,59 | 87.000.000 | 1.744 | 16,23 | 14,42 | 0,86 | **ENO** | FAB |
| **Ence** | **3,246** | 4,37 | 3,276 | 3,158 | 1.080.665 | 3,618 Jn | 2,710 En | 561.200 | 0,58 | 6,701 Oc18 | 0,684 Mz09 | 0,58 | Mz-23 A 0,29 | My-23 C 0,29 | – | 14,62 | 14,62 | 246.272.500 | 799 | 16,23 | 14,75 | 1,33 | **ENC** | PAP |
| **Ercros** | **3,870** | -0,39 | 3,905 | 3,865 | 30.040 | 3,940 Jl | 2,225 Fe | 112.764 | 0,32 | 192,403 Se87 | 0,302 Jn13 | 0,15 | Jn-23 C 0,15 | Jl-24 A 0,10 | 2,47 | 46,59 | 50,23 | 91.436.199 | 354 | 14,88 | 9,92 | – | **ECR** | QUI |
| **Ezentis** | **0,185** | -0,54 | 0,189 | 0,182 | 902.919 | 0,216 En | 0,089 En | 5.870.497 | 1,24 | 55,529 Ag98 | 0,040 Oc22 | – | Ab-91 C | Ab-92 U | – | 106,94 | 106,94 | 614.834.500 | 114 | – | – | – | **EZE** | TEL |
| **Faes** | **3,545** | 0,85 | 3,560 | 3,505 | 241.319 | 3,683 My | 2,841 Mz | 194.495 | 0,16 | 6,327 Ab07 | 0,642 My12 | 0,16 | En-24 A 0,04 | Jl-24 C 0,12 | 4,41 | 12,18 | 17,09 | 316.223.938 | 1.121 | 12,66 | 12,22 | 1,37 | **FAE** | FAR |
| **FCC** | **13,000** | 1,25 | 13,060 | 12,700 | 26.414 | 14,519 Jn | 11,386 Fe | 31.134 | 0,02 | 32,185 Fe07 | 3,700 Ab13 | – | Jl-22 A 0,40 | Jl-24 A 0,65 | 5,06 | -10,71 | -1,79 | 454.878.132 | 5.913 | 12,04 | 11,50 | 1,37 | **FCC** | CON |
| **Gam** | **1,325** | = | 1,325 | 1,325 | 1.000 | 1,485 My | 1,210 En | 18.118 | 0,05 | 199,158 Jl07 | 0,832 Se20 | – | – | – | – | 12,29 | 12,29 | 94.608.106 | 125 | 7,36 | – | 0,95 | **GAM** | ING |
| **Gestamp** | **2,680** | 3,08 | 2,690 | 2,600 | 485.309 | 3,393 En | 2,600 Jl | 412.587 | 0,18 | 6,315 Jn18 | 1,798 Jl20 | 0,14 | En-24 A 0,07 | Jl-24 C 0,08 | 5,67 | -23,60 | -19,40 | 575.514.360 | 1.542 | 4,76 | 4,14 | 0,69 | **GEST** | FAB |
| **Global Dominion** | **3,025** | 0,50 | 3,075 | 3,010 | 191.413 | 3,505 My | 2,990 Jl | 105.904 | 0,17 | 4,758 Jn18 | 1,981 Jn16 | 0,10 | Jl-23 U 0,10 | Jl-24 R 0,10 | 3,25 | -9,97 | -7,06 | 160.701.777 | 486 | 9,60 | 8,18 | 1,41 | **DOM** | TEL |
| **Grenergy Renovables** | **35,000** | 0,14 | 35,450 | 34,400 | 17.154 | 36,600 Jl | 22,900 Mz | 44.092 | 0,37 | 44,400 En21 | 1,300 Fe17 | – | – | – | – | 2,22 | 2,22 | 30.611.911 | 1.071 | 17,33 | 10,75 | 1,91 | **GRE** | ENR |
| **Grifols CLB** | **7,265** | 2,98 | 7,470 | 7,085 | 250.729 | 10,590 En | 4,934 Mz | 277.739 | 0,27 | 22,803 Fe20 | 2,979 No11 | – | Jn-21 C 0,01 | Jn-21 R 0,36 | – | -31,14 | -31,14 | 261.425.110 | 1.899 | – | – | – | **GRF.P** | FAR |
| **Grupo Catalana Occ.** | **40,000** | 0,25 | 40,100 | 39,300 | 23.988 | **40,000 Jl** | 30,130 En | 20.295 | 0,04 | 40,000 Jl24 | 1,496 Fe00 | 1,06 | My-24 A 0,54 | Jl-24 R 0,21 | 2,84 | 29,45 | 32,49 | 120.000.000 | 4.800 | 8,70 | 8,85 | 0,87 | **GCO** | SEG |
| **Grupo Sanjosé** | **4,450** | -1,11 | 4,520 | 4,440 | 63.236 | 4,920 Jn | 3,375 En | 35.103 | 0,14 | 12,252 Jl09 | 0,625 Di14 | 0,10 | My-23 U 0,10 | My-24 U 0,15 | 3,33 | 28,61 | 32,95 | 65.026.083 | 289 | – | – | – | **GSJ** | CON |
| **Iberpapel** | **18,700** | -0,27 | 18,950 | 18,700 | 1.465 | 19,491 Jn | 16,373 Fe | 4.646 | 0,11 | 31,798 Jl18 | 5,004 Mz09 | 0,90 | Jn-23 C 0,15 | Di-23 A 0,50 | 2,67 | 5,80 | 10,78 | 10.749.829 | 201 | 10,27 | 9,84 | 0,59 | **IBG** | PAP |
| **Inmobiliaria Del Sur(F)** | **8,450** | 1,81 | 8,450 | 8,250 | 5.488 | **8,450 Jl** | 6,779 En | 2.567 | 0,04 | 32,300 No07 | 2,404 Jl13 | 0,32 | En-24 A 0,14 | Jl-24 C 0,15 | 3,49 | 20,71 | 24,86 | 18.669.031 | 158 | 13,10 | 8,45 | 0,84 | **ISUR** | INM |
| **Innovative Solutions Eco.** | **0,565** | = | 0,576 | 0,564 | 301 | **0,565 Jl** | 0,564 Mz | 301 | 0,00 | 79,031 Se89 | 0,283 Oc20 | – | Jl-90 U | Jl-91 U | – | 0,18 | 0,18 | 57.688.133 | 33 | – | – | – | **ISE** | COM |
| **Lar España** | **8,140** | -0,25 | 8,200 | 8,030 | 339.362 | 8,250 Jl | 6,120 Fe | 86.738 | 0,27 | 9,870 Ab18 | 3,060 Oc20 | – | My-18 A 0,19 | My-24 U 0,74 | 9,05 | 32,36 | 45,21 | 83.692.969 | 681 | 11,55 | 11,63 | 0,67 | **LRE** | INM |
| **Libertas 7** | **1,410** | 0,71 | 1,410 | 1,410 | 1.400 | 1,740 My | 1,008 En | 4.184 | 0,05 | 13,885 Jl10 | 0,810 Mz23 | 0,04 | No-23 A 0,02 | Jn-24 C 0,02 | 2,86 | 38,24 | 40,20 | 21.914.438 | 31 | – | – | – | **LIB** | INM |
| **Línea Directa** | **1,106** | -0,36 | 1,120 | 1,100 | 681.544 | 1,187 Jn | 0,831 Mz | 501.940 | 0,12 | 1,710 Jn21 | 0,792 Jn23 | 0,00 | Di-22 A 0,01 | Ab-23 C 0,00 | – | 29,96 | 29,96 | 1.088.416.840 | 1.204 | – | – | – | **LDA** | SEG |
| **Lingotes Especiales** | **7,960** | 1,79 | 7,960 | 7,800 | 2.060 | 8,520 Jl | 6,064 En | 2.755 | 0,07 | 18,919 My17 | 1,074 Se01 | 0,40 | Jl-23 U 0,40 | Jl-24 U 0,40 | 5,12 | 30,07 | 36,60 | 10.000.000 | 80 | 20,41 | 14,74 | – | **LGT** | MET |
| **Mediaforeurope** | **3,150** | = | 3,262 | 3,086 | 2.874 | 3,388 Jl | 1,910 Mz | 7.974 | 0,01 | 3,388 Jl24 | 1,610 No23 | 0,04 | Jl-23 A 0,04 | Jl-24 A 0,25 | 7,94 | 35,02 | 45,74 | 331.702.599 | 1.045 | – | – | – | **MFEA** | PUB |
| **Meliá Hotels Int.** | **7,075** | 0,43 | 7,150 | 7,070 | 391.921 | 8,027 Jn | 5,728 En | 522.184 | 0,61 | 16,358 Ab07 | 1,492 Mz09 | – | Jl-19 A 0,18 | Jl-24 R 0,09 | 1,33 | 18,71 | 20,28 | 220.400.000 | 1.559 | 14,71 | 13,02 | 2,54 | **MEL** | TUR |
| **Metrovacesa** | **8,350** | 0,72 | 8,380 | 8,270 | 12.964 | 9,600 My | 7,210 Mz | 22.334 | 0,04 | 10,021 My18 | 3,024 No20 | – | – | – | – | 3,34 | 7,80 | 151.676.341 | 1.266 | – | – | – | **MVC** | INM |
| **Minor Hotels** | **4,150** | 0,48 | 4,160 | 4,080 | 13.013 | 4,700 My | 4,010 Jn | 25.693 | 0,02 | 22,870 Se87 | 1,438 Mz09 | – | Jl-18 U 0,10 | Jn-19 A 0,15 | – | -0,95 | -0,95 | 435.745.670 | 1.808 | 14,07 | 17,29 | 1,69 | **NHH** | TUR |
| **Miquel y Costas** | **12,750** | -0,78 | 12,950 | 12,750 | 2.034 | 13,395 Jn | 10,823 Fe | 9.385 | 0,06 | 13,894 Di17 | 0,997 Oc08 | 0,45 | Ab-24 A 0,12 | Jl-24 A 0,13 | 3,55 | 8,23 | 10,30 | 40.000.000 | 510 | 6,35 | 5,38 | 1,36 | **MCM** | PAP |
| **Montebalito** | **1,400** | = | 1,400 | 1,400 | 1.400 | 1,500 Mz | 1,330 Jn | 4.526 | 0,04 | 15,727 Fe07 | 0,311 Di12 | – | No-14 A 0,08 | Jn-15 A 0,04 | – | -4,11 | -4,11 | 32.000.000 | 45 | – | – | – | **MTB** | INM |
| **N. Correa** | **6,600** | = | 6,680 | 6,680 | 80 | 7,040 My | 5,972 Fe | 6.460 | 0,13 | 7,040 My24 | 0,503 Jl12 | 0,23 | My-23 U 0,23 | My-24 A 0,27 | 4,09 | 1,54 | 5,69 | 12.316.627 | 81 | 7,86 | 7,02 | 1,08 | **NEA** | FAB |
| **Naturhouse** | **1,735** | -1,98 | 1,770 | 1,735 | 10.184 | 1,770 Jl | 1,509 Fe | 21.617 | 0,09 | 3,061 Se16 | 0,858 Oc20 | 0,10 | En-24 A 0,05 | Ab-24 A 0,05 | 8,47 | 7,10 | 13,27 | 60.000.000 | 104 | 10,21 | 10,21 | – | **NTH** | ALI |
| **Neinor Homes** | **13,000** | 0,62 | 13,120 | 12,960 | 45.431 | 13,485 Jl | 9,334 Mz | 48.444 | 0,17 | 15,937 Jl17 | 5,565 Mz20 | – | – | – | – | 23,11 | 32,86 | 74.968.751 | 975 | 14,94 | 14,94 | 0,93 | **HOME** | INM |
| **Nextil** | **0,295** | 0,68 | 0,297 | 0,286 | 243.165 | 0,392 My | 0,283 Mz | 154.452 | 0,11 | 12,072 Fe99 | 0,121 Ag14 | – | – | – | – | -22,37 | -22,37 | 348.726.387 | 103 | – | – | – | **NXT** | TEX |
| **Nyesa** | **0,005** | 4,35 | 0,005 | 0,004 | 22.203.560 | 0,006 Fe | 0,004 Jl | 9.444.488 | 2,43 | 371,464 Fe07 | 0,004 Jl24 | – | Jl-06 U 0,12 | Jl-07 U 0,12 | – | 0,00 | – | 995.688.289 | 5 | – | – | – | **NYE** | INM |
| **OHLA** | **0,319** | 3,57 | 0,320 | 0,307 | 1.871.635 | 0,468 My | 0,308 Jl | 2.979.134 | 1,29 | 15,623 Jn14 | 0,308 Jl24 | – | Jl-16 U 0,05 | Jn-18 A 0,35 | – | -28,96 | -28,96 | 591.124.583 | 189 | 21,29 | 7,10 | – | **OHL** | CON |
| **Oryzon Genomics** | **1,862** | -0,75 | 1,910 | 1,860 | 38.489 | 2,215 En | 1,602 Mz | 129.722 | 0,52 | 5,140 No16 | 1,602 Mz24 | – | – | – | – | -1,38 | -1,38 | 63.511.069 | 118 | – | – | – | **ORY** | FAR |
| **Pescanova** | **0,370** | -1,86 | 0,374 | 0,370 | 19.563 | 0,436 Fe | 0,200 Fe | 240.012 | 2,14 | 30,577 No07 | 0,200 Fe24 | – | Ab-11 U 0,50 | Ab-12 U 0,55 | – | 80,49 | 80,49 | 28.737.718 | 11 | 0,12 | 0,09 | 0,71 | **PVA** | ALI |
| **PharmaMar** | **38,860** | -1,57 | 39,260 | 37,500 | 78.994 | 41,703 En | 25,796 Ab | 38.900 | 0,54 | 128,534 Jl20 | 10,444 Oc18 | 0,65 | Jl-22 A 0,65 | Jn-23 A 0,65 | – | -5,40 | -3,82 | 18.354.907 | 713 | – | 19,63 | 2,08 | **PHM** | FAR |
| **Prim** | **10,850** | -1,36 | 11,000 | 10,850 | 18.053 | 11,800 Jl | 9,627 Ab | 5.202 | 0,08 | 14,531 Ab22 | 1,355 En00 | 0,37 | Mz-24 A 0,11 | Jl-24 C 0,23 | 4,06 | 3,83 | 7,05 | 17.036.578 | 185 | 9,52 | – | 1,20 | **PRM** | FAR |
| **Prisa** | **0,345** | -0,58 | 0,350 | 0,344 | 8.697 | 0,389 Jn | 0,272 En | 102.783 | 0,02 | 432,516 Se00 | 0,272 En24 | – | Mz-07 U 0,16 | Mz-08 U 0,18 | – | 18,97 | 19,31 | 1.086.367.193 | 375 | 23,00 | 6,90 | – | **PRS** | PUB |
| **Prosegur** | **1,716** | -1,04 | 1,774 | 1,698 | 266.122 | 1,836 Jn | 1,534 Mz | 481.880 | 0,22 | 5,204 En18 | 0,351 Oc99 | 0,07 | Di-22 R 0,07 | Di-23 R 0,07 | 3,81 | -2,50 | -2,50 | 548.604.222 | 941 | 9,53 | 8,80 | 1,18 | **PSG** | SER |
| **Prosegur Cash** | **0,534** | -2,55 | 0,545 | 0,530 | 178.243 | 0,550 Jl | 0,438 Fe | 472.265 | 0,08 | 2,239 En18 | 0,438 Fe24 | 0,05 | My-24 R 0,01 | Jl-24 R 0,04 | 10,40 | -0,56 | 8,85 | 1.484.913.487 | 793 | 7,63 | 6,68 | 4,04 | **CASH** | SER |
| **Realia Business** | **0,984** | -1,60 | 1,020 | 0,984 | 18.728 | 1,070 En | 0,960 Jn | 24.606 | 0,01 | 5,717 Jl07 | 0,315 Jl12 | 0,05 | Jn-08 A 0,06 | Jl-23 R 0,05 | – | -7,17 | -7,17 | 820.265.698 | 807 | 24,60 | – | – | **RLIA** | INM |
| **Reig Jofre** | **2,810** | 0,36 | 2,820 | 2,800 | 2.943 | 3,200 Jn | 2,257 En | 14.450 | 0,05 | 33,123 Fe07 | 1,586 My12 | 0,04 | My-23 A 0,04 | Jn-24 A 0,04 | 1,43 | 24,89 | 28,61 | 80.895.754 | 227 | 14,79 | 12,77 | – | **RJF** | FAR |
| **Renta Corp.** | **0,768** | -0,26 | 0,770 | 0,754 | 23.588 | 0,962 My | 0,750 Mz | 33.246 | 0,26 | 33,060 Fe07 | 0,508 Di12 | – | No-21 A 0,04 | Ab-22 C 0,07 | – | -4,00 | -4,00 | 32.888.511 | 25 | – | – | – | **REN** | INM |
| **Renta 4 Banco** | **10,900** | = | 10,900 | 10,700 | 1.801 | 11,000 Jl | 9,903 Mz | 2.210 | 0,01 | 11,000 Jl24 | 2,480 Mz09 | 0,30 | No-23 A 0,30 | Ab-24 A 0,12 | 3,85 | 6,86 | 8,04 | 40.693.203 | 444 | – | – | – | **R4** | CAR |
| **Soltec Power Holdings** | **2,170** | = | 2,220 | 2,150 | 34.669 | 3,376 En | 2,080 Ab | 261.520 | 0,73 | 14,840 En21 | 2,080 Ab24 | – | – | – | – | -36,96 | -36,96 | 91.386.717 | 198 | – | – | – | **SOL** | ENE |
| **Squirrel** | **1,560** | -1,58 | 1,580 | 1,535 | 66.533 | 2,040 Fe | 1,320 En | 21.858 | 0,06 | 115,100 Di07 | 1,310 No23 | – | – | – | – | 4,70 | 4,70 | 90.668.819 | 141 | 9,18 | 7,43 | – | **SQRL** | PUB |
| **Talgo** | **4,190** | -0,59 | 4,320 | 4,190 | 106.941 | 4,780 Fe | 3,980 Jl | 145.753 | 0,30 | 7,975 My15 | 2,403 Oc22 | – | Jn-17 A 0,07 | Ab-22 U 0,08 | – | -4,56 | -4,56 | 123.860.214 | 519 | 14,96 | 10,91 | 1,74 | **TLGO** | TRS |
| **Técnicas Reunidas** | **11,520** | 0,52 | 11,830 | 11,250 | 170.555 | 13,140 Jl | 7,075 Mz | 195.569 | 0,62 | 38,288 Ag15 | 5,353 Ag22 | – | En-18 A 0,67 | Jl-18 R 0,26 | – | 37,96 | 37,96 | 80.301.265 | 925 | 8,41 | 7,78 | 1,36 | **TRE** | ING |
| **Tubacex** | **2,870** | = | 2,900 | 2,840 | 158.114 | 3,513 En | **2,870 Jl** | 199.805 | 0,40 | 10,896 Se87 | 0,825 Se01 | 0,06 | Jn-23 C 0,06 | Jl-24 A 0,12 | 4,12 | -18,00 | -14,63 | 128.978.782 | 370 | 6,38 | 5,31 | 1,40 | **TUB** | MET |
| **Tubos Reunidos** | **0,636** | -1,55 | 0,645 | 0,632 | 127.835 | 0,870 En | 0,569 Mz | 946.271 | 1,39 | 4,851 Oc07 | 0,102 Mz20 | – | Jn-14 A 0,02 | Jn-15 A 0,01 | – | -1,40 | -1,40 | 174.680.888 | 111 | 3,03 | 2,65 | 1,24 | **TRG** | MET |
| **Urbas Gr.Financiero** | **0,003** | = | 0,004 | 0,003 | 37.087.765 | 0,005 En | 0,003 Jl | 82.146.734 | 1,34 | 3,400 En07 | 0,003 Di18 | – | Fe-90 A | Jl-90 C | – | -20,93 | -20,93 | 15.692.047.650 | 53 | – | – | – | **UBS** | INM |
| **Vidrala** | **96,000** | 0,10 | 96,700 | 95,200 | 30.638 | 108,128 Jn | 84,594 En | 27.349 | 0,25 | 108,128 Jn24 | 1,787 Di00 | 1,22 | Jl-24 E 4,00 | Jl-24 C 0,39 | 5,64 | 2,35 | 8,11 | 28.420.403 | 2.728 | 12,83 | 12,35 | 2,18 | **VID** | CON |
| **Viscofan** | **61,600** | 3,18 | 61,700 | 59,800 | 47.053 | 62,100 Jn | 50,582 Fe | 40.606 | 0,22 | 64,240 Mz23 | 2,331 Se01 | 0,54 | Jn-23 C 0,54 | Jn-24 C 0,60 | 1,00 | 14,93 | 19,05 | 46.500.000 | 2.864 | 17,96 | 16,04 | 2,75 | **VIS** | ALI |
| **Vocento** | **0,818** | = | 0,818 | 0,800 | 14.260 | 1,030 My | 0,500 Fe | 48.153 | 0,10 | 11,459 No07 | 0,500 Fe24 | 0,05 | My-24 C 0,01 | My-24 A 0,04 | 5,50 | 48,73 | 56,91 | 124.319.743 | 102 | 13,63 | 11,69 | 0,45 | **VOC** | PUB |

(*) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.

## BME GROWTH

31-07-2024

| | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | DIVIDENDOS | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Valor | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | Año ant. | | | Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
| **Adriano Care Socimi** | **10,200** | = | – | – | – | **10,200 Jl** | 8,944 Jn | 1.184 | 0,03 | 10,362 Jn23 | 8,944 Jn24 | 0,20 | Jl-23 R 0,20 | Jl-24 R 0,30 | 2,94 | -3,77 | -0,94 | 12.000.000 | 122 | – | – | – | **YADR** | INM |
| **Advero** | **10,900** | = | – | – | – | **10,900 Jl** | **10,900 Jl** | 398 | 0,02 | 10,900 Jl24 | 6,500 No19 | 0,03 | Jn-20 A 0,03 | Jl-23 A 0,03 | – | 9,00 | 9,00 | 4.217.061 | 46 | – | – | – | **YADV** | INM |
| **Aeternal Mentis** | **8,550** | = | – | – | – | 9,300 En | **8,550 Jl** | 59 | 0,00 | 22,000 En22 | 4,400 Jl21 | – | – | – | – | -8,06 | -8,06 | 13.232.166 | 113 | – | – | – | **AMEN** | HAR |
| **Agile Content** | **3,520** | 1,73 | 3,520 | 3,340 | 4.329 | 4,450 Mz | 3,100 Fe | 5.492 | 0,06 | 11,000 En21 | 1,259 Di18 | – | – | – | – | 6,67 | 6,67 | 23.207.112 | 82 | – | – | – | **AGIL** | ELE |
| **Albirana Properties** | **17,600** | = | – | – | – | 28,000 Mz | **17,600 Jl** | 257 | 0,01 | 33,600 Fe21 | 16,800 Ab18 | – | – | – | – | -37,14 | -37,14 | 9.650.870 | 170 | – | – | – | **YAPS** | INM |
| **All Iron Re I Socimi** | **9,700** | -1,02 | 9,800 | 9,700 | 4.975 | 10,000 Jl | 8,704 Ab | 2.403 | 0,05 | 11,837 Jl21 | 8,604 Jl23 | 0,01 | Jl-23 A 0,01 | Jl-24 A 0,06 | 0,64 | -1,02 | -0,38 | 13.219.787 | 128 | – | – | – | **YAI1** | ING |
| **Alquiber Qua** | **8,800** | = | – | – | – | 10,300 En | 8,400 Jn | 1.214 | 0,06 | 10,500 No23 | 4,465 Ag21 | 0,32 | Jn-23 A 0,32 | Jn-24 A 0,29 | 3,27 | -14,56 | -11,77 | 5.614.783 | 49 | – | – | – | **ALQ** | INM |
| **Altia** | **4,800** | = | 4,900 | 4,900 | 10 | 5,029 Fe | 4,282 En | 1.984 | 0,01 | 5,029 Fe24 | 0,193 Di12 | 0,03 | Di-23 A 0,03 | Jn-24 C 0,02 | 1,04 | 4,35 | 4,78 | 68.781.850 | 330 | – | – | – | **ALC** | ELE |
| **Ap67 Socimi** | **4,680** | = | – | – | – | **4,680 Jl** | **4,680 Jl** | 144.351 | – | 6,615 Se18 | 4,531 Fe21 | 0,14 | Jl-23 A 0,14 | Jl-24 A 0,05 | 1,11 | -3,31 | -2,24 | 7.497.353 | 35 | – | – | – | **YAP67** | INM |
| **Arrienda Rental** | **2,860** | = | – | – | – | **2,860 Jl** | 2,840 Fe | 2.412 | 0,03 | 2,860 Jl24 | 2,503 Di18 | 0,13 | Jl-23 A 0,06 | Jl-24 A 0,07 | 2,55 | -1,38 | 1,13 | 20.605.753 | 59 | – | – | – | **YARP** | INM |
| **Arteche** | **5,850** | = | – | – | – | 6,500 Jl | 3,525 Fe | 4.627 | 0,02 | 6,500 Jl24 | 2,623 Ab22 | 0,08 | Jn-23 C 0,04 | My-24 A 0,11 | 1,81 | 46,25 | 48,90 | 57.094.013 | 334 | – | – | – | **ART** | ENE |
| **Atom Hoteles** | **13,800** | -0,72 | 13,900 | 13,900 | 1.800 | 14,086 My | 10,323 En | 2.328 | 0,02 | 14,086 My24 | 7,168 No20 | 0,38 | My-23 A 0,38 | Jl-24 A 0,53 | 3,79 | 28,97 | 33,89 | 32.288.750 | 446 | – | – | – | **YATO** | INM |
| **Axon Partners** | **14,500** | = | – | – | – | 16,776 En | 13,900 Jl | 213 | 0,01 | 18,406 Mz23 | 13,900 Jl24 | – | – | Jl-24 A 0,63 | 4,34 | -24,48 | -21,20 | 5.307.435 | 77 | – | – | – | **APG** | CAR |
| **Azaria Rental** | **8,400** | = | – | – | – | **8,400 Jl** | 8,400 Fe | 580 | 0,02 | 8,788 Di20 | 3,346 Di19 | 0,17 | Se-23 A 0,07 | Fe-24 A 0,05 | 1,51 | -1,18 | -0,56 | 9.510.604 | 80 | – | – | – | **YAZR** | INM |
| **Barcino Property Socimi** | **1,000** | = | – | – | – | **1,000 Jl** | **1,000 Jl** | 39.607 | 0,41 | 1,610 My21 | 1,000 Jl24 | – | – | – | – | 0,00 | – | 24.524.110 | 25 | – | – | – | **YBAR** | INM |
| **Biotechnology** | **0,322** | -0,92 | 0,328 | 0,322 | 46.470 | 0,432 En | **0,322 Jl** | 234.787 | 0,94 | 13,400 Jn14 | 0,094 Se22 | – | – | – | – | -18,69 | -18,69 | 63.858.651 | 21 | – | – | – | **BST** | FAR |
| **Castellana Prop** | **6,600** | = | – | – | – | **6,600 Jl** | 6,350 My | 241 | 0,00 | 6,600 Jl24 | 4,699 Jl18 | 0,12 | No-23 A 0,05 | My-24 A 0,03 | 1,14 | 0,00 | – | 98.771.047 | 652 | – | – | – | **YCPS** | INM |
| **Catenon** | **1,040** | -0,95 | 1,040 | 1,000 | 22.800 | 1,050 Jl | 0,610 Ab | 11.612 | 0,16 | 3,583 Jn11 | 0,195 Mz20 | 0,03 | – | Oc-23 A 0,03 | 2,57 | 22,07 | 22,07 | 18.733.848 | 19 | – | – | – | **COM** | ELE |
| **Clerhp** | **4,100** | 0,99 | 4,100 | 4,030 | 5.798 | 5,020 My | 3,660 Mz | 27.744 | 0,49 | 5,020 My24 | 0,800 Ab18 | – | – | – | – | -2,38 | -2,38 | 14.561.772 | 60 | – | – | – | **CLR** | ING |
| **Commcenter** | **2,020** | = | – | – | – | 2,058 Fe | **2,020 Jl** | 625 | 0,02 | 2,644 Mz14 | 0,679 No20 | – | My-22 A 0,09 | Jn-24 U 0,11 | 5,52 | -6,48 | -1,31 | 6.606.440 | 13 | – | – | – | **CMM** | TEL |
| **Corpfin** | **0,059** | = | – | – | – | **0,059 Jl** | **0,059 Jl** | 31.997 | 0,56 | 0,065 Mz22 | 0,027 Ab17 | 0,01 | Ag-22 A 0,03 | Jn-23 A 0,01 | – | 0,00 | – | 14.553.965 | 1 | – | – | – | **YPR2** | INM |
| **Corpfin Capital** | **0,224** | = | – | – | – | 0,282 My | **0,224 Jl** | 5.199 | 0,14 | 0,382 No21 | 0,182 No16 | 0,01 | Ag-22 A 0,03 | Jn-23 A 0,01 | – | -20,57 | -20,57 | 9.709.120 | 2 | – | – | – | **YPR3** | INM |
| **Cox Energy** | **1,650** | 1,85 | 1,650 | 1,650 | 7.000 | 2,060 Fe | 1,500 En | 7.648 | 0,01 | 2,830 Jl23 | 1,320 Oc23 | – | – | – | – | -8,84 | -8,84 | 171.617.716 | 283 | – | – | – | **COX** | ENR |
| **Cuatroochenta** | **11,600** | = | 11,000 | 11,000 | 100 | 11,800 Jn | 6,900 Mz | 1.010 | 0,09 | 27,508 Di20 | 6,900 Mz24 | – | – | – | – | 65,71 | 65,71 | 2.732.362 | 32 | – | – | – | **480S** | ELE |
| **Desarrollos Ermita Santo** | **4,240** | = | – | – | – | **4,240 Jl** | **4,240 Jl** | – | – | 4,240 Jl24 | 4,240 Jl24 | – | – | – | – | 0,00 | – | 5.294.100 | 22 | – | – | – | **YDES** | INM |
| **Domo Activos** | **1,270** | = | – | – | – | 1,400 Mz | **1,270 Jl** | 3.622 | 0,08 | 1,638 Se20 | 1,250 Di22 | 0,22 | Jl-20 A 0,27 | Jn-23 A 0,22 | – | -8,63 | -8,63 | 11.455.015 | 15 | – | – | – | **YDOM** | INM |
| **EIDF** | **5,500** | 4,56 | 5,500 | 5,060 | 41.926 | 12,420 Ab | 5,150 En | 139.960 | 0,60 | 31,060 Mz23 | 1,050 Jl21 | – | – | – | – | -12,00 | -12,00 | 59.440.650 | 327 | – | – | – | **EIDF** | ENR |
| **Elaia Investment** | **3,420** | = | – | – | – | **3,420 Jl** | **3,420 Jl** | 839 | 0,02 | 5,192 Ag21 | 3,420 Jl24 | – | Di-22 A 0,71 | Jn-24 A 0,65 | 19,05 | -1,72 | 16,99 | 11.292.420 | 39 | – | – | – | **YEIS** | INM |
| **Elzinc** | **0,113** | -1,74 | 0,113 | 0,110 | 115.762 | 0,232 Fe | **0,113 Jl** | 122.372 | 0,24 | 0,520 Jn21 | 0,073 Di19 | – | – | – | – | -34,87 | -34,87 | 128.551.665 | 15 | – | – | – | **ELZ** | MET |
| **Emperador Propierties** | **4,200** | = | – | – | – | **4,200 Jl** | **4,200 Jl** | 2.380 | 0,01 | 4,200 Jl24 | 4,200 Jl24 | – | – | – | – | 0,00 | – | 102.055.770 | 429 | – | – | – | **YEPSA** | INM |
| **Endurance Motive** | **1,205** | -3,98 | 1,250 | 1,200 | 3.750 | 1,620 Jn | 1,190 Jl | 32.944 | 0,83 | 5,400 No21 | 1,050 No23 | – | – | – | – | -15,14 | 79,93 | 10.138.628 | 12 | – | – | – | **END** | ELE |
| **Energy Solar Tech.** | **3,190** | = | – | – | – | 4,760 En | 2,870 My | 11.377 | 0,11 | 9,700 Mz23 | 2,870 My24 | – | – | – | – | -31,25 | -31,25 | 26.832.788 | 86 | – | – | – | **ETC** | ENR |
| **Enerside Energy** | **2,420** | 4,31 | 2,420 | 2,340 | 4.200 | 3,500 Mz | 2,120 Fe | 4.854 | 0,03 | 6,920 My22 | 2,120 Fe24 | – | – | – | – | -25,99 | -25,99 | 37.325.116 | 90 | – | – | – | **ENRS** | ENR |
| **Entrecampos** | **1,710** | = | – | – | – | **1,710 Jl** | 1,700 Mz | 476 | 0,00 | 2,575 Mz14 | 1,670 No13 | 0,02 | Jl-22 A 0,03 | Jl-23 A 0,02 | – | 0,00 | – | 54.668.971 | 93 | – | – | – | **YENT** | INM |
| **Euro Cervantes** | **31,000** | = | – | – | – | **31,000 Jl** | **31,000 Jl** | – | – | 31,000 Jl24 | 31,000 Jl24 | – | – | – | – | 0,00 | – | 5.000.000 | 155 | – | – | – | **YEUR** | INM |
| **Euroconsult** | **1,600** | = | – | – | – | **1,600 Jl** | **1,600 Jl** | – | – | 2,140 Fe17 | 1,450 Di17 | – | – | – | – | 0,00 | – | 27.233.730 | 44 | – | – | – | **ECG** | ATP |
| **Euroespes** | **0,340** | = | – | – | – | **0,340 Jl** | **0,340 Jl** | 333 | 0,01 | 3,020 Fe11 | 0,310 Di13 | – | – | – | – | 0,00 | – | 10.780.173 | 4 | – | – | – | **EEP** | FAR |
| **Excem Capital Part.** | **0,860** | = | – | – | – | **0,860 Jl** | **0,860 Jl** | 1.691 | 0,03 | 1,398 Jl18 | 0,640 Jl22 | – | – | – | – | 0,00 | – | 13.601.736 | 12 | – | – | – | **YEXR** | INM |
| **Facephi Biometria** | **1,590** | -1,24 | 1,650 | 1,550 | 18.463 | 2,280 En | **1,590 Jl** | 28.263 | 0,32 | 8,980 Fe20 | 0,290 Di15 | – | – | – | – | -20,50 | -20,50 | 22.589.351 | 36 | – | – | – | **FACE** | HAR |
| **Fidere** | **35,200** | = | – | – | – | 37,000 En | **35,200 Jl** | 165 | 0,00 | 42,608 My22 | 5,984 Ab16 | 3,73 | Jl-23 R 3,14 | Jl-23 A 0,58 | – | -13,30 | -13,30 | 10.074.324 | 355 | – | – | – | **YFID** | INM |
| **Galil Capital** | **10,100** | = | – | – | – | **10,100 Jl** | **10,100 Jl** | 800 | 0,07 | 10,255 Jn23 | 6,948 Se18 | 0,46 | Jn-23 A 0,46 | Jn-24 A 0,21 | 2,07 | -1,94 | 0,08 | 2.738.696 | 28 | – | – | – | **YGCS** | INM |
| **Gavari Properties** | **33,600** | = | – | – | – | 34,400 Ab | 26,806 Mz | 785 | 0,16 | 34,400 Ab24 | 21,173 Se20 | – | Mz-22 A 0,13 | Ab-24 E 0,95 | 2,82 | 21,74 | 25,18 | 1.268.977 | 43 | – | – | – | **YGAV** | INM |
| **Gigas Hosting** | **7,100** | 2,90 | 7,100 | 6,800 | 1.298 | 8,140 Mz | 6,340 Fe | 3.016 | 0,07 | 12,700 En21 | 2,180 Ab17 | – | – | – | – | 2,60 | 2,60 | 11.644.365 | 83 | – | – | – | **GIGA** | HAR |
| **GMP Property Socimi** | **66,000** | = | – | – | – | **66,000 Jl** | 50,239 En | 45 | 0,00 | 66,000 Jl24 | 36,857 Jl16 | 1,05 | Jl-23 A 1,05 | Jl-24 A 1,25 | 1,90 | 29,41 | 31,87 | 19.124.270 | 1.262 | – | – | – | **YGMP** | MAT |
| **Gop Properties** | **15,200** | = | 15,200 | 15,200 | 1.350 | 15,700 My | 14,900 Mz | 2.804 | 0,12 | 15,700 My24 | 11,856 Se17 | 0,40 | Ab-23 A 0,23 | Ab-24 A 0,20 | 1,31 | 0,00 | – | 6.187.505 | 94 | – | – | – | **YGOP** | INM |
| **Greening 22** | **6,240** | = | 6,280 | 6,260 | 55 | 6,520 Jn | 5,040 En | 10.008 | 0,09 | 8,090 Ab23 | 4,920 Ab23 | – | – | – | – | 23,08 | 23,08 | 29.102.276 | 182 | – | – | – | **GGR** | ENR |
| **Greenoak** | **1,820** | = | – | – | – | **1,820 Jl** | **1,820 Jl** | 821 | 0,03 | 3,180 Jl22 | 1,390 Di19 | 0,01 | Jn-22 C 0,11 | Jn-23 A 0,01 | – | 0,00 | – | 6.595.006 | 12 | – | – | – | **YGO2** | INM |
| **Griñó** | **1,470** | = | – | – | – | 1,580 Fe | 1,360 Ab | 988 | 0,01 | 4,740 Mz14 | 0,970 Oc17 | – | – | – | – | -2,65 | -2,65 | 30.601.387 | 45 | – | – | – | **GRI** | ING |
| **Hannun** | **0,224** | = | – | – | – | 0,320 My | 0,194 Fe | 22.113 | 0,14 | 1,130 Jn22 | 0,182 Ag23 | – | – | – | – | 1,82 | 1,82 | 40.652.790 | 9 | – | – | – | **HAN** | COM |
| **Hispanotels** | **6,300** | 0,80 | 6,300 | 6,300 | 225 | 6,500 Jl | 5,150 En | 2.149 | 0,05 | 6,500 Jl24 | 4,518 Di19 | 0,38 | Jn-24 C 0,13 | Jn-24 C 0,27 | 8,43 | 10,53 | 19,77 | 11.174.900 | 70 | – | – | – | **YHSP** | INM |
| **Holaluz-Clidom** | **1,305** | -7,12 | 1,400 | 1,305 | 26.223 | 3,290 En | 1,140 My | 21.952 | 0,26 | 14,600 Jl21 | 1,140 My24 | – | – | – | – | -59,47 | -59,47 | 21.888.719 | 29 | – | – | – | **HLZ** | ENE |
| **Home Capital Rentals** | **6,550** | = | – | – | – | 7,128 En | 6,500 Jl | 1.263 | 0,05 | 7,719 My20 | 6,500 Jl24 | – | – | – | – | -12,67 | -6,27 | 6.003.025 | 39 | – | – | – | **YHCR** | INM |
| **Ibervalles** | **6,350** | = | – | – | – | **6,350 Jl** | 6,000 En | 437 | 0,00 | 6,350 Jl24 | 5,550 No23 | – | – | – | – | 14,41 | 14,41 | 42.089.313 | 267 | – | – | – | **YIBV** | INM |
| **Ibi Lion** | **1,020** | = | – | – | – | 1,039 En | 0,923 Jl | 9.401 | 0,04 | 1,086 Jl23 | 0,904 Jn22 | 0,03 | Di-22 A 0,04 | Ag-23 A 0,03 | 2,81 | -6,42 | -0,88 | 61.233.983 | 62 | – | – | – | **YIBI** | INM |
| **Iflex Flexible** | **1,700** | = | – | – | – | 1,868 En | 1,460 Jn | 2.682 | 0,08 | 2,261 No23 | 1,460 Jn24 | – | – | Fe-24 A 0,04 | 2,19 | | 5,19 | 6.037.561 | 10 | – | – | – | **IFLEX** | SER |
| **Inbest Pr I In Br** | **1,100** | = | – | – | – | **1,100 Jl** | **1,100 Jl** | 2.488 | 0,01 | 1,110 Oc22 | 0,940 No21 | 0,01 | Jn-23 A 0,01 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | 0,00 | – | 50.000.000 | 55 | – | – | – | **YINB1** | INM |
| **Inbest Pr II In Br** | **0,900** | = | – | – | – | **0,900 Jl** | **0,900 Jl** | 10.267 | 0,10 | 0,960 Jl23 | 0,900 Jl24 | 0,05 | Jn-23 A 0,04 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | 0,00 | – | 25.000.000 | 23 | – | – | – | **YINB2** | INM |
| **Inbest Pr III In Br** | **0,905** | = | – | – | – | **0,905 Jl** | **0,905 Jl** | 6.773 | 0,07 | 0,945 My23 | 0,905 Jl24 | 0,01 | Jn-23 A 0,00 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | 0,00 | – | 25.000.000 | 23 | – | – | – | **YINB3** | INM |
| **Inbest Pr IV In Br** | **0,980** | = | – | – | – | 1,050 Jn | **0,980 Jl** | 2.445 | 0,01 | 1,050 Jn24 | 0,919 En22 | 0,01 | Jn-23 A 0,01 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | -6,67 | -6,66 | 50.000.000 | 49 | – | – | – | **YINB4** | INM |
| **Inbest Prime VI** | **0,910** | = | – | – | – | 0,990 Jn | **0,910 Jl** | 5.846 | 0,04 | 1,060 Jl23 | 0,910 Jl24 | 0,01 | Jn-23 A 0,01 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | -8,08 | -8,07 | 41.100.000 | 37 | – | – | – | **YINB6** | CAR |
| **Inbest Prime VII** | **0,775** | = | – | – | – | 0,815 Mz | **0,775 Jl** | 9.781 | 0,17 | 0,960 Jn22 | 0,775 Jl24 | 0,00 | Jn-23 A 0,00 | Jl-24 A 0,00 | 0,01 | -4,91 | -4,90 | 15.000.000 | 12 | – | – | – | **YINB7** | INM |
| **Inbest Prime VIII** | **0,910** | = | – | – | – | 1,040 Jn | **0,910 Jl** | 847 | – | 1,040 Jn24 | 0,900 Ag21 | – | – | – | – | -12,50 | -12,50 | 23.100 | 0 | – | – | – | **YINB8** | CAR |
| **Indexa Capital** | **9,850** | = | 9,850 | 9,850 | 195 | 10,000 En | 9,500 Mz | 380 | 0,07 | 16,900 Jl23 | 9,500 Mz24 | – | – | – | – | | -1,01 | 1.458.300 | 14 | – | – | – | **INDXA** | SER |
| **Inhome Prm** | **11,200** | = | – | – | – | **11,200 Jl** | 10,700 Jn | 570 | 0,00 | 11,200 Jl24 | 10,000 Di23 | – | – | – | – | 0,90 | 0,90 | 1.965.343 | 22 | – | – | – | **YIPP** | INM |
| **Inmobiliaria Park Rose** | **1,550** | = | – | – | – | 1,580 Mz | 1,510 En | 13.873 | 0,21 | 1,580 Mz24 | 1,136 En19 | 0,18 | Jl-23 U 0,18 | Jl-24 C 0,01 | 0,58 | 1,97 | 2,57 | 17.070.700 | 26 | – | – | – | **YPARK** | INM |
| **Inmofam 99 Socimi** | **12,500** | = | – | – | – | 13,100 Jn | **12,500 Jl** | 171 | 0,02 | 13,196 Jn23 | 10,581 My17 | 0,43 | Jn-23 C 0,43 | Jn-24 A 0,59 | 4,73 | -8,09 | -3,74 | 2.118.956 | 26 | – | – | – | **YINM** | INM |

# CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo 

## BME GROWTH (Continuación)

31-07-2024

| Valor | Última sesión Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual Máximo | Anual Mínimo | Negociación 12 meses Títulos | Rotación | Histórico Máximo | Histórico Mínimo | Dividendos Año ant. | Dividendos | | Rentabilidad Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Intercity | 0,045 | -2,16 | 0,048 | 0,045 | 1.286.099 | 0,118 En | 0,029 Jn | 1.295.931 | – | 2,000 No21 | 0,029 Jn24 | – | – – | – – | – | -89,24 | -89,24 | 71.903.358 | 3 | – | – | – | CITY | SER |
| Inv. Doalca | 25,600 | = | – | – | – | 25,997 Fe | 25,203 Fe | 316 | 0,01 | 25,997 Fe24 | 23,548 Jl17 | 0,91 | My-24 C 0,18 | Jl-24 A 0,35 | 3,70 | -2,29 | -0,29 | 6.123.000 | 157 | – | – | – | YDOA | INM |
| Inversa Prime | 1,460 | -0,68 | 1,480 | 1,470 | 11.237 | 1,480 Jl | 1,192 Mz | 24.986 | 0,08 | 1,480 Jl24 | 1,026 Mz19 | 0,00 | Jn-23 A 0,00 | Jn-24 A 0,03 | 2,26 | 14,96 | 17,57 | 78.352.654 | 114 | – | – | – | YAC1 | INM |
| Isc Fresh Water | 15,400 | = | – | – | – | 15,585 Jn | 15,200 Jl | 310 | 0,01 | 16,394 Ag19 | 14,852 Jl22 | 1,32 | Jl-23 C 0,52 | Jl-24 A 0,69 | 4,50 | -4,94 | -0,66 | 7.497.003 | 115 | – | – | – | YISC | INM |
| Izertis Br | 10,500 | = | 10,600 | 10,500 | 1.820 | 10,600 Jl | 8,320 Mz | 5.704 | 0,06 | 10,600 Jl24 | 2,280 No19 | – | – – | – – | – | 14,38 | 14,38 | 26.409.667 | 277 | – | – | – | IZER | HAR |
| Jaba I Inversiones | 1,060 | = | – | – | – | 1,060 Jl | 1,060 Jl | 4.714 | 0,04 | 1,120 Jl20 | 1,021 Ab16 | – | – – | Jl-17 A 0,01 | – | 0,00 | – | 33.623.028 | 36 | – | – | – | YABA | INM |
| Jss Real Estate Br | 8,600 | = | – | – | – | 9,300 En | 8,600 Jl | 551 | 0,02 | 9,977 No22 | 8,600 Jl24 | 0,93 | Di-23 A 0,48 | Jl-24 C 0,00 | 5,55 | -7,53 | -7,51 | 9.019.621 | 78 | – | – | – | YJSS | INM |
| Knowmad Mood | 4,100 | 1,99 | 4,040 | 4,020 | 206 | 4,600 Jl | 2,760 Ab | 1.333 | 0,01 | 7,755 En23 | 2,760 Ab24 | 0,02 | – – | Se-23 U 0,02 | 0,50 | 25,77 | 25,77 | 50.000.000 | 205 | – | – | – | ATSI | HAR |
| Kompuestos | 0,630 | = | – | – | – | 0,870 Mz | 0,630 Jl | 3.370 | 0,07 | 3,600 Fe20 | 0,630 Jl24 | – | – – | – – | – | -19,23 | -19,23 | 12.155.700 | 8 | – | – | – | KOM | FAB |
| Ktesios | 16,600 | 1,22 | 16,400 | 16,400 | 305 | 17,400 Jl | 15,400 Ab | 476 | 0,07 | 17,400 Jl24 | 14,000 My23 | – | – – | – – | – | 4,40 | 4,40 | 1.797.120 | 30 | – | – | – | YKTS | INM |
| La Finca | 4,220 | = | – | – | – | 4,220 Jl | 4,140 Jn | 1.135 | 0,01 | 4,562 Mz22 | 3,265 No21 | 0,22 | Jl-23 A 0,22 | Jn-24 A 0,18 | 4,34 | -2,31 | 1,92 | 37.817.310 | 160 | – | – | – | YLFG | INM |
| Labiana Health | 3,180 | 1,27 | 3,180 | 3,100 | 525 | 3,180 Jl | 1,180 En | 3.454 | 0,12 | 4,750 Jl22 | 1,080 Oc23 | – | – – | – – | – | 154,40 | 154,40 | 7.221.255 | 23 | – | – | – | LAB | FAR |
| Lleidanetworks | 1,165 | 0,43 | 1,205 | 1,130 | 25.925 | 1,355 My | 0,688 Fe | 58.363 | 0,93 | 10,328 Oc20 | 0,506 Oc17 | – | Jn-21 A 0,02 | Jn-22 A 0,02 | – | 51,30 | 51,30 | 16.049.943 | 19 | – | – | – | LLN | TEL |
| LLYC | 9,300 | = | – | – | – | 9,737 My | 8,016 En | 1.284 | 0,03 | 13,542 Fe22 | 8,016 En24 | 0,13 | Jl-22 U 0,13 | Jl-23 E 0,13 | – | 11,38 | 13,44 | 11.639.570 | 108 | – | – | – | LLYC | PUB |
| Making Science | 8,450 | 5,63 | 8,450 | 7,950 | 8.051 | 10,043 En | 7,750 Jl | 1.343 | 0,04 | 33,028 Mz21 | 3,174 Fe20 | – | – – | – – | – | -15,02 | -15,02 | 8.942.000 | 76 | – | – | – | MAKS | HAR |
| Matritense | 1,010 | = | – | – | – | 1,010 Jl | 1,010 Jl | 1.500 | 0,02 | 1,010 Jl24 | 0,918 Ag22 | – | – – | – – | – | 0,00 | – | 20.275.817 | 20 | – | – | – | YMAT | INM |
| Mercal Inmuebles | 49,800 | = | 49,800 | 49,800 | 100 | 49,800 Jl | 47,809 En | 129 | 0,04 | 49,800 Jl24 | 17,427 Jl14 | 1,66 | Di-23 A 0,65 | Jn-24 A 0,98 | 3,28 | 2,47 | 4,48 | 919.907 | 46 | – | – | – | YMEI | INM |
| Meridia Real Estate III | 0,835 | = | – | – | – | 0,835 Jl | 0,820 Jl | 2.509 | 0,01 | 0,835 Jl24 | 0,322 Di17 | 0,11 | Se-22 A 0,01 | Mz-23 A 0,11 | – | 1,21 | 1,21 | 122.723.624 | 102 | – | – | – | YMRE | INM |
| Miciso Real | 1,000 | = | – | – | – | 1,000 Jl | 1,000 Jl | 1.000 | 0,03 | 1,010 My23 | 1,000 Jl24 | – | – – | – – | – | 0,00 | – | 9.148.000 | 9 | – | – | – | YMCS | INM |
| Milepro | 27,000 | 1,50 | 27,000 | 26,600 | 486 | 27,000 Jl | 26,600 Jl | 216 | 0,02 | 27,600 No23 | 26,000 Jl23 | – | – – | – – | – | 1,50 | 1,50 | 2.399.200 | 65 | – | – | – | YMIL | INM |
| Millenium Hospitality | 2,860 | = | 2,860 | 2,860 | 40.000 | 2,940 Jl | 2,220 Ab | 8.646 | 0,03 | 5,500 En20 | 2,220 Ab24 | – | – – | – – | – | 9,16 | 9,16 | 76.926.101 | 220 | – | – | – | YMHRE | INM |
| Miogroup | 3,640 | = | – | – | – | 4,480 Ab | 3,540 Jl | 629 | 0,02 | 10,100 Ag21 | 3,540 Jl24 | – | – – | – – | – | -17,27 | -17,27 | 6.666.667 | 24 | – | – | – | MIO | SER |
| Mistral Iberia Br | 1,030 | = | 1,020 | 1,020 | 1 | 1,030 Jl | 1,030 Jl | 41.919 | 0,49 | 1,044 Di19 | 0,918 Jn23 | – | Di-21 A 0,10 | Jl-24 A 0,06 | 6,24 | -5,50 | 0,39 | 22.011.618 | 23 | – | – | – | YMIB | INM |
| Mistral Patrim. | 0,935 | = | – | – | – | 0,940 Jl | 0,935 Jl | 3.428 | 0,08 | 1,509 Mz21 | 0,935 Jl24 | 0,08 | En-24 A 0,10 | Jl-24 A 0,03 | 18,82 | -11,79 | 0,09 | 11.358.000 | 11 | – | – | – | YMPI | INM |
| Natac Natural Ingr. | 0,645 | = | – | – | – | 0,770 En | 0,595 My | 36.166 | 0,02 | 2,000 Ag19 | 0,302 Jn21 | – | – – | Jn-14 A 0,00 | – | -11,64 | -11,64 | 434.830.325 | 280 | – | – | – | NAT | FAR |
| NBI Bearings Europe | 4,780 | = | 4,780 | 4,740 | 203 | 4,980 En | 4,300 Mz | 1.440 | 0,03 | 7,400 Ab21 | 1,049 Mz16 | – | My-18 A 0,03 | Di-18 A 0,04 | – | -4,02 | -4,02 | 12.330.268 | 59 | – | – | – | NBI | ING |
| Netex Br | 4,740 | = | – | – | – | 4,740 Jl | 3,300 Ab | 4.251 | 0,12 | 5,100 Fe21 | 1,160 Oc19 | – | – – | – – | – | 19,70 | 19,70 | 8.865.610 | 42 | – | – | – | NTX | ELE |
| Nextpoint Cap. | 10,200 | = | 10,200 | 10,200 | 491 | 10,300 Jl | 10,200 Jl | 6.151 | 1,50 | 10,700 Jn23 | 10,200 Jl24 | – | – – | – – | – | -0,97 | -0,97 | 1.043.783 | 11 | – | – | – | YNPC | INM |
| Nordeste | 12,400 | = | – | – | – | 12,600 Jn | 12,400 Jl | – | – | 12,600 Jn24 | 12,400 Jl24 | – | – – | Jl-24 A 0,21 | 1,71 | | – | 49.970.000 | 620 | – | – | – | SCHST | INM |
| Numulae | 1,810 | = | – | – | – | 1,980 Fe | 1,810 Jl | 3.778 | 0,06 | 2,055 Ag20 | 1,702 No19 | – | Jl-21 A 0,02 | Jl-22 A 0,02 | – | -8,59 | -8,59 | 15.018.111 | 27 | – | – | – | YNUM | INM |
| NZI Technical | 0,890 | = | – | – | – | 0,910 Jn | 0,840 Jl | 3.669 | 0,01 | 0,910 Jn24 | 0,840 Jl24 | – | – – | – – | – | | | 16.490.102 | 15 | – | – | – | NZI | AUT |
| Optimum Re. | 13,000 | = | – | – | – | 13,000 Jl | 13,000 Jl | 19 | 0,00 | 14,000 Jn19 | 10,300 Se16 | – | – – | Ab-21 A 1,75 | – | 0,00 | – | 5.000.000 | 65 | – | – | – | YORS | INM |
| Ores | 1,060 | = | – | – | – | 1,090 Ab | 0,985 Ab | 8.346 | 0,01 | 1,090 Ab24 | 0,655 Jn20 | 0,02 | My-24 R 0,03 | My-24 A 0,01 | 6,05 | 0,95 | 4,83 | 196.695.211 | 208 | – | – | – | YORE | INM |
| Pangaea Oncology | 1,790 | = | – | – | – | 1,900 En | 1,700 Jl | 1.106 | 0,01 | 3,128 En17 | 0,958 Ag20 | – | – – | – – | – | -2,72 | -2,72 | 25.328.480 | 45 | – | – | – | PANG | FAR |
| Parlem | 3,380 | -0,59 | 3,460 | 3,380 | 1.600 | 3,800 Jn | 2,190 En | 6.507 | 0,09 | 7,820 No21 | 2,190 En24 | – | – – | – – | – | 16,55 | 16,55 | 18.853.326 | 64 | – | – | – | PAR | TEL |
| Prevision Sanitaria Ntl Socimi | 15,800 | = | – | – | – | 16,100 My | 15,800 Jl | 1.286 | 0,17 | 16,684 En22 | 11,827 Se19 | 0,30 | No-23 A 0,14 | Jl-24 A 0,21 | 2,22 | -1,86 | -0,56 | 1.979.469 | 31 | – | – | – | YPSN | INM |
| Proeduca Altus | 23,800 | = | – | – | – | 25,000 Jn | 16,521 En | 1.847 | 0,01 | 25,000 Jn24 | 4,852 Mz19 | 0,50 | En-24 A 0,33 | Ab-24 A 0,27 | 3,91 | 38,37 | 41,85 | 45.178.967 | 1.075 | – | – | – | PRO | TEL |
| Quonia Socimi | 1,320 | = | – | – | – | 1,356 En | 1,140 Jl | 23.537 | 0,22 | 1,942 Mz18 | 1,140 Jl24 | 0,02 | My-24 A 0,06 | Jl-24 A 0,16 | 16,58 | -6,38 | 9,14 | 27.301.408 | 36 | – | – | – | YQUO | INM |
| Revenga Smart Solutions | 2,740 | -0,72 | 2,760 | 2,760 | 960 | 3,180 En | 2,740 Jl | 2.551 | 0,05 | 3,440 Oc23 | 2,740 Jl24 | – | – – | – – | – | -8,67 | -8,67 | 11.055.967 | 30 | – | – | – | RSS | HAR |
| Robot | 1,300 | = | 1,250 | 1,250 | 100 | 1,460 Fe | 1,300 Jl | 1.292 | 0,12 | 7,396 My18 | 1,300 Jl24 | – | – – | Jl-18 A 0,05 | – | -10,96 | -10,96 | 2.850.483 | 4 | – | – | – | RBT | ELE |
| Secuoya | 14,100 | = | – | – | – | 14,400 Jl | 8,241 En | 268 | 0,01 | 14,400 Jl24 | 2,909 My14 | 0,07 | Mz-24 A 0,04 | Jn-24 R 0,15 | 1,81 | 69,88 | 72,11 | 8.073.574 | 114 | – | – | – | SEC | PUB |
| Seresco | 5,000 | 2,46 | 5,000 | 4,800 | 4.132 | 5,400 Jl | 4,441 Fe | 1.415 | 0,04 | 5,400 Jl24 | 2,914 No23 | 0,04 | Jn-23 A 0,04 | Jn-24 A 0,04 | 0,85 | 11,11 | 12,03 | 9.602.962 | 48 | – | – | – | SCO | HAR |
| Serrano 61 Desarrollo Socimi | 21,400 | = | – | – | – | 21,400 Jl | 21,400 Jl | 251 | 0,01 | 21,400 Jl24 | 20,806 Ab18 | – | Jl-19 A 0,29 | Jl-20 A 0,14 | – | 0,00 | – | 5.000.014 | 107 | – | – | – | YSRR | INM |
| Silicius | 10,900 | = | – | – | – | 10,900 Jl | 10,900 Jl | 749 | 0,01 | 16,951 Ab22 | 10,900 Jl24 | 0,28 | My-22 A 0,03 | Jl-23 A 0,28 | – | -22,70 | -22,70 | 31.393.925 | 342 | – | – | – | YSIL | INM |
| Singular People | 3,060 | -1,92 | 3,120 | 3,060 | 1.018 | 3,550 En | 2,860 Mz | 4.946 | 0,02 | 4,435 Fe22 | 2,860 Mz24 | 0,04 | Jl-23 A 0,04 | My-24 A 0,04 | 1,31 | -10,00 | -8,80 | 53.852.526 | 165 | – | – | – | SNG | SER |
| SolarProfit | 0,628 | 6,80 | 0,628 | 0,580 | 14.662 | 1,310 En | 0,184 My | 73.232 | 0,96 | 10,200 Di21 | 0,184 My24 | – | – – | – – | – | -52,06 | -52,06 | 19.629.000 | 12 | – | – | – | SPH | ENR |
| Substrate Artificial | 0,145 | -1,36 | 0,150 | 0,140 | 350.818 | 0,263 En | 0,144 Jn | 663.092 | 1,69 | 4,100 My22 | 0,144 Jn24 | – | – – | – – | – | -36,12 | -36,12 | 100.611.739 | 15 | – | – | – | SAI | HAR |
| Substrate B | 0,238 | = | – | – | – | 0,246 En | 0,232 Fe | 6.677 | 0,01 | 0,476 Jn23 | 0,181 Jl23 | – | – – | – – | – | -3,25 | -3,25 | 138.638.460 | 33 | – | – | – | SAI.B | HAR |
| Tander Inver Br | 12,200 | = | – | – | – | 12,200 Jl | 12,200 Jl | 177 | 0,01 | 12,200 Jl24 | 8,571 My19 | – | Jl-22 A 0,13 | Jl-24 A 0,11 | 0,93 | -0,81 | 0,11 | 7.875.437 | 96 | – | – | – | YTAN | INM |
| Tarjar Xairo | 59,500 | = | – | – | – | 59,996 En | 59,500 Jl | 265 | 0,39 | 59,996 En24 | 39,555 Se20 | 1,57 | Fe-24 A 0,79 | Jl-24 A 0,79 | 2,64 | -1,65 | 0,95 | 173.385 | 10 | – | – | – | YTAR | INM |
| Techo Hogar | 1,040 | = | – | – | – | 1,040 Jl | 1,000 Ab | 9.330 | 0,02 | 1,040 Jl24 | 1,000 Ab24 | – | – – | – – | – | | | 28.396.500 | 30 | – | – | – | YTCH | INM |
| Tempore | 4,120 | = | – | – | – | 4,120 Jl | 4,120 Jl | 1.158 | 0,01 | 11,540 Jl19 | 4,120 Jl24 | – | – – | – – | – | -4,63 | 12,43 | 33.704.039 | 139 | – | – | – | YTEM | INM |
| Tesla Energy Storage | 0,113 | = | – | – | – | 0,113 Jl | 0,113 Jl | 297.554 | 2,77 | 4,004 Mz14 | 0,080 Mz20 | – | – – | – – | – | 0,00 | – | 27.367.811 | 3 | – | – | – | TES | ENR |
| Testa Resid | 3,120 | = | – | – | – | 3,620 En | 3,120 Jl | 487 | 0,00 | 6,507 No18 | 3,120 Jl24 | – | – – | – – | – | -13,81 | -13,81 | 132.270.202 | 413 | – | – | – | YTST | INM |
| Tier 1 Technology | 2,760 | -3,50 | 2,860 | 2,700 | 15.112 | 3,680 Jn | 1,962 En | 11.230 | 0,29 | 3,680 Jn24 | 1,339 Oc20 | 0,03 | Jn-23 A 0,03 | Jn-24 A 0,08 | 2,73 | 51,65 | 55,93 | 10.000.000 | 28 | – | – | – | TR1 | HAR |
| Torimbia Br | 23,000 | = | – | – | – | 24,800 Jn | 23,000 Jl | 186 | 0,01 | 24,800 Jn24 | 22,536 Jl19 | 2,70 | My-23 A 2,70 | My-24 A 1,22 | 5,29 | -11,54 | -6,86 | 5.119.074 | 118 | – | – | – | YTRM | INM |
| Trajano Iberia | 4,500 | = | – | – | – | 4,640 Fe | 4,080 My | 1.542 | 0,03 | 5,178 My22 | 3,170 Mz16 | 0,10 | Di-23 A 0,08 | Jn-24 A 0,02 | 2,13 | 0,00 | – | 14.223.840 | 64 | – | – | – | YTRA | INM |
| Trivium | 42,400 | = | – | – | – | 42,400 Jl | 42,399 Mz | 18 | 0,00 | 42,585 My23 | 40,465 Se19 | 3,06 | Mz-24 A 0,77 | Jn-24 C 0,47 | 4,09 | -2,75 | 0,76 | 5.040.911 | 214 | – | – | – | YTRI | INM |
| Umbrella Solar | 4,980 | = | – | – | – | 6,400 En | 4,980 Jl | 1.250 | 0,01 | 7,300 Se22 | 4,980 Jl24 | – | – – | – – | – | -20,32 | -20,32 | 21.557.997 | 107 | – | – | – | USI | ENR |
| Urban View Develop.Spain | 6,900 | = | – | – | – | 6,900 Jl | 6,900 Jl | 3 | 0,00 | 6,900 Jl24 | 6,900 Jl24 | 0,18 | Jl-23 A 0,18 | Jn-24 A 0,17 | 2,51 | -2,13 | 0,33 | 5.309.298 | 37 | – | – | – | YUVS | INM |
| Vanadi Coffee | 0,069 | -1,43 | 0,076 | 0,067 | 166.300 | 0,227 Fe | 0,069 Jl | 186.074 | 2,78 | 3,280 Jl23 | 0,069 Jl24 | – | – – | – – | – | -62,70 | -62,70 | 17.115.702 | 1 | – | – | – | VANA | ALI |
| Vbare Iberian | 5,750 | = | – | – | – | 6,700 En | 4,900 Jn | 1.522 | 0,11 | 12,335 My20 | 4,860 Jl23 | – | – – | My-22 A 0,19 | – | -11,54 | -11,54 | 3.609.790 | 21 | – | – | – | YVBA | INM |
| Veracruz Properties | 30,800 | = | – | – | – | 30,800 My | 30,800 Fe | 100 | 0,01 | 30,996 Jl23 | 29,478 No19 | 0,74 | Fe-24 A 0,29 | My-24 A 0,29 | 2,71 | -1,28 | 0,56 | 2.839.696 | 87 | – | – | – | YVCP | INM |
| Vitruvio Real Estate | 14,100 | 0,71 | 14,100 | 14,000 | 7.921 | 14,100 Jl | 13,305 Mz | 4.088 | 0,11 | 14,100 Jl24 | 9,634 No22 | 0,33 | My-24 A 0,11 | Jl-24 R 0,11 | 3,16 | 3,68 | 6,16 | 9.203.829 | 130 | – | – | – | YVIT | INM |
| Vivenio Residencial | 1,350 | = | – | – | – | 1,350 Jl | 1,350 Jl | 9 | 0,00 | 1,350 Jl24 | 1,140 Jl21 | – | Jl-21 A 0,01 | Jl-24 A 0,01 | 0,53 | 0,00 | – | 704.707.867 | 951 | – | – | – | YVIV | INM |
| Vytrus Biotech | 2,420 | = | – | – | – | 2,580 Jl | 1,840 En | 2.251 | 0,08 | 4,000 Mz22 | 1,720 Mz22 | – | – – | – – | – | 30,11 | 30,65 | 7.635.100 | 18 | – | – | – | VYT | FAR |
| Zambal Spain | 1,060 | = | – | – | – | 1,070 Ab | 1,060 Jl | 13.698 | 0,01 | 1,143 Jl21 | 0,889 Di17 | 0,04 | Jl-23 A 0,04 | Jl-24 A 0,04 | 3,38 | -3,64 | -0,38 | 646.006.452 | 685 | – | – | – | YZBL | INM |
| 1nKemia | 0,310 | = | – | – | – | 0,310 Jl | 0,310 Jl | 10 | 0,00 | 2,714 Mz14 | 0,280 En19 | – | – – | – – | – | 0,00 | – | 26.981.821 | 8 | – | – | – | IKM | SER |

ÚLTIMA SESIÓN: los datos son en euros. Cierre: cuando un valor no cotiza en el día, el dato de cierre aparece en gris, no en negrita, y con la fecha de la última cotización. Títulos: en número de acciones negociadas en el día. NEGOCIACIÓN 12 MESES: Títulos: número de acciones que se han negociado de media en los últimos doce meses. Rotación: número de veces que rota anualmente el capital de la empresa. HISTÓRICO: En los máximos y mínimos históricos los datos del valor se actualizan si es preciso desde la modificación del valor nominal de las acciones, en función de las ampliaciones de capital, los dividendos y operaciones especiales, como splits y contrasplits. La base histórica del valor se calcula según el tipo de conversión fijado por el BCE el 31 de diciembre de 1998, de 1 euro: 166,386 pesetas. DIVIDENDOS: Se indica el importe bruto del dividendo. Se indica el tipo de dividendo: Ac: a cuenta; Co: complementario; Un: único; Vr: varios; Pa: pasivos; Ex: extraordinarios; Cr: con cargo a reservas. RENTABILIDAD: 12m(%): rentabilidad por dividendo expresada en porcentaje tomando el dividendo bruto a doce meses y la cotización del valor ese día; anual: diferencial entre el cierre de la sesión y el último día del ejercicio anterior, en porcentaje. Anual+div: rentabilidad del valor desde principios del año en porcentaje, añadiendo el dividendo bruto abonado durante el año en curso, el valor teórico del derecho de suscripción de las ampliaciones realizadas y las devoluciones de aportación al accionista. CAPITAL: Número de acciones admitidas a contratación. Capitalización: valor de la empresa con los precios en bolsa del día, en millones de euros. VALORACIÓN: PER: número de veces que se recoge en la cotización del día los beneficios, según los resultados de la compañía de ese año y del año siguiente. Cuanto más alto sea la ratio, más cara está la empresa. Valor contable: número de veces que se recoge en la cotización de la acción el valor en libros de la empresa, calculado con el cierre del día anterior. Si no aparecen ratios se debe a la baja capitalización del valor, al poco capital libre existente en el mercado o las previsiones de pérdida. Al lado del nombre (F): cotiza en mercado fixing. (P): ver cuadro de acciones preferentes. SECTOR: se incluye la sigla, que son las siguientes: **AER:** Aeroespacial. **AGU:** Agua. **ALI:** Alimentación. **ATP:** Autopistas. **AUT:** Automóvil. **BCO:** Bancos. **CAR:** Cartera. **COM:** Comercio. **COS:** Consumo. **CON:** Construcción. **ELE:** Electrónica. **ENE:** Energía. **FAB:** Fab. Equipo. **FAR:** Farmacia. **HAR:** Hardware. **ING:** Ingeniería. **INM:** Inmobiliarias. **MAT:** Materiales. **MET:** Metales. **PAP:** Papel. **PET:** Petróleo. **PUB:** Publicidad. **QUI:** Química. **SEG:** Seguros. **SER:** Otros Servic. **SIC:** SICAV. **TEL:** Telecomunic. **TEX:** Textil. **TRS:** Transporte. **TUR:** Turismo. **La información para la realización de los cuadros de Bolsa Española son facilitados por SIX Financial Information.**

## LATIBEX

31-07-2024

| Valor | Última sesión Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual Máximo | Anual Mínimo | Negociación 12 meses Títulos | Rotación | Histórico Máximo | Histórico Mínimo | Dividendos Año ant. | Dividendos | | Rentabilidad Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Alfa Cl. I Serie A | 0,545 | = | 0,545 | 0,545 | 7.450 | 0,765 En | 0,525 Jn | 1.357 | 0,00 | 14,005 Ag12 | 0,246 Ab20 | – | Mz-19 A 0,00 | Mz-22 U 0,04 | – | -28,29 | -28,29 | 5.120.500.000 | 2.791 | – | – | – | XALFA | CAR |
| America Mov. B | 0,770 | = | 0,820 | 0,820 | 27 | 0,940 My | 0,700 En | 2.451 | 0,00 | 1,298 Jl05 | 0,292 Fe03 | 0,46 | Jl-23 A 0,23 | No-23 A 0,23 | 29,87 | -7,78 | -7,78 | 62.727.000.000 | 48.300 | – | – | – | XXAMXB | TEL |
| B. Bradesco | 2,060 | = | 2,080 | 2,080 | 33 | 3,140 En | 2,040 Jl | 3.317 | 0,00 | 32,751 Mz06 | 0,895 Se02 | 0,08 | Di-23 A 0,02 | En-24 A 0,02 | 1,84 | -31,79 | -31,16 | 5.333.350.358 | 10.987 | – | – | – | XBBDC | BCO |
| Banco Bbva Argentina | 3,860 | = | 2,800 | 2,800 | 18 | 3,860 Jl | 1,620 Ab | 899 | 0,00 | 11,010 En01 | 0,520 Mz09 | – | My-18 A 0,06 | No-22 A 1,79 | – | 95,94 | 95,94 | 612.659.638 | 2.365 | – | – | – | XXBBAR | BCO |
| Banorte O | 7,000 | -8,50 | 7,650 | 7,650 | 345 | 10,300 Ab | 6,750 Jn | 146 | 0,00 | 10,300 Ab24 | 1,605 Jn09 | – | Se-16 A 0,08 | Se-17 A 0,15 | – | -25,53 | -25,53 | 2.018.347.548 | 14.128 | – | – | – | XNOR | BCO |
| Bradespar Or. | 2,940 | = | 3,000 | 2,980 | 1.237 | 4,400 En | 2,940 Jl | 1.565 | 0,02 | 11,029 En11 | 0,115 Se02 | 1,67 | Di-23 A 0,59 | Di-23 C 1,08 | 56,78 | -29,67 | -29,67 | 26.193.920 | 77 | – | – | – | XBRPO | CAR |
| Bradespar Pr. | 3,100 | 0,65 | 3,180 | 3,180 | 600 | 4,800 En | 3,080 Jl | 741 | 0,00 | 11,066 En11 | 0,141 Se02 | 1,79 | Di-23 C 1,18 | Di-23 A 0,60 | 58,02 | -34,87 | -34,87 | 225.862.596 | 700 | – | – | – | XBRPP | CAR |
| Braskem | 2,940 | -0,68 | 3,120 | 3,120 | 716 | 4,920 Mz | 2,920 Jl | 2.224 | 0,00 | 40,850 Fe05 | 1,490 Mz09 | – | My-18 A 0,43 | Di-21 A 7,54 | – | -28,64 | -28,64 | 345.060.392 | 1.014 | – | – | – | XBRK | PET |
| Cemig Pref. | 1,810 | -0,55 | 1,770 | 1,770 | 1.500 | 2,440 Ab | 1,680 Jl | 3.290 | 0,00 | 43,690 Mz06 | 0,950 En16 | – | Jn-17 A 0,06 | Mz-24 A 0,18 | 9,65 | -12,98 | -4,54 | 1.437.415.777 | 2.602 | – | – | – | XCMIG | ENE |
| Copel Pr. | 1,640 | = | 1,620 | 1,620 | 53 | 1,970 Fe | 1,540 Jl | 918 | 0,00 | 2,033 En11 | 0,186 Fe03 | – | Jn-17 A 0,29 | Mz-22 A 0,11 | – | -14,58 | -14,58 | 1.282.975.430 | 2.104 | – | – | – | XCOP | ENE |
| Elektra | 50,500 | = | 54,000 | 54,000 | 56 | 65,500 Ab | 50,500 Jl | 39 | 0,00 | 82,100 En12 | 5,640 Se05 | – | Mz-15 A 0,14 | My-17 A 0,16 | – | -19,20 | -19,20 | 235.249.560 | 11.880 | – | – | – | XEKT | CON |
| Eletrobras | 6,500 | 4,00 | 6,250 | 5,950 | 372 | 8,250 Fe | 5,950 Jn | 1.191 | 0,00 | 16,460 En10 | 1,035 Se15 | – | My-13 A 0,12 | Se-22 A 0,77 | – | -17,20 | -17,20 | 1.288.842.596 | 8.377 | – | – | – | XELTO | ENE |
| Eletrobras B | 7,200 | 2,86 | 7,050 | 7,050 | 14 | 9,300 En | 6,600 Jn | 670 | 0,00 | 14,170 En10 | 1,740 Ag15 | – | My-13 A 0,49 | My-14 A 0,46 | – | -18,64 | -18,64 | 279.941.394 | 2.016 | – | – | – | XELTB | ENE |
| Gerdau Pref. | 3,040 | 2,01 | 2,980 | 2,980 | 100 | 4,380 En | 2,920 Jn | 1.502 | 0,00 | 15,639 Jn08 | 0,747 En16 | – | No-21 A 0,38 | Mz-22 A 0,20 | – | -30,59 | -30,59 | 1.387.848.730 | 4.219 | – | – | – | XGGB | MET |
| Neoenergia Rg | 3,020 | -1,31 | 3,060 | 3,060 | 17 | 4,000 Fe | 2,980 Jl | 554 | 0,00 | 4,200 Jl23 | 2,460 Mz23 | – | – – | – – | – | -19,68 | -19,68 | 1.213.797.248 | 3.666 | – | – | – | XNEO | ENR |
| Petrobras O. | 6,780 | 2,26 | 6,840 | 6,700 | 22.507 | 8,530 Fe | 6,620 Jn | 16.069 | 0,00 | 24,450 My08 | 1,242 Oc02 | – | Ag-22 C 0,43 | Ag-22 A 2,94 | – | -9,84 | -9,84 | 7.442.454.142 | 50.460 | – | – | – | XPBR | PET |
| Petrobras P. | 6,260 | 1,46 | 6,260 | 6,260 | 1.000 | 8,375 Fe | 6,170 Jl | 10.308 | 0,00 | 20,480 My08 | 0,930 Fe16 | – | Ag-22 C 0,43 | Ag-22 A 2,94 | – | -11,83 | -11,83 | 5.602.042.788 | 35.069 | – | – | – | XPBRA | PET |
| Tv Azteca | 0,028 | = | 0,028 | 0,028 | 1 | 0,028 Jl | 0,028 Jl | 1 | 0,00 | 0,748 Jn07 | 0,011 No20 | – | No-13 A 0,00 | Jl-17 A 0,00 | – | 0,00 | – | 2.062.373.705 | 57 | – | – | – | XTZA | PUB |
| Usiminas | 1,010 | 5,21 | 1,060 | 0,970 | 9.552 | 2,000 Fe | 0,960 Jl | 1.496 | 0,00 | 21,667 No07 | 0,695 En16 | – | Jn-21 C 0,01 | Di-21 A 0,18 | – | -39,16 | -39,16 | 705.260.684 | 712 | – | – | – | XUSIO | MET |
| Usiminas Pref. Serie A | 1,040 | 4,00 | 1,040 | 1,030 | 10.000 | 2,080 Mz | 0,995 Jl | 4.740 | 0,00 | 18,560 My08 | 0,189 Fe16 | – | Mz-12 A 0,04 | Di-21 A 0,19 | – | -35,00 | -35,00 | 547.752.163 | 570 | – | – | – | XUSI | ENE |
| Vale Rio Or. | 10,182 | -0,76 | 10,534 | 10,240 | 34.887 | 14,314 En | 10,170 Jl | 11.924 | 0,00 | 28,180 My08 | 1,990 En16 | 1,83 | Se-22 A 3,57 | Mz-23 C 1,83 | – | -26,43 | -26,43 | 5.284.474.770 | 53.807 | – | – | – | XVALO | MET |
| Volcan Cia. Minera B | 0,043 | = | 0,043 | 0,043 | 4.000 | 0,095 My | 0,043 Jl | 11.110 | 0,00 | 4,546 My07 | 0,043 Jl24 | – | En-15 A 0,00 | Fe-17 A 0,03 | – | -43,05 | -43,05 | 2.443.157.621 | 105 | – | – | – | XVOLB | MET |

## EVOLUCIÓN ÚLTIMAS OFERTAS PÚBLICAS DE VENTA

| | Fecha | Precio minorista (en euros) | 2023 Cotización (euros) Último | Máx. | Mín. | Divid.(1) (euros) | Rentab.(1) (%) | 2024 Cotización (euros) Último | Máx. | Mín. | Divid.(1) (euros) | Rentab.(1) (%) | Rentab. Ibex |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Clínica Baviera | 03-04-07 | 18,40 | 21,92 | 22,40 | 16,02 | 5,33 | 54,95 | 29,80 | 30,40 | 21,92 | 6,60 | 106,32 | -26,00 |
| Realia | 06-06-07 | 6,50 | 1,06 | 1,10 | 0,95 | 0,30 | -78,09 | 0,98 | 1,07 | 0,96 | 0,30 | -79,26 | -25,88 |
| Solaria | 19-06-07 | 9,50 | 18,61 | 19,87 | 12,56 | 0,03 | 96,53 | 11,01 | 17,87 | 9,43 | 0,03 | 16,53 | -26,23 |
| Almirall | 20-06-07 | 14,00 | 8,25 | 9,74 | 7,30 | 2,36 | -20,32 | 9,24 | 9,95 | 7,76 | 2,50 | -11,98 | -26,41 |
| Fluidra | 31-10-07 | 6,50 | 18,56 | 21,07 | 13,61 | 2,30 | 228,93 | 20,58 | 23,97 | 18,03 | 2,75 | 264,62 | -30,37 |
| Renta 4 | 14-11-07 | 9,25 | 10,10 | 10,30 | 9,42 | 2,39 | 57,73 | 10,90 | 11,00 | 9,90 | 2,48 | 67,67 | -30,01 |
| Rovi | 05-12-07 | 9,60 | 59,43 | 59,92 | 34,37 | 3,50 | 564,10 | 89,00 | 90,32 | 59,97 | 4,39 | 883,67 | -29,98 |
| CAM | 23-07-08 | 5,84 | 1,34 | 1,34 | 1,34 | 0,20 | -72,88 | 1,34 | 1,34 | 1,34 | 0,20 | -72,88 | -7,29 |
| Sanjosé | 20-07-09 | 12,86 | 3,35 | 4,53 | 3,32 | 0,41 | -70,09 | 4,45 | 4,92 | 3,38 | 0,53 | -60,34 | 9,09 |
| Amadeus | 29-04-10 | 11,00 | 63,61 | 67,78 | 47,70 | 5,44 | 539,76 | 60,74 | 67,27 | 53,68 | 7,10 | 532,23 | 5,98 |
| Aperam | 04-02-11 | 28,25 | 32,47 | 35,82 | 24,13 | 9,76 | 57,06 | 25,28 | 31,87 | 23,86 | 10,79 | 33,12 | 1,94 |
| DIA | 05-07-11 | 3,50 | 0,01 | 0,02 | 0,01 | 0,94 | -61,09 | 0,01 | 0,01 | 0,01 | 0,94 | -61,07 | 7,11 |
| LAR España | 05-03-14 | 10,00 | 6,15 | 6,18 | 4,28 | 0,24 | -28,32 | 8,14 | 8,25 | 6,12 | 0,84 | -0,51 | 8,32 |
| Edreams Odigeo | 08-04-14 | 10,25 | 7,67 | 7,67 | 3,96 | – | -25,17 | 6,76 | 7,54 | 6,04 | – | -34,05 | 5,58 |
| Applus Services | 09-05-14 | 14,50 | 10,00 | 10,00 | 6,20 | 0,94 | -23,07 | 12,78 | 13,08 | 10,05 | 0,94 | -3,89 | 5,51 |
| Merlin Properties | 30-06-14 | 10,00 | 9,85 | 9,90 | 7,06 | 2,52 | 38,20 | 10,55 | 11,22 | 8,57 | 2,52 | 45,33 | 1,30 |
| Logista | 14-07-14 | 13,00 | 23,27 | 24,22 | 20,55 | 7,97 | 154,68 | 27,32 | 27,86 | 23,57 | 9,53 | 196,31 | 4,32 |
| Aena | 11-02-15 | 58,00 | 157,19 | 158,63 | 111,98 | 20,02 | 213,64 | 175,10 | 193,70 | 153,07 | 26,23 | 257,72 | 6,76 |
| Naturhouse | 24-04-15 | 4,80 | 1,53 | 1,84 | 1,42 | 1,43 | -31,46 | 1,74 | 1,77 | 1,51 | 1,59 | -25,05 | -3,83 |
| Cellnex Telecom | 07-05-15 | 14,00 | 35,65 | 38,69 | 26,22 | 0,25 | 159,32 | 32,18 | 35,81 | 29,60 | 0,25 | 134,66 | -1,03 |
| Talgo | 07-05-15 | 9,25 | 4,39 | 4,48 | 2,94 | 0,12 | -50,92 | 4,19 | 4,78 | 3,98 | 0,12 | -53,08 | -1,03 |
| Oryzon Genomics | 14-12-15 | 3,39 | 1,89 | 2,88 | 1,89 | – | -44,31 | 1,86 | 2,22 | 1,60 | – | -45,07 | 17,36 |
| Global Dominion | 27-04-16 | 2,74 | 3,26 | 4,04 | 2,96 | 0,22 | 29,11 | 3,03 | 3,50 | 2,99 | 0,30 | 24,03 | 18,56 |
| Prosegur Cash | 17-03-17 | 2,00 | 0,52 | 0,74 | 0,48 | 0,28 | -57,05 | 0,53 | 0,55 | 0,44 | 0,32 | -53,69 | 8,00 |
| Neinor Homes | 29-03-17 | 16,46 | 9,70 | 9,96 | 7,65 | – | -31,28 | 13,00 | 13,49 | 9,33 | – | -4,98 | 6,73 |
| Gestamp | 07-04-17 | 5,60 | 3,34 | 4,30 | 3,20 | 0,43 | -30,80 | 2,68 | 3,39 | 2,60 | 0,55 | -40,02 | 5,09 |
| Unicaja | 30-06-17 | 1,10 | 0,85 | 1,15 | 0,85 | 0,12 | -9,68 | 1,24 | 1,37 | 0,80 | 0,16 | 30,35 | 5,94 |
| Aedas Home | 20-10-17 | 31,65 | 15,28 | 15,48 | 9,07 | 4,63 | -33,69 | 23,15 | 23,15 | 14,46 | 6,64 | -1,71 | 8,24 |
| Metrovacesa | 06-02-18 | 16,50 | 7,79 | 8,28 | 5,59 | – | -31,98 | 8,35 | 9,60 | 7,21 | – | -26,39 | 12,79 |
| Berkeley Energia | 18-07-18 | 0,47 | 0,17 | 0,45 | 0,16 | – | -62,81 | 0,19 | 0,26 | 0,16 | – | -59,87 | 13,45 |
| Arima | 23-10-18 | 10,00 | 6,35 | 9,50 | 6,20 | – | -36,50 | 8,38 | 8,48 | 6,02 | – | -16,20 | 26,80 |
| Amrest | 21-11-18 | 8,76 | 6,17 | 6,79 | 3,84 | – | -29,57 | 5,75 | 6,59 | 5,34 | – | -34,36 | 23,49 |
| Soltec | 28-10-20 | 4,82 | 3,44 | 6,40 | 2,56 | – | -28,59 | 2,17 | 3,38 | 2,08 | – | -54,98 | 70,90 |
| Ecoener | 04-05-21 | 5,90 | 4,24 | 5,36 | 3,07 | – | -28,14 | 3,85 | 4,29 | 3,40 | – | -34,75 | 25,31 |
| Acciona ENE | 01-07-21 | 26,73 | 27,42 | 37,05 | 22,27 | 0,79 | 6,26 | 19,45 | 26,54 | 18,32 | 1,19 | -21,75 | 23,88 |
| Puig Brands B | 03-05-24 | 24,50 | – | – | – | – | – | 25,80 | 27,60 | 24,50 | – | 5,31 | 1,94 |

(1) Los dividendos abonados incluyen sólo los percibidos desde la colocación, que se van acumulando año a año. Incluye también las devoluciones de capital. **Rentabilidad**: refleja la revalorización de las acciones al cierre de ayer sobre el precio de colocación más los dividendos percibidos desde la OPV y ampliaciones gratuitas. **(4)**La rentabilidad incluyendo el descuento diferido del 3% asciende al 100,72%. **(6)**La rentabilidad incluyendo el bonus de fidelidad asciende al 190,68%. **(7)**La rentabilidad incluyendo la ampliación de capital gratuita en la proporción 1x4 que realizo en enero de 2001 asciende al 52,82%.